

Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации

А.Ю. Чернов

**Роль финансов в развитии
мировой цивилизации .**

Издательство «Перо»
Москва, 2021

УДК 336.11

ББК 65.261

Ч-49

Чернов А.Ю.

Ч-49 Роль финансов в развитии мировой цивилизации . -
М.: Издательство «Перо», 2021. - 104 с.

ISBN 978-5-00171-806-2

Рецензенты: д.э.н. ,проф.И.Н. Молчанов
к.э.н., доц.М.Н. Прокофьев

Порой незначительный финансовые изменения имели судьбоносные последствия для отдельных стран и мира в целом. Автор попытался собрать в краткой монографии наиболее важные финансовые решения, оказавшие решающие положительное или отрицательное влияние на ход мировой истории, а также на существующие социально-экономические проблемы, требующие новых финансовых решений в 21 веке. Работа не претендует на роль учебника по истории мировых финансов. Для этого нужен труд намного большего объема с участием большого коллектива специалистов. Задача автора была обратить внимание аудитории во-первых , на огромную роль финансов в развитии человеческой цивилизации (не только положительную, но и отрицательную) и ,во-вторых, на исторических уроках помочь оптимизации будущей финансовой политике государств.

ISBN 978-5-00171-806-2

© А.Ю. Чернов, 2021

Содержание

1. Зарождение финансов и их влияние на судьбы античных цивилизаций.....	4
2. Влияние финансов на эпоху средневековья и нового времени.....	13
3. Роль финансов в 18-19 веке.....	32
4. Роль финансов в 20-21 веке.....	43
5. Мировая экономика и финансы 21 века на перепутье	54
6. Пути развития экономики и финансов России в 21 веке	86
Библиографический список.....	101

1.Зарождение финансов и их влияние на судьбы античных цивилизаций

Начнем с вопроса о происхождении финансов. Сам термин «финансы» начал употребляться в Италии в 13 веке. Первая книга с упоминанием термина « финансы» опубликована в 15в. неополитанским герцогом Диомеде Карафа. Но финансовые отношения возникли намного раньше.

Появление первых государств стало возможным только после изобретения налогов, благодаря которым можно было содержать чиновников и армию. Первое упоминание о налогах появилось 4 тыс.лет до н.э. в шумерском городо-государстве Лагаш в Мессопотамии. Он был введен в войну, а после нее отменен.Позже налоги стали постоянным и главным доходом первых государств. Там где по разным причинам (географическим ,религиозным, сложившимся традициям и т.д.) наладить сбор налогов не удавалось, сообщества людей оставались только на уровне племен и общин. Поэтому вплоть до 16 века на большей части планеты государств не было.

Тогда же между 3400 и 3000г шумеры изобрели письменность для фиксации собранных налогов на глиняных табличках. Вот одна из самых ранних уцелевших табличек, найденная в городе Урук, гласит: «29 086 мер ячменя 37 месяцев Кушим». Эта запись истолковывается так: «За 37 месяцев поступило 29 086 мер(137 000 л) ячменя. Подпись: Кушим (видимо имя налогового чиновника)». Эти первые дошедшие до нас тексты не содержат ни философии, ни поэзии, ни преданий, ни даже законов или сообщений о царских победах, а только финансовые операции (сбор налогов, выплаты жалования чиновникам и т.д.) . Глиняная табличка выполняла ту же функцию, что сейчас электронные банковские карточки. Подтверждением того, что первая письменность была изобретена только для отражения финансовых операции, является то, что первые письменные знаки не позволяли в принципе составить

связанное письмо. Много позже появились дополнительные знаки и тогда на табличках стали писать законы, предания, стихи и т.д. Вместе с первой письменностью для расчета налогов и других финансовых операций пришлось придумать цифры, арифметику и геометрию (для определения облагаемой земельной площади). Для ведения финансового хозяйства государств-городов появился бухучет [20].

Сначала у древних шумеров деньгами служил ячмень, а денежной единицей был 1 сил ячменя (около 1 л). Ячмень был самым ходовым товаром при обмене и сборе податей. Например, в среднем за работу мужчина получал 60 сил в месяц, а женщина — 30. Управляющий зарабатывал от 1200 до 5000 сил. Но зерно трудно хранить и перевозить. Поэтому позже ячменные деньги заменили серебряные слитки, более удобные для транспортировки и хранения. Такие деньги появились в Месопотамии в середине III тысячелетия до н.э. Например, серебряный сикель-слиток весом 8,33 грамма. Но слитки тоже были не совсем удобны, т.к. их могли подделывать (смешивать с менее ценными металлами), уменьшать вес. Их надо было проверять взвешиванием. Эти проблемы были решены только с изобретением чеканки монет, ценность которых подтверждалась государством с помощью нанесения особых изображений. Согласно археологическим данным первые монеты стали чеканить в государстве Лидии в 7 в. до н.э. Уже в 5 век до н.э. во всех 1200 греческих государствах-полисах чеканили свои монеты и платили ими налоги государству (кроме Спарты, где деньги были запрещены) [1,4]. Некоторые исследователи считают, что только с появлением монет начались первые финансовые отношения. С этим нельзя согласиться в 21 веке, когда наличные деньги уходят в прошлое и деньгами остаются лишь электронные записи в банковских карточках, смартфонах и т.д. В древних государствах Шумерии эти же функции выполняли глиняные таблички.

Первым крупным централизованным государством в Древнем мире стал Египет. Создание централизованного

государства около 3200 лет до н.э. дало фараонам возможность собирать большие налоги. В Древнем Египте жизнь была зажиточной благодаря щедрости Нила. Работники не были в крепостной зависимости. Сбор налогов обеспечивали многочисленные писцы. Налогами облагались продажи, рабы, иностранцы, импорт и экспорт, любой бизнес, сельскохозяйственная продукция. Почти все сельхозугодия принадлежали государству и сдавались крестьянам в аренду. Налог считали не по фактическому урожаю, а по потенциальному пересчитанному на площадь участка. Поэтому современная геометрия- это не изобретение Евклида, а систематизация расчетов писцов Египта. Появилась первая коррупция, когда писцы присваивали себе часть собранных налогов. Пришлось создать службу для надзора за коррупцией налоговиков. С 1000г до н.э. внедряется откупная система. Главы провинций получали от фараона дары за хорошую службу (подобие современных межбюджетных трансфертов). Поощрялись информаторы доносившие о неуплате налогов.

В руках фараонов сконцентрировались большие финансовые и трудовые ресурсы. По данным некоторых исследователей в пик могущества в Египте проживало 10-20% населения мира. Это позволило государству осуществлять масштабные инвестиционные проекты. С 2778г до н.э. началось строительство грандиозных пирамид. Сейчас пирамиды -синоним чего-то дорогого и бесполезного, но это не совсем справедливо. Современные доходы от туристов, посещающих пирамиды, наверное многократно окупили их строительство, только древних египтян давно уже нет как народа. Полезно об этом не забывать сторонникам современных инвестиций во имя далекого будущего (в космические поселения и т.д.)

Постепенно контроль над сбором налогов стал переходить от фараонов к жрецам. Фараон Эхнатон при замене многобожия на единого бога особенно сильно ослабил внимание сбору налогов. Уменьшил подарки

провинциям, потерял Палестину и Сирию, т.к. не на что было послать войска для их поддержки. Их захватила Хеттская держава, потом Ассирия. Постройка новых храмов и пирамид также истощила казну. После того как Эхнатон умер в 1334г до н.э. жрецы окончательно отняли у фараонов право собирать налоги и те превратились в марионеток. Храмам принадлежала 1/3 земель Египта и они освобождались от налогов. Этим стал пользоваться народ. Не плательщики налогов могли укрыться на земле храмов. Это лишило фараонов финансовой базы и способствовало краху Египта как независимого государства. После завоеваний ассирийцами, персами, греками жрецы потеряли налоговый иммунитет. При Птолемеях налоги снижают. Но когда римляне вторглись, они не встретили сопротивления народа из-за беззакония бюрократии, засилья греков. [1].

Первым демократическим государством, оставившим значительный след в мировой науке и культуре были Афины, существовавшие как демократическое государство с 594 по 321 г. до н. э. Расцвету Афин способствовала демократия и освобождение от прямых налогов ее граждан. Афины изобрели литургию- прогрессивное добровольное налог-пожертвование граждан. Богатые состязались между собой, строя за свой счет роскошные сооружения, флот. Иногда давали в 3-4 раза больше положенного. За скупость презирали. Сейчас такую практику трудно себе представить. Греки усовершенствовали систему откупщиков. На государственных аукционах частные откупщики соревновались за право собирать определенные налоги. Такой механизм перенял Александр Македонский, Птолеми, Рим. Эта система исчезла лишь в 20в.

Для афинян налоги были барометром свободы. Они не платили прямые налоги, а только косвенные (на продажи, импорт, пользование дорогами, мостами и т.д.), за пользование помещениями. Взимались налоги в основном с иностранцев. Штрафы были в 10-кратном размере недоимки, информаторы получали 50% от

недоимок .Афиняне имели твердую валюту- драхму, чеканившуюся из серебра. В других греческих городах правили тираны, собиравшие подушный налог и налог с урожая (фиксированного размера). Их же платили иностранцы в Афинах. Во время войны вводили чрезвычайный военный налог .Всех граждан делили на 100 групп во главе 3 начальников, которые вносили налог за всех, а потом взимали его с других.

Но после победы над Персией в Афинском государстве возобладали имперские амбиции. Был создан в 431 г до н.э. Афинский союз более чем 200 греческих государств, которые были обязаны платить большой взнос Афинам на «общие нужды», доходивший в отдельные годы до 1460 талантов (до 40 т серебра) . Этими деньгами стали со временем распоряжаться только Афины. Взнос давал почти половину доходов Афинам (остальное составляли доходы от серебряных рудников, таможенные и судебные пошлины, налоги с иностранцев). Эти украденные деньги создали золотой век Афин . На них построили Парфенон, Акрополь и др. В Афины пришел империализм восточного типа, как в Персии. Выйти из Союза было нельзя (за это перебили всех мужчин о.Мелос, остальных продали в рабство). До этого так поступали только в Ассирии. Спарта начала Пелопонесскую войну (431-404г до н.э.) с Афинами и ее поддержали много других греческих государств .Она не требовала от союзников податей. Афины проиграли и победители ликвидировали их демократический государственный строй. .Древние историки считали поражение Афин божественной карой за заносчивость и им- периализм[1]. Свой вклад в крах первой демократии сделали и амбициозные инвестиционные проекты. Всем туристам сейчас об этом напоминают развалины Парфенона.

Самым значительным государством в Античное время была Римская империя и гибель Западной римской империи в 476 году стало величайшей катастрофой для человечества. Империи предшествовала Римская республика (509-27г до н.э.), которая в начале не

нуждалась в высоких налогах. В армии служили состоятельные люди год бесплатно, оружие покупали сами. Чиновники тоже служили бесплатно. Немного собирали косвенных налогов (таможенные пошлины-2-5%), за продажу рабов (2-5%). Но военные расходы росли, ввели военный налог по переписям населения (через каждые 5 лет). За не уплату могли продать в рабство. Каждый гражданин представлял декларацию об имуществе. Ставка налога- 1/10% от имущества. Его компенсировали потом из военной добычи. Иностранцы не платили его. Исчисляли налог цензоры. В середине 2 в. до н.э. военный налог отменили. После этого 4 века римские граждане налогов не платили, их платили провинции. Для сбора налогов в каждой провинции был наместник с легионами. При этом римляне сохраняли систему налогообложения, существовавшую до ее завоевания. Легионы поддерживали мир и порядок.

Валовые доходы государства в период Цезаря определялись в 285 млн. сестерций [9]. Население империи при Цезари составляло 45 млн. чел, в т.ч. трудоспособное свободное мужское население составляло 20% или 9 млн.чел. Отсюда полагаем, что средний уровень налогообложения составлял ок.32 сестерций на 1 свободного мужчины в год. Простой поденщик в столицы зарабатывал 3 сестерция в день или 900 сестерций в год при 300 рабочих днях в году. Основные расходы шли на армию. При Цезаре было 30 легионов по 5,2 тыс. легионеров. Жалование одному легионеру Цезарь увеличил с 460 до 900 сестерций в год, что составляло 140 млн.сестерций в год. С учетом вспомогательных войск, повышенного жалования командиров, вещевого довольствия на армию шло 2/3 государственного бюджета.

Император Август (27 г до н.э.- 14 г н.э.) был хорошим налоговым стратегом. Он сохранил сенат, принес мир, создал налоговое ведомство, подконтрольное ему (в республике сенат собирал налоги, при Помпеи и Цезаре - военачальники). Он ликвидировал откупную систему. Заключал прямой налоговый контракт с городами

провинций. Для этого провел переписи населения. Он ввел налог на наследство (5%), налог с продаж (1%), с продажи рабов 4%) вместо военного. Для борьбы с коррупцией взимался штраф в 10-кратном размере переплаты налога, в т.ч. 40% - информатору. В неурожайные годы вводили налоговый мораторий.

Бедноте в Риме и других крупных городах регулярно бесплатно раздавался хлеб. В отдельные годы их получали до 1/3 населения Рима (до 320 тыс.чел). Проводилось много бесплатных праздничных и театральных представлений за государственный счет. Август назначил единовременные большие пенсии legionарам после 20 лет службы. Ввел пособия на детей-сирот и малообеспеченных римских граждан. Т.е. были заложены основы современной системы социального обеспечения за счет средств государства. После Августа императоры по началу не решались на усиление налогообложения. Император Тиберий, узнав что в одной из провинций наместник сильно поднял налоги, заметил «пастух должен стричь овец, а не сдирать с них шкуру».

При Домициане (83-96г) годовой доход государства составлял 1,2 млрд. сестерциев или 300 млн. денариев. При населении империи 60 млн.чел средний уровень душевого налогообложения составлял 20 сестерциев или 5 денариев (15 г серебра), в т.ч. 1/3 шла на армию. Один модий немолотой пшеницы (6,5 кг), стоил в среднем около трех сестерциев. Это означает, что на сумму равную величине среднегодового налога жителя провинции, можно было бы купить всего 43 кг пшеницы. Нам бы сейчас такие налоги! Но главная проблема Римской империи была в неравномерности налогообложения. Многие легко уклонялись от него и остальным приходилось платить непомерно высокие налоги.

После смерти Марка Аврелия в 180 году завершилась эпоха хороших императоров и начался упадок Рима. Империя не была наследственной, но Марк сделал роковой выбор. Наследником сделал своего сына Коммода, прославившегося жестокостью и самодурством.

Когда его убили, Рим погрузился почти на 100 лет в анархию. Императоры в среднем жили по 3 года, пока новый претендент не предлагал солдатам больше денег. Это был аукцион по продаже верности солдат. Началось обесценение денег, инфляция. Это нам знакомо. В некоторых современных демократических государствах электорат выбирает тех руководителей страны или города, парламентариев, которые больше обещают социальных выплат и налоговых послаблений избирателям. При этом мало кто думает о финансовых последствиях таких выборов.

Император Караккула дал всем гражданство и поднял ставки налогов. Введены были обязательные дары провинций, городов по разным поводам (военные победы, рождения наследника и т.д.), обязательные литургии, уплачиваемые городскими советами, налог с наследства для всех с 212г. Проводились реквизиции для армии. Временно укрепить империю смог только Диоклетиан (правил 284-305г). Он запретил повышать цены, перешел к натуральным налогам. Объектом обложения стал 1 югер земли (0,4 га- столько могли вспахать земли в день). Это породило огромную бюрократию. Многие бросили свои земли. Чтобы остановить бегство, он прикрепил земледельцев к земле. Так отнял свободу передвижения у римлян. Каждый год все должностные лица подавали заявки на финансирование на будущий год, итог пропорционально распределяли по единицам обложения. Так родился ежегодный бюджет. Ставка с 1 югера каждый год менялась. Смертная казнь за недоимки грозила не только налогоплательщикам, но и сборщикам налогов при Диоклетиане. В 306г введен единый прямой налог на торговлю и ремесла. Платили 1 раз в 4 года золотом и серебром. После него император Константин (306-337г) заменил пытки при сборе налогов тюрьмой. Ввел золотой стандарт в стране. Был налог за звание сенатора, налог за освобождение от армии. Крепостную зависимость крестьян распространил на ремесленников, т.е. они стали

подневольными кастами.

Одна из причин гибели Римской империи- массовое уклонение от налогов. Если бы было достаточно денег, собрали бы сильную армию и отбили бы от варваров. Диоклетиан увеличил армию до 0,5 млн.чел, что временно защитило Рим. Но с ростом налогов росло уклонение от них. Приходилось платить налоги за соседей и брошенные другими участки земли. За неуплату приходилось продавать в рабство даже детей. Тогда мелкие земледельцы стали переводить свои участки в собственность военачальников, крупных землевладельцев и становились арендаторами .А те откупались от сборщиков налогов. Добивались налоговых амнистий. Они разрушали государство .Перед падением Рима казна была почти пуста из-за уклонения богатых и бегства бедных. Налоговая система Диоклетиана уничтожила патриотизм, самопожертвование, все ненавидели это государства. Налоги взымались путем раскладки городскими и сельскими советами между жителями и для многих были чрезмерными.

Это вызвало массовое недовольство, разорение, уклонение от налогов и не желание защищать такое государство [2]. Здесь кроется ответ на вопрос: почему несколько сот тысяч варваров смогли уничтожить Западную римскую империю с населением в 30 млн.чел.

Другой причиной стала банальная жадность и не дальновидность правителей. Гонимые гуннами племена готов просили римские власти пустить их к себе. Желая заполучить дешевых полурабов, император Валент в 376г разрешил переправиться через Дунай 200 тыс.готов. Из-за безжалостной эксплуатации они восстали через 2 года и разбили наголову римскую армию под Андрианоподем, император погиб. После этого потоки варваров заполонили империю.

Свой вклад в гибель империи внесли большие расходы на содержание крупных городов. Появление больших городов, прежде всего Рима с населением до 1,5 млн.чел, сопровождалось строительством дорогостоящих

водопроводов, крепостных стен, форумов, многоэтажных зданий, сложной логистикой продовольственного снабжения и т.д. Большие города стали скоплением масс праздной бедноты, для успокоения которой тратилось много денег на раздачу хлеба, зрелища. И они были очень уязвимы. Небольшие отряды готов Алариха в 408-410г перерезали пути снабжения Рима (имел тогда 500 тыс. жителей) и добились его сдачи. Если бы вместо строительства дорогостоящих больших городов и помпезных сооружений (театров, терм, храмов, дворцов, дорог, водопроводов и т.д.), римские императоры тратили деньги на укрепление армии и создания резервов, Западная римская империя могла бы успешно отразить вторжения варваров или подкупить часть их для использования против остальных.

Также драматично было влияние финансов на историю Китая. Еще философ Конфуций (500 г до н.э.) заложил теорию налогообложения Китая - не более 10% доходов как библейская и римская десятина. Но на практике этой норме следовали правители не часто. К 221г до н.э. император Цинь Шихуан подчинил себе все другие царства Китая и начал строительство Великой стены для защиты от кочевников. Работы вели круглосуточно 10 лет до 2 млн.чел. Одновременно в столице Сяньян 700 тыс.рабов строили дворец (центральный зал вмещал 10 тыс.чел). Писали, что при династии Цинь налоги возросли в 20 раз по сравнению с древностью. Забирали до 50% доходов жителей. Установлен был террор. Великая китайская стена стала крупнейшим архитектурным сооружением в мире и бесполезным в военном отношении. Постоянно держать необходимый гарнизон на всем ее протяжении (9 тыс. км) было не возможно, поэтому через нее кочевники все равно проникали в страну. Более того, по мнению некоторых историков, ее появление способствовало объединению ранее враждовавших друг с другом племен кочевников в крупные образования (хуннов, монголов и т.д.). Более эффективным был бы подкуп отдельных

племен и использование их для борьбы с другими кочевниками, что и делали до Шихуана правители других китайских княжеств.

После смерти Шихуана сразу же в 209г вспыхнули восстания. Восставшие в 207г взяли столицу. Бывший деревенский староста Лю Бан (247-195г до н.э.) основал новую династию Хань. Ввел более умеренный земельный налог в 1/15 урожая и еще подушный налог с жителей от 15 до 56 лет. Император Цзин-ди (157-144г до н.э.) пошел еще дальше, проводил политику «ничего неделания» и низких налогов, что обеспечило процветание народа. Налоги снизил до 3%. Но другой правитель Шан Ян ввел налог с площади земли, что резко увеличило доходы государства и сделало их независимыми от неурожаев. Ввел круговую поруку каждые 5-10 семей.

Лю Бан У-ди (179-87г до н.э.) правил дольше всех, жил по Конфуцию. При нем сохранялся земельный налог- 1/15 урожая и подушная подать. Умеренное налогообложение способствовало резкому росту населения до 60 млн.чел. Позже земельный налог был снижен до 1/30 урожая, но ввели подушный налог на детей с 7 до 14 лет. Военную и трудовую повинность можно было заменить деньгами. К концу 1 в до н.э. число чиновников превысило 130 тыс.чел, что по современным меркам немного. При У-ди введена госмонополия на железо, соль, вино и др. Это увеличило государственные доходы. Он разбил гуннов и начал захват новых земель. Установил контроль над «Великим шелковым путем» в Европу. Но завоевательные походы вынудили увеличить подушный налог в 1,5 раза. Это привело к восстаниям.

После смерти У-ди завоевательные походы прекратились. Но растет крупное землевладение и разорение крестьян. С середины 2в сильнейший голод. Восстание «желтых повязок» жестоко подавили частные армии знати, которые потом расправились и с императором. Китай распался на 3 государства в 220г. Из-за междоусобных войн за 100 лет (3-4в) население сократилось с 50-60 млн. до 16-17 млн.чел. Был голод, разрушены города и ирригация. К 280г объединил опять весь Китай полководец Сым Ян (династия Цзинь) и ввел

умеренные налоги. Но после его смерти началась опять меж- доусобица. В результате гунны захватывают Северный Китай[3].

2. Влияние финансов на эпоху средневековья и нового времени

Византия (Восточная римская империя) пережила Западную римскую империю на 1000 лет не в последнюю очередь благодаря успешному экономическому развитию в начальный период. С целью развития торговли , производства налоги сделали более умеренными , а развернутая налоговая служба обеспечивала более равномерное налогообложение населения. Благодаря этому Византия стала самой богатой страной в средневековой Европе, а ее валюта (солид)- мировым стандартом, как современный доллар. Это помогло ей просуществовать до 1453года, несмотря на агрессивное окружение, часто просто откупаясь от врагов [2]. Например, в начале 7в. империя была на краю гибели, когда болгары и авары заняли Балканы, а персы подошли к Босфору. Но император Ираклий собрал все драгоценности Константинополя, заплатил ими кавказским племенам, которые ударили в тыл персам и помогли их разбить.

Большой доход давала государственная собственность. В нее входили в первую очередь сельскохозяйственные угодья. И хотя довольно много земель раздавали в награду за службу в армии и другие заслуги, эти затраты восполнялись за счет конфискации поместий знатных мятежников. Во-вторых, правительство владело большой собственностью в городах, также приносившей хороший доход. Эта собственность включала в себя дома и большие складские помещения, которые сдавались в аренду купцам и торговцам. Правительство контролировало многие производства. Некоторые из них, например производство оружия, не давали прямого дохода, но помогали государству уменьшить расходы. Шахты и рудники также были государственной монополией. Самым

важным был, разумеется, сбор налогов, из которых наиболее значительным были таможенные пошлины, составлявшие 10 процентов от всякого импорта и экспорта, и налог на сельскохозяйственные земли, включавший в себя налог на пасущийся скот и арендные участки в каждой деревне. В налоговой системе деревня в целом, а не отдельный человек, рассматривалась как фискальная единица, и в случае, если кто-то уклонялся от уплаты, возместить ущерб казне обязаны были его соседи. Еще был налог на хозяев, имеющих рабов. Городские налоги включали в себя налог на потребительские товары, налог на наследство, плату за лицензии на определенную деятельность. Но основная тяжесть налогового бремени падала на сельское население, а не на городское. Вводились также временные сборы на специальные цели. В целом эта налоговая система вплоть до XII столетия казалась достаточно разумной и справедливой. Но потом сборщики налогов, почуяв слабость государства, начали обращать ее к своей выгоде. В 11 веке была введена новая система наделения землей(«прония»), когда целые поместья жаловали в награду за военные или иные заслуги. Налоги на эти поместья собирал владелец и мог использовать их по своему усмотрению. Сначала эти гранты были пожизненными, но позднее стали наследными, что привело к дальнейшему ослаблению государства и его финансов из-за неуплаты налогов. Военное положение также ухудшилось, так как была разрешена замена непосредственной воинской службы денежной оплатой. Окончательно подорвал экономическое могущество Византии захват Константинополя крестоносцами в 1204 году. Их подстрекала Венеция, стремившаяся упразднить торгового конкурента на Средиземном море.

Более успешную финансовую политику, чем Византия, проводил арабский халифат. Стремительному распространению ислама способствовало заявление первого халифа «Кто примет ислам, того освободить от подушной подати». Халифы отдали сбор налогов местным начальникам .Завоеванные народы Римской империи пла-

тили им уменьшенный поземельный и подушный налог в удобной для них форме (натурой и т.д.) Известен такой исторический факт. Когда под напором Византии в 636г мусульмане временно оставили Палестину, то вернули весь собранный налог жителям « раз не можем обеспечить вашу безопасность». Переход в ислам освобождал от подушного налога. В Египте он был равен 2 динарам с мужчины, в других местах- 1 динар(1 динар стоил 4,45 г золота или 40г серебра). Поэтому легко мусульмане завоевали Персию, где были очень высокие налоги. Позже в Египте и Сирии ввели прогрессивный налог в зависимости от имущественного положения в 1 или 2 или 4 динара. Эта система существовала 500 лет (со сменой размера ставок). Мусульмане не платили и поземельный налог, но позже из-за нехватки денег его распространили на мусульман. В Испании ислам забуксовал, т.к. Ибн Аби Амир ввел налог на содержание войск и акциз в 5%. Рост налогов остановил распространение ислама. Наместники и военачальники оставляли себе 80% налогов, а 20% передавали халифу. Расцветала коррупция, роскошь на местах. В конце концов 25% налога на урожай и высокие подушные налоги стали бременем для всех. Но в начале становления государства благодаря привлекательной налоговой политики за 70 лет(с 632г) халифат-кусочек безжизненной аравийской пустыни смог присоединить Ближний Восток, Северную Африку, Персию, Кавказ, Среднюю Азию и Испанию [1].

Османская империя была основана тюрками, бывшими на службе у халифов и создавшим на развалинах халифата, погрязшего в междоусобицах, свое государство в 1299 году. Османские султаны вначале проводила схожую с халифатом налоговую политику. Только мусульмане были обязаны нести воинскую службу и в силу этого только они имели право владения землей. Земля распределялась в качестве награды за службу в форме военных наделов, освобождаемых от налогообложения. Вся земля была собственностью государства и наделы не наследовались. Христиане были

освобождены от военной службы, не имели прав на землю. Вместо этого они платили подушный налог на финансирование армии. Часть налога должны были платить детьми для формирования корпуса янычар. Часть дохода империя получала от различных государственных учреждений и предприятий — таможи и портовых сборов, сборов за помол зерна, паромные переправы, сборов за взвешивание грузов, от монополии на такие товары, как соль, мыло и воск для свечей. Все они, вместе с некоторыми промышленными предприятиями и природными ресурсами, включая рудники по добыче серебра, меди и свинца, часто передавались государством концессионерам. Судьба многих райя (христиан) под «турецким игом» оказалась настолько лучше по сравнению с положением крепостных в христианском мире, что жители соседних стран зачастую предпочитали, как писал современный автор, бежать за границу: «Я видел множество венгерских крестьян, предававших огню свои жилища и бежавших со своими женами и детьми, скотом и орудиями труда на турецкие территории, где, как было известно, кроме уплаты десятин, они не подвергнутся никаким другим налогам или притеснениям». Но с 16в. начался упадок империи из-за междоусобиц, мятежей янычар, коррупции, роста налогов на армию и двор. К 1774г империя оказалась на грани краха из-за поражения в войне с Россией. Тогда султан объявил налоговые каникулы всем народам, жившим на пути движения армии Румянцева к Константинополю. Это помогло остановить наступление и спасти империю от окончательного краха [1]. Несмотря на некоторые реформы (ликвидацию корпуса янычар и т.д.) Османская империя оставалась слабой. От распада ее в 19в. спасали только усилия Англии, Франции, Германии против действий России.

Крупнейшую империю в средневековье создали монголы. Монгольская конница перемещалась по Евразии со скоростью танковых армий, безнаказанно расстреливала врагов из дальнобойных луков и была

почти непобедима. Но собирать весомую дань с завоеванных народов ханы не умели (может быть потому, что не знали письменности, математики), легко передавали эту функцию властям завоеванных народов. Например, в 14в Московское княжество платило орде в год в среднем 2 тыс.рублей (1 рубль с 2 сох) или примерно 200 кг серебра [5], что соответствовало тогда годовой зарплате всего 1000 работников . Это лишало орду необходимых финансовых ресурсов и позволяло Руси и другим народам быстро укрепляться, способствовало ее распаду и гибели. О том, что монгольская империя не имела крупных финансовых ресурсов, косвенно указывает отсутствие значимых памятников ее материальной культуры (крупных зданий, сооружений и т.д.)

Но вернемся к Европе. После гибели Западной римской империи к 8 веку там остался только поземельный налог. Потом стали развиваться косвенные налоги, душившие коммерцию. В обмен на налоговые узы крестьяне шли в крепостную зависимость к крупным феодалам.. В средние века считалось, что правитель, берущий высокие налоги, совершает грех перед Богом. В 1040г графиня Годива, проехала голой на коне по улицам города Ковентри ради того, чтобы ее муж снизил налоги с подданных. В первой «средневековой конституции»- Парижском эдикте 614г предусматривалась отмена чрезмерных налогов. Собранных в средневековье налогов не хватало на крупные военные операции. Монастыри и храмы освобождались от налогов, а жившие на их землях люди платили налоги церкви.

Тогда короли вспомнили про евреев. Есть мнение, что в дальнейшем именно евреи основали современный капитализм и банки. Богатство еврейских общин давно привлекала правителей. Первый налог на евреев ввел еще римский император Веспасиан в 72г., а в 813г его восстановил Людовик Благочестивый. До изгнания из Палестины в 1 в. н.э. евреями были в основном земледельцами .В средние века в Европе им запрещали заниматься земледелием и ремеслами , а разрешалось- только

презираемыми занятиями. Евреи чаще всего выбирали торговлю и ростовщичество, где легко было спрятать свои деньги. Они изобрели векселя. Евреи стали миролюбивее своих предков. Лучше быть хитрым налогоплательщиком, чем мертвым повстанцем, говорили они. Евреи в Европе платили много налогов, но при этом научились сами обогащаться, давая ссуды купцам, вельможам, правителям (ставка процентов была до 20% и более). При этом они были более свободными, чем христиане. Налоги с евреев напоминали римскую коллективную подать - община сама распределяла налог в зависимости от доходов своих членов, предвосхитив современный прогрессивный налог на доходы физических лиц. В период между 1239г и 1260г налоги, выплачиваемые евреями, составляли от 1/6 до 1/5 поступлений в казну европейских стран. В 1241г евреи Германии обеспечили 12% всех налогов империи [7]. В 1290г евреев изгнали из Англии (через 365 лет их вернули), в 1492г- из Испании и Португалии, в 1322г- из Франции. По всей Германии создавались еврейские гетто для удобства сбора налогов. За выход за ее границы еврей платил особую пошлину. Когда требовалась крупная сумма налогов, на гетто напускали чернь. Она сжигала гетто, убивала евреев. Запуганные евреи готовы были государству заплатить еще больше налогов, чтобы оно их защитило. Прообраз холокоста начался в 1298г, когда перебили всех евреев в г.Роттингене, волна пошла дальше. Всего погибло тогда 100 тыс.евреев. Погромы продолжались во время эпидемии чумы. Много погибло евреев во время 30-летний гражданской войны на Украине в 17в. и других странах. Специальные налоги с евреев и гетто отменил только Наполеон [1].

Другим инструментом финансового обогащения государства за счет евреев стала инквизиция. Хотя инквизиция появилась в 13в., ее деятельность расцвела после массового изгнания евреев из Испании и некоторых других европейских стран в 15-16в. Чтобы избежать выселения, многие евреи принимали христианство, но

тайно продолжали соблюдать иудейские обряды. Чтобы искоренить «лжехристиан», по доносам евреев арестовывали. После признания их под пытками в исповедовании иудаизма, все их имущество конфисковали в пользу государства, а самих отправляли на костер. Примечательно, что если даже человека инквизиция оправдывала, все равно часть его имущества конфисковали. В Испании королева Изабелла и король Фердинанд так усердно отправляли людей на костер, что даже папа Римский вынужден был их укорить, сказав, что они больше руководствуются денежной выгодой, а не интересами веры.

В 10-12в. в Англии был введен налог для уплаты дани викингам (и защиты от них). Распространена была феодальная пошлина (называли ее и поземельным налогом). Чтобы ввести новые налоги король должен был их обсудить на Большом совете баронов. Хартии ограничивали право сбора налогов. За попытку короля Иоанна Безземельного увеличить военный налог на рыцарей с 1 марки до 10 (на выкуп захваченного в плен брата Ричарда Львиное сердце), бароны заставили его подписать Хартию вольности в 1215г, запрещающую новые поборы без их согласия. Позже к Совету добавилась Палата общин из простолюдинов. Образовался парламент. Быстро догадались, что налоги надо одобрять на короткий период (например, на 1 год), чтобы выторговывать больше уступок у короля. Парламент вводил налоги, но не распоряжался ими, а король мог тратить их по своему усмотрению. В 1379г крестьяне Англии восстали из-за высокого подушного налога (1 шиллинг с каждого старше 14 лет). После этого налог убрали с крестьян. Остались только 2 имущественные налога- 1/15 стоимости личного имущества и 1/10 рентного дохода от недвижимости. Это давало королю всего 30 тыс.ф.ст.(1 ф.ст. тогда был равен 350 г серебра) Многие годы ставки не пересматривались. Потом ввели субсидию с богатых по степени их платежеспособности. Многие уклонялись. Генрих VIII стал оставлять себе папскую десятину, что привело к кон-

фликту с Римом (расторжение брака его с женой-католичкой было только поводом). Генрих только и ждал отлучения. После разрыва с папой он конфисковал все имущество католической церкви. Но все равно его дочь Елизавета получила страну-банкрот и 15 лет отдавала долги своего отца. Зато сама была очень бережлива и обходилась низкими налогами. (при ней они были самые низкие в Европе). Когда в английскую гавань зашел испанский галеон с серебром (жалованье испанским солдатам в Нидерландах), она велела серебро конфисковать. За это и помощь мятежным Нидерландам испанский король снарядил «Непобедимую армаду» в 1588г, чтобы наказать Англию. Парламент разрешил Елизавете увеличить в разы налоги, чтобы снарядить флот. Испанский флот был разбит и впервые Англия стала великой морской державой. Елизавета укрепила валюту, изъяв все испорченные монеты (Генрих разбавлял серебро в них, уменьшал вес), что укрепило денежное обращение и коммерцию [1]. Следующий король Яков I и его сын Карл начали конфликт с парламентом по поводу роста таможенных сборов в портах и введения корабельных сборов (их король мог вводить только при угрозе нападения). Король Карл решил сам ввести новый налог- корабельный сбор без согласия парламента. Парламент объявил его не законным, многие не стали платить сбор. Король вынужден был пойти на уступки. Позже в начавшейся гражданской войне Карла свергли, казнили и Англия стала республикой. Так ограниченные налоговые права монарха помогли победить демократии в Англии.

Испанская империя возникла в результате череды браков. В 16в. она была самой могущественной в Европе со времен Рима, но в 17в стала распадаться из-за непрерывных завоевательных войн, требовавших непомерных расходов (особенно при правлении Карла V и его сына Филиппа). Самый тяжелый был 10%-ный акциз на все операции с недвижимостью. Его придумали мусульмане в Средние века. Но потом испанские короли

его распространили на продукты. Он угнетал торговлю и производства, т.к. сколько раз товар переходил из рук в руки, столько раз он взимался. Поэтому испанские товары не могли конкурировать с контрабандными иностранными товарами. Золото и серебро утекало из страны, т.к. торговый баланс был отрицательный. Дворянство и духовенство не платили налогов. Введение новых налогов требовало одобрения Кортесов (прообраз парламента). Но они обычно все одобряли. Из-за роста налогов начались массовые уклонения, люди бежали в Новый Свет, нанимались на государственную службу (чиновников освобождали от налогов). Кто-то за взятки покупал себе дворянское звание (становился идалго). Больше всех оскудела главная провинция Испании- Кастилия. Из-за реформации и инквизиции началось восстание в Нидерландах. В качестве наместника туда направили герцога Альбу. Он ввел там 10% акциз и другие налоги, чтобы содержать 20-тысячную оккупационную армию. После этого все взялись за оружие. Потом из-за войн ввели 5% акциз в Португалии, Каталонии, Сицилии, Неаполе. Везде с трудом задавили восстания (кроме Португалии, которая добилась независимости). Это настолько ослабило Испанию, что у нее захватили Ямайку, Ост-Индию и т.д. С тех пор Испания 50 лет боялась вводить новые налоги в провинциях. Взималась 20% пошлина на товары входящие и выходящие из Испании, большой конвойный налог для судов - достигший 35% в 1635г.(применялся для оплаты сопровождавших военных судов, защищавших от пиратов) [1]. Огромное количество серебра и золота, полученное беспощадной эксплуатацией индейцев в Америке (за 300 лет в Испанию вывезли 130 тыс.т серебра и много золота), ушло на бесконечные бесплодные войны, развязанные Карлом V, его сыном и другими испанскими королями. В результате страна ничего не получила от этих богатств и превратилась из первой державы Европы во второстепенную.

Быстрое завоевание Америки в 16 в. малыми силами

испанцев от части помогли изъяны финансовой политики индейских государств. Ацтеки собирали высокие налоги с подчиненных народов с помощью жесточайшего террора. За не уплату налогов и мятежи массово захватывали жителей в плен и приносили в жертву своим богам. Испанцы были свидетелями, как во время одного праздника ацтеки убили 70 тыс.чел. Кортес и Писарро использовали недовольство покоренных народов, плативших высокие налоги, для привлечения их к борьбе с ацтеками и инками.

Во Франции дворяне налоги не платили. Филипп Красивый, выгнав евреев и конфисковав их имущество, взялся за церковь. Когда папа Римский пригрозил ему отлучением, он послал выкрасть папу и устроил авиньенское пленение папы , чтобы закрепить за собой право собирать налоги с церкви. Ввел военный налог с рыцарей взамен военной службы. Франция выиграла 100-летнюю войну (1337-1453г) , благодаря тому, что Генеральные штаты (парламент) поддерживали короля и разрешили взимать постоянные налоги, а английская армия содержалась на кратковременные налоги. Чудесное освобождение страны Жанной д'Арк объясняется просто. У английского короля закончились деньги и солдаты перестали слушаться командиров, занялись мародерством. У Франции тоже возникли финансовые проблемы. Из-за нестерпимых налогов (за выкуп короля, попавшего в плен к англичанам) началось масштабное восстание крестьян (Жакерия). В 1358г оно было подавлено, убито 20 тыс.крестьян. После этого финансовый гнет усилился. Король теперь получал так много налогов, что Генеральные штаты ему были не нужны. Началось восхождение к абсолютной монархии [1].

Объединить страну и покончить с феодальной раздробленностью смог Людовик XI (правил 1461-1483г).Вместо прямого военного напора , он прибег к интригам, подкопу и привлечению наемников. С помощью наемных швейцарских войск он разбил главного

противника Карла Бургундского. Когда английский король Эдуард Йоркский высадился с войском, Людовик предпочел дать ему большие отступные и обязался ежегодно такую же сумму выплачивать. На упрек приближенных он ответил : «Война с Англией стоила бы мне еще дороже». В итоге он объединил всю Францию в единое государство.

Во Франции стали регулярными земельный налог и налог на имущество. Не платили их дворяне, духовенство, некоторые города .К 18в. почти все слои населения научились уклоняться от прямых налогов кроме крестьян. Тогда Людовик XIV (правил в 1643-1715г) ввел подушный налог и всех разделил на 22 разряда, но после его смерти этот налог отменили. Акциза взимались со всех товаров, кроме того был гербовый сбор, пошлины на въезд в город. Хотя доходов поступало больше, чем в Англии, в 17в. Франция стала почти банкротом. Процветала коррупция. Создана была система откупщиков, которые платили фиксированную сумму за право собирать налоги. Они выпускали расписки как банкиры. При Людовике XV их заменил банк Джона Ло, который финансировал короля выпуском необеспеченных банкнот. Потом он лопнул и страну наводнили пустые деньги. Вернули откупщиков .Экономисты того времени «научно» доказывали, что чем выше налоги, тем больше люди будут работать, «чем чаще косить, тем гуще будет трава». Самым серьезным было восстание Фронды (элиты) в 1648г за ограничение абсолютной монархии, когда королю Людовику XIV было 10 лет .Верховный суд тогда снизил налоги. Но когда король подрос, он отменил эти решения. Его министр Кольбер предпочитал косвенные налоги. Желая стимулировать рост экономики, Кольбер однажды собрал для совета крупнейших предпринимателей. На его вопрос «Чем государство может им помочь», они ответили «Не мешайте». Одновременно сохранилось право Верховного суда на вето по налогам. Людовику XVI поэтому пришлось собирать Генеральные штаты в 1789г для упразднения налоговых свобод провинций, что послужило

спусковым крючком для начала Великой французской революции.

С началом Великих географических открытий возникла потребность в финансировании высоко прибыльных, но очень дорогостоящих экспедиций к новым землям. С этой целью в 1600г было создано первое в мире акционерное общество - британская Ост- Индийская компания (с 125 акционерами и 72 тыс.ф.ст. капитала), а несколько позже другие подобные, где весь капитал был разделен на акции, дающие право владельцам получать дивиденды и участвовать в управлении компанией путем голосования. Позже появились другие виды ценных бумаг, а для их свободной купли- продажи- фондовые биржи. С началом промышленной революции привлечение финансовых ресурсов для строительства крупных предприятий и железных дорог также чаще всего осуществлялось путем выпуска акций. Так сформировался мировой рынок ценных бумаг- универсальный инструмент глобального перемещения капиталов. Но это также породило спекуляцию ценными бумагами и риски масштабных финансовых кризисов.

Наравне с акциями появились долговые ценные бумаги- облигации, которые вскоре многие государства Европы стали использовать для финансирования своих расходов, прежде всего на ведение войн. Правители и раньше часто обращались за ссудами к банкирам и богатым вельможам, но их свободные денежные средства были ограничены. Теперь с помощью облигаций можно было привлекать мелкие сбережения более широкого круга людей . Даниэль Дефо писал: «Кредит вызывает войну и приводит к миру; набирает армии, оснащает военные флоты, ведет сражения, осаждаёт города; словом, его более справедливо назвать жилами войны, нежели даже сами деньги».

Финансовые проблемы государств стали важным фактором развития банковской системы. Первый банк «Святого Георгия» появился в 1407г в Генуи путем объединения группы менял разных валют. Одновременно

власти Генуи разрешили ему хранить у себя сбережения частных лиц, выдавать ссуды и делать денежные переводы в другие страны. Очень быстро капиталы банка выросли и к нему за кредитами стали обращаться европейские монархи. В частности на его ссуды кастильская королева Изабелла смогла объединить Испанию в единое государство, заключив брак с арагонским королем Фердинандом. Европейские правители одалживали средства и у других частных банков и далеко не всегда их возвращали. Поэтому государственный спрос на кредиты всегда превышал предложение частных банков. Нужны были новые решения. После «Славной революции» (мирное свержение короля Якова в 1688г и создание современной системы правления в Англии) английский король Вильгельм Оранский объявил Франции войну, чтобы защитить родную Голландию. Повысил для этого налоги, собрал 4 млн.ф.ст., но расходы были намного выше - 6 млн.ф.ст. Тогда создали частно-государственный Банк Англии (в 1694г), чтобы он за счет вкладчиков ссужал деньги государству, т.к. напрямую государству кредиты уже перестали давать. Так создали еще раньше Банк в Голландии в 1609г, в Швеции - в 1656г. За это Банк Англии получал право выпускать банкноты для хождения по всей стране. Это было «Великое соглашение банкиров и государства». К 1760г Банк Англии управлял 2/3 госдолга страны. В 1694г произошло слияние частных и государственных денег. В 1696г введен золотой стандарт.

Католическая церковь вела масштабную инвестиционную деятельность: строила много красивых соборов, богато их украшала. Но это требовала много денег. Папа римский Юлий II начал в 1502г строительство самого большого христианского храма Святого Петра в Риме. Для финансирования этого строительства опрометчиво применили новый финансовый инструмент - индульгенции, после покупки которых прощались грехи (в т.ч. смертные и будущие). Это возмутило многих христиан и стало главным аргументом критики проповедника

Мартина Лютера, основавшего затем альтернативную христианскую церковь- протестантскую (от слова- протест). Началась реформация. Протестантов поддерживали некоторые короли и феодалы, понявшие как можно обогатиться за счет конфискации католических монастырей и храмов. Одновременно опасаясь потери доходов с переходом части прихожан в другую веру, Ватикан два столетия объявлял «крестовые походы» против реформации. Это вылилось в кровопролитнейшие войны. Больше всех пострадала Германия в ходе 30-летней войны (потеряла треть населения). Война закончилась Вестфальским мирным договором в 1648г, на долго определившего границы и устройство Европы по принципу «какой правитель- такая вера».

Финансы помогли рождению современной демократии и капитализма не только в Англии, но и в других государствах Европы. Как уже говорилось, в 16в в Нидерланды (Голландию) для подавления движения за реформацию церкви Испания направила армию во главе с герцогом Альбой, для содержания которой он ввел большие налоги . Это привело к масштабному восстанию. В результате 80летней войны за независимость родилась первая в мире капиталистическая республика. В 17 в. маленькая Голландия (1 млн. жителей), большая часть территории которой была отвоевана у моря дамбами, стала морской супердержавой (3/4 торгового флота Европы). Но из-за бесконечных войн повышала налоги. Это привело к упадку экономики. Из-за высоких акцизов все было в Голландии в 2 раза дороже, чем в Европе. Акцизы платили за все- выход из города ,переход моста, канала и т.д. Это угнетало торговлю. Голландские товары стали не конкурентными. Капитал и мозги утекали из страны. Примечательно, что при Альбе, из-за которого подняли восстание, налоги были ниже. Но голландцы стали более терпимыми к налогам, чем англичане. [1]. Появление самой демократичной страны современности - Швейцарии отчасти тоже связано с финансами. В 1240г германский император освободил от налогов два кантона.

В 1273г Габсбурги попытались заставить их опять платить налоги, но швейцарцы восстали. Создали союз в 1291г и разбили в 1315г австрийцев при Моргартене. Потом религиозные войны между кантонами шли два с половиной века, но конфедерацию удалось сохранить. В 1815г все признали нейтралитет Швейцарии. Создавалась конфедерация кантонов с ограниченными финансовыми правами. Она подтвердила тезис : «когда государство бедно, люди богаты, когда государство богато, люди бедны.» (Джон Тейлор) Швейцарское государство очень экономно, нет у него долгов. Там люди, согласно опросам, самые счастливые и свободные в Европе, хотя в стране мало природных ресурсов и горный рельеф затрудняет ведение сельского хозяйства ,прокладку коммуникаций. Принимая в 1848г конституцию, Швейцария отвергла американскую концепцию президентства, прозорливо увидев в это опасные последствия. Все ключевые вопросы (в т.ч. по финансам) принимает не парламент, а избиратели на референдумах.

В «Священной Римской империи» общеимперских налогов долгое время не было. Каждое немецкое княжество собирало разные налоги только для собственных нужд .Империя Габсбургов держалась только за счет взимания пошлин на реке Рейн и доходов от чеканки монет из серебра, добываемого в Тироле. Впервые общегерманский налог был введен в 15в. для отражения нападения гуситов. Этим налогом впервые в истории Германии были непосредственно обложены все жители империи обоего пола, достигшие 15-летнего возраста .Это была комбинация подушного, поимущественного, подоходного и сословного личного налога. Для евреев ввели намного более тяжелый подушный налог. Аналогичные налоги были установлены затем в 1495г для отражения наступления Турции и Франции, позже для подавления крестьянских восстаний. Их называли ландскнехтовыми, т.к. они шли на содержание наемной армии. По оценкам, ландскнехтовый налог, приходившийся в 1519 году на один

крестьянский двор, составлял примерно 0,5 гульдена в месяц. Но этот налог взимался эпизодически. Тем не менее суммы сборов были значительными. Поступления за первую половину XVI века оцениваются в 2,5— 3,5 миллиона гульденов, а за время с 1576 по 1606 годы — в 30 миллионов гульденов (1 гульден равен был 2,5г золота или 27г серебра). Почти по всей Германии в середине XVIII столетия главным городским налогом был акциз. По сути это были внутренние пошлины. Акциз взимался с ввозимых и вывозимых товаров у городских ворот. Не облагались только императорские и княжеские товары, т.е. обычно предметы роскоши. Крестьяне после 30-летней войны стали платить контрибуции (разновидность подушного налога). Постепенно самым могущественным немецким княжеством стала Пруссия, образовавшаяся из остатков Тевтонского рыцарского ордера. Этот ордер был приглашен с Ближнего Востока когда-то Польшей для защиты своих северных границ. При Фридрихе Великом в 1763г Пруссия первой из европейских государств ввело всеобщее обязательное школьное образование, несмотря на недовольство граждан из-за увеличившихся налогов. Благодаря высокому качеству образования через сто лет Германия заняла ведущее место в мире по развитию техники и науки (особенно химии). Высококвалифицированная рабочая сила и современной Германия позволяет выпускать самую качественную продукцию, пользующуюся спросом во всем мире.

В Восточной Европе важную роль в средневековье играли Польское государство и Русское государство (Киевская Русь, потом Московское государство). Максимального могущества Польша добилась после объединения с Литвой в федерацию Речь Посполитая в 1569г (во время войны с Московским государством). Сейм (из представителей шляхты) избирал короля и сильно ограничивал его права, в т.ч. по сбору налогов. Сама шляхта налогов не платила, а только крестьяне и города. Новые налоги, наборы в армию, проведение военных операций, заключение международных договоров и т.д.

король должен был согласовывать с сеймом, где даже один голос против мог заблокировать принятие решения. В результате этого Речь Посполита не смогла удержать под своим контролем Московское государство, когда там в «смутное время» часть бояр присягнули на верность польскому королевичу Владиславу в 1610г. Крупных воинских сил польский король не смог направить в Россию из-за нехватки денег и войны с Швецией. Потом, наверное, поляки сильно пожалели об этом, когда спустя полтора столетия окрепшая Россия разделила Речь Посполитую с Пруссией и Австрией.

Первоначально Русское государство было основано с участием варяжских князей (Рюрика и др.) вдоль водного «пути из варяг в греки» в 862г. На берегах рек появились первые русские города- Новгород, Киев, Смоленск и другие, где удобно было взимать таможенные подати с проплывавших судов и торговать с ними. Только позже славянами стали осваиваться восточные земли, на которых появились Владимирское, Рязанское, Московское и другие княжества. Стремление получить контрибуцию с богатой Византии было стимулом для военных походов русских князей. Олег смог даже осадить Константинополь в 907г и получить большую дань. Позже русские князья поняли, что выгоднее не воевать с Византией, а торговать и сотрудничать. После принятия от Византии православной веры на Руси появилась письменность, каменное строительство, живопись и другие достижения тогдашней греческой цивилизации.

Монгольское нашествие стало тяжелейшим испытанием для Руси. Всех кто оказывал сопротивление, они подвергали поголовному уничтожению и угону в рабство. Такова была судьба жителей Рязани, Владимира и других русских городов. Князь Александр Невский первым понял бесполезность сопротивления и подчинился орде. Жестко подавлял выступления против захватчиков, в т.ч. брата Андрея, жителей Новгорода против сборщиков дани и т.д.. Он понимал, что в противном случае всех русских вырежут. К счастью, орда

не умела грамотно собирать дань и легко передавала эту важную функцию подвластным князьям, которые большую часть дани могли утаивать. Напомним, что в 14в Московское княжество платило орде в год в среднем 2 тыс.рублей или 200 кг серебра, что соответствовало годовой зарплате 1000 работников. (в Новгородской летописи называется средняя зарплата каменщиков того времени- 2 руб/год) . Нашествие Мамаю на Русь было вызвано не уплатой дани (которую он был готов сократить). Его армия была разбита на Куликовом поле в 1380г, но это стоило жизни по современным оценкам 20 тыс.русским . Через 2 года другой хан Тохтамыш тоже за неуплату дани сжег Москву, в которой по данным летописцев погибло 24 тыс.чел, не считая взятых в полон и убитых в других местах. После этого иго и уплата дани возобновились еще на сто лет. Может быть дешевле было бы заплатить дань Мамаю и Тохтамышу, а не воевать с ними, как делал это Александр Невский?

С включением Руси в состав Золотой орды в 1240г, завоеватели установили уникальную систему исчисления дани- посошную, привязанную к главному источнику получения доходов в крестьянской стране. Ставка дани была высокой- 1 рубль с 2 сох, но сбор дани осуществляли сами русские князья, поэтому большая часть ее оставалась в их руках, а в орду поступало не много . Это способствовало возвышению прежде всего Московского княжества, князья которого чаще всего получали ярлык на великое княжение. После распада орда и обретения Московским государством независимости посошная система обложения сохранилась вплоть до конца 17в. Посошным методом взимались различные прямые налоги- стрелецкие, пищальные и т.д. Более половины доходов бюджета с 17в. давали косвенные налоги- таможенные (за провоз товаров по дорогам, рекам, морям, ввоз в город и т.д.) и питейные сборы (в кабаках). Общие доходы государства в конце 17в составляли немногим 1,2 млн.рублей в год. При населении ок.13 млн.чел налоговое бремя не превышало 10 коп/жителя в год. Это немного,

если учесть, что месячная зарплата рабочих (например плотников) составляла тогда 30-40 коп.

Финансовые инструменты сыграли решающую роль в сохранении независимости Московского государства в смутное время. В 1610 году бояре (семибоярщина) присягнули на верность польскому королю и пустили польские войска в Москву. Для ее освобождения купец К.Минин сформировал наемное ополчение в Нижнем Новгороде за счет «добровольных» пожертвований граждан. Для этого в залог были взяты жены и дети богатых горожан, которых надо было выкупать. Все нижегородцы должны были сдать треть своего имущества. Уклонявшихся от сборов наказывали полной конфискацией имущества. В 8-тысячное ополчение набирали профессиональный воинов и выплатили перед походом каждому огромное жалование- по 40-50 рублей . (для сравнения в конце 16в. стрельцы получали жалование по 5 рублей в год). Тогда же из-за неуплаты жалования часть польского гарнизона Москвы самовольно ушло, что тоже способствовало ее освобождению.

Для Китая средневековья начиналось благополучнее, чем для Европы. В 589г полководец Ян Цзянь восстановил единый Китай и основал династию Суй. Государство давало крестьянам 3 надела: пахотный по числу мужчин (на женщин в половину), промысловый и усадебный- тоже по числу душ. Платили земельный налог (зерном) и промысловый налог (тканями и т.д.) с каждой души. Кроме того была трудовая и воинская повинность. Пахотный надел возвращался в казну в случае смерти трудоспособного крестьянина или достижения им преклонного возраста.

Военачальник Ли Юань в 618г сверг императора и основал династию Тан. Возобновил завоевательные походы. Построил Великий канал от реки Янзы до Хуанхэ и Вэйхэ и еще 11 каналов. По переписи 754г в стране было 53 млн. жителей, облагаемых налогами. Землю нельзя было покупать, но феодалы через подкуп чиновников скрывали новые земли и крестьян на них.

Налоги с наделов сокращались. Государство тогда их увеличивало, что вело к бегству крестьян к феодалам. Начались восстания и междоусобица. Благодаря этому в 907-926г племена кочевников Китая захватили север страны (от них произошло название Китай). Но в 960г один из северных феодалов- Чжао Куан-инь объединил Китай и основал династию Сунн. Крестьяне делились на : 1)хозяйские дворы со своей землей (платили государству 1/20-1/30 часть продукции) и трудовую повинность, 2) гостевые дворы- работали на земле государства или феодалов. Они отдавали владельцу земли половину урожая. Кроме того крестьяне вносили зерно в общинный амбар на случай не урожая. Хотя в 1127г Север Китая до реки Янзы захватили кочевники- чжурчжени, тем не менее историки отмечают, что благодаря разумной налоговой системы экономика Китая была более развитой, чем в Европе. Согласно исследованиям В.А.Мельянца в эпоху Тан и Сунн рост ВВП достигал- 0,35-0,45% в год, населения- 0,2%. В эпоху Сунн ВВП Китая вырос до 600-700 дол/чел, а в Западной Европе не превышал- 300-350 дол/чел, в Индии- 550-650 дол/чел. Число грамотных было 20-30%, а в Европе в 10 раз меньше[3].

Нашествие Чингисхана нарушило эпоху процветания. Он захватил Северный Китай и хотел истребить всех китайцев (20 млн.чел), чтобы превратить пашни в пастбища для монголов (1 млн.чел) Но его советники убедили сохранить китайцев, т.к. уплата дани даст больше денег. Так финансовые аргументы спасли миллионы китайцев от уничтожения. В реальности монголы собирали мало налогов. С 1231г общая сумма налогов с Северного Китая не превышала 10 тыс .динов серебра, позже 22 тыс.динов серебра (11 тыс. лянов) [3].Но до великого хана доходило еще меньше, т.к. добыча в основном оседала в уделах монгольских военачальников.

. Внук Чингисхана- Хубилай принципиально по другому строил свою политику по отношению к Китаю. Старался демонстрировать единство с китайцами, снижал налоги,

развивал торговлю и образование, открыл первый университет, ввел в обращение впервые в мире бумажные деньги. В результате малой кровью к 1280г хан Хубилай захватил Южный Китай и основал династию Юань. С 1259г Южный Китай платил ему дань ежегодно 200 тыс. кусков шелка и 200 тыс. слитков серебра (1 слиток серебра (ямб) равен 50 лян или 1875г), т.е. по нашим подсчетам 375 т серебра или 7,5 г на 1 жителя. (3). При нем страной численностью 72 млн. чел в 1290г управляли всего 1 млн. монголов. Но его приемники отошли от мудрой политики Хубилая. Усиливалось враждебное отношение к китайцам, росли налоги и их расточительное использование. Например, доходы империи в 1311г достигали 11 млн. дин, из них 3 млн. раздали подарков ближайшему окружению[3]. Росло недовольство китайцев и серия восстаний освободила страну к 1368г от монголов.

Глава восставших- бродячий монах Чжву Юаньчжан основал династию Мин (1368-1644г). В начале 14в. Китай достиг процветания. Но из-за роста населения к концу 16в. количество пахотной земли на 1 чел сократилось в 2 раза в сравнении с началом эпохи Мин. При этом налоги все время росли. Весь бюджет в начале династии Мин был 2 млн. лян серебра (1 лян = 37,3 г серебра), а в конце династии только военные расходы составляли 20 млн. лян серебра. Ежегодные налоговые поступления в 16-17в достигали 200т серебра. В 70-ые годы 16в. 38% расходов бюджета шло на содержание 28 тыс. родственников императора. К концу династии их было 600 тыс. чел.. Чжан Цзюйгжэн ввел в 1581г единый налог, включавший поземельный налог, подушный налог и трудовую повинность- все в серебре. Росла коррупция. К концу 15в власть в империи фактически перешла к евнухам. С 1424г по 1529г они занимали посты военных начальников во всех провинциях. Любимый евнух Лю Цзинь в 1510г имел состояние в 250 млн. лян (все военные затраты страны за 10 лет). Это привело к восстаниям. Восставшие захватили столицу, император пригласил на помощь маньчжур (один из кланов чжурчжэней), которые

подавили восстание и в 1636г провозгласили свою империю Цин[3].

Индия была противоположностью Китая. Брахманизм разделил общество на 4 класса: жрецов, воинов, торговцев и остальных с множеством каст внутри. Преодолеть это деление никакое правительство не смогло. Индия создала сильное общество и слабое государство, поэтому объединение редко достигалось. Около века с 321г до н.э. существовала империя Муарьев, которая потом распалась. Позже страну объединяли только захватчики-Великие Моголы и Англия.

Основным налогом в Индии стала бхага- 1/6 часть урожая. Иногда ее увеличивали. Освобождали от налога брахманов и людей царей. За неуплату налогов штрафовали, но отнять землю у собственников не могли. Община ограничивала продажу земли другим. Часть земельного фонда принадлежало царям (раджам). На ней трудились рабы и арендаторы за 1/2-1/3 урожая. Законы подчеркивали, что крестьяне платят налоги царю как защитнику их права на землю. В Индии не было крепостного права, но были касты. Преобладала госсобственность на землю. В Южной Индии община объединяла десятки, сотни и тысячи поселений до 14-15в. Иногда делали в общине передел земли, но чаще земля прочно была разделена между семьями. Большие общины играли важную политическую роль, способны были к самообороне. Но в 13-14в они стали распадаться на мелкие общины по 1-2 деревни. Каждая семья имела свой участок, передавала его по наследству, могла продать под контролем общины. Необрабатываемая земля принадлежала общине и не облагалась налогами. Феодалы в дела общины не вмешивались. В Индии было 3 мира: феодалы или храм, сельская община, город. До 14в город имел широкую автономию. С 14в. автономия ликвидирована, стали платить налоги государству.

В 11в. мусульмане захватывают Пенджаб, позже создают Делийский султанат. В 1221-1306г отбивают многочисленные вторжения монголов. Государственной

религией стал ислам. Индусы считались презренными, неверными. Налог с индусов повысили с $1/6$ до $1/3$ урожая. Запрещено им носить оружие, ездить верхом. Под ударами Тимура в 1398г султанат распался. В 1525г номинально правившего правителя разбил приглашенный феодалами правитель Кабула- узбек Бабур и основал империю моголов (в Индии все народы завоеванные монголами, назывались моголами). При его сыне Акбаре (1556-1605г) налог достигал $1/3$ урожая, а общая сумма доходов бюджета- 92 млн.ф.ст., что соответствовало душевой налоговой нагрузке по нашей оценке- 167г серебра в год при населении в 133 млн.чел. Такие высокие налоги вызывали всеобщее недовольство. В дальнейшем власть могольских правителей ослабевала и в 18в стала почти номинальной, перейдя в руки военачальников и придворных.

3.Роль финансов в 18-19 веке

Важнейшими событиями 18 века для мировой цивилизации стало появление США и Великая французская революция, а в 19 веке- промышленная революция, позволившая европейской цивилизации занять ключевую роль в мире и колонизировать большую часть остальных стран. Эти события во многом обязаны как ошибочным, так и правильным финансовым решениям, принятым руководством ведущих стран.

Рождение США обязано налогам. В 18в. Англия в ходе Семилетней войны вытеснила французов из Канады и оставила там свои войска для умиротворения. Чтобы содержать эти войска, ввели гербовый сбор с английских колонистов, что вызвало возмущение в североамериканских колониях и там началось движение за независимость, закончившееся созданием США. Примечательно, что сумма гербового сбора было небольшой и парламент потом его отменил, но «костер было уже не потушить».

Бурный экономический рост США в 19в. был связан с чрезвычайно низкими налогами. Фактически до 1913г

федеральный бюджет США формировался за счет таможенных пошлин и нескольких акцизов, а в местные бюджеты и бюджеты штатов поступал небольшой налог на имущество. Весь 19 век и начало 20 века все доходы федерального бюджета США не превышали 2,8 % ВВП страны, что видно из таблицы №1

Таблица №1 Динамика ВВП и доходов федерального бюджета США

Год	Жителей млн.чел	ВВП млрд.\$	Доходы Бюджета Млрд.\$	% от ВВП	\$\чел
1800	5,3	0,67	0,0106	1,6	2,0
1810	7,2	0,9	0,0092	1,0	1,3
1820	9,6	0,86	0,0168	2,0	1,8
1830	12,9	0,95	0,0243	2,6	1,9
1840	17,1	1,58	0,017	1,1	1,0
1850	23,3	2,33	0,0434	1,9	1,9
1860	31,5	4,1	0,0806	2,0	2,6
1900	76,1	18,7	0,52	2,8	6,8
1910	92,0	35,3	0,69	2,0	7,5

По существу вся страна было большой оффшорной зоной, куда со всего мира устремились миллионы мигрантов. И свершилось экономическое чудо. Второразрядная страна с населением в 3,9 млн.чел к моменту получения независимости (в 8-6 раз меньше, чем населения России или Франции) к 1890г стала самой могущественной страной мира (по объему ВВП), как и предсказывал Адам Смит еще в 18 веке.

Дальновидной была также внешняя экспансия США в 19в. В отличии от европейских колониальных стран, опиравшихся на грубую военное силу при захвате тех или иных колоний, США предпочитали покупать новые земли. К первоначальной своей территории площадью 2 млн.кв.км, в 1803г добавили 2,6 млн.кв.км Лузиа- ны, купленной у Франции за 15 млн. дол. Для США это были тогда большие деньги- больше годового бюджета страны. Затем в 1819г купили у Испании Флориду за 5 млн.дол.

После войны с Мексикой у нее же купили за 15 млн. дол (1/3 годового бюджета) Новую Мексику и Калифорнию площадью 1,8 млн. кв. км, а в 1867 г у России - Аляску площадью 1,5 млн. кв. км за 7,2 млн. дол (почти 1/10 величины годового бюджета). Примечательно, что многие конгрессмены были против покупки казавшейся тогда не нужной ледяной земли. Русским дипломатам приходилось даже подкупать их согласие, т.к. России после поражения в Крымской войне нужен был буфер между английской Канадой и русской Чукоткой и Камчаткой. Сейчас эта земля многократно окупил потраченные деньги. Финансовые методы расширения территории оказались намного выгоднее, чем военные захваты. Все европейские страны давно потеряли свои завоеванные колонии, а США успешно эксплуатирует купленные земли.

Темное пятно в истории США 19 века - самая кровопролитная война в истории этой страны, связана была с ошибками в финансовой политике. Один из мифов, что гражданская война в США велась ради освобождения негров, упорно насаждается официальными властями США, чтобы оправдать бессмысленные огромные людские потери. Перед войной Линкольн и Конгресс одобрили поправку, навсегда узаконившую рабство. Во время президентской кампании 1860 г Линкольн постоянно повторял, что не намерен покушаться на южное рабство. На инаугурации он подтвердил это. Прокламацию об освобождении рабов Линкольн издал только тогда, когда война шла 2 года и северяне понесли тяжелые поражения. Южные штаты начали войну за право на самоуправление. Южане платили больше налогов, чем север США. Налоги перераспределяли доходы с юга на север. Аграрный Юг экспортировал 75% своей продукции и на это мог покупать европейские товары, облагавшиеся высокими таможенными пошлинами, или приобретать промышленные товары Севера по очень высоким ценам. % федеральных доходов давал Юг, а тратили эти деньги на Севере. Из-за этого первое восстание на Юге было уже в 1832 г. Тогда ввозные

пошлины снизили. Когда Линкольн стал президентом ставки таможенного тарифа 1857г были увеличены в 2 раза. (в среднем до 47%). Отделение Юга и освобождение от таможенных пошлин товаров там, привело бы к перемещению внешней торговли в порты Юга, беспошлинному провозу европейских товаров на Север и краху промышленности Севера. Восстание южных штатов за отделение от США было в ходе войны подавлено с большими человеческими и финансовыми жертвами. Войну можно было предотвратить нахождением компромиссного таможенного тарифа и выкупом государством рабов (как это сделала еще раньше Великобритания в своих колониях).

Теперь вернемся опять в Европу. Король Франции-Людовик XVI активно поддерживал войну за независимость в США в отместку Англии (деньгами, войсками, флотом), много тратил на двор. В 1784г бюджет страны достиг 610 млн. ливров, что составляло налоговую нагрузку 22 ливра на 1 жителя или 168 г серебра. Доходы не могли покрыть растущие расходы государства. Для введения новых налогов король вынужден был собрать Генеральные штаты из основных сословий в 1789г. На нем выдвинули требование преобразования старой власти, ограничения прав короля (конституцию). Людовик постоянно колебался, поддерживал то интересы народа, то интересы придворных. Через 3 месяца в столице произошло восстание, вошедшее в историю как Великая французская революция. Одно из основных достижение революции стало резкое снижение всех налогов [2].

Французская революция закончилась приходом к власти Наполеона в 1799г. Все годы он воевал в основном за счет контрибуций побежденных стран, не повышая налогов во Франции (чтобы не повторить судьбу Людовика XVI). Гибель его армии в России в 1812г была вызвана прежде всего плохим снабжением продовольствием из-за нехватки денег (из Европы поступало только % требуемых продуктов). По этой же причине в 1813г не смог быстро создать новую армию, хотя население Франции и ее

вассалов превосходило население ее противников. Главный враг Наполеона- Англия стала главным финансистом антинаполеоновской коалиции благодаря госзаймам и изобретению прогрессивного подоходного налога в 1799 г . Первоначально его ввели как временный налог на время войны и только с богатых (по ставке 10% с доходов более 200 ф.ст.в год и пониженной ставке с меньших доходов), но с 1842 г он стал постоянным налогом в Англии, а с конца 19в-начала 20в. во всех ведущих странах мира. [1].

Наполеон хотел объединить всю западную Европу под руководством Франции и стремился сделать Россию своим союзником, чтобы две страны правили миром. К союзу с Наполеоном стал склоняться российский император Павел I, но был убит заговорщиками в 1801 году, среди которых был английский посол. Его сын- Александр I принял сторону главного врага Наполеона- Англии. Она активно финансировала все страны антинаполеонов- ских коалиций, включая Россию. После своего поражения Россия по Тильзитскому мирному договору в 1807г должна была стать союзником Франции и поддерживать континентальную блокаду Англии. Но Александр не стала соблюдать ее, что послужило главной причиной вторжения Наполеона в Россию в 1812г. Торговля с Англией не была тогда критична для России, на которую приходилось лишь 1/3 внешнеторгового оборота России. Основными статьями ввоза в Россию были предметы роскоши (дорогая одежда и ткани, посуда, сахар), а вывоз необходимых машин и оборудования был запрещен из Англии до 1840г. Зато без русского железа и пеньки армия и флот Англии обойтись не могли. Но субсидиями и кредитами Англия «купила» царя и его окружение. Война 1812г на 1/3 была профинансирована Англией. Русское «пушечное мясо» щедро оплачивалось ей также в компании 1813г и 1814г. Войны с Наполеоном дорого обошлись России без значимых территориальных приобретений. Только ущерб от гибели Москвы оценивался в 320 млн.рублей (в 2 раза больше стоимости

компании 1812г) . Больше всех выиграла от поражения Наполеона маленькая Пруссия . Оно помогло ей объединить вокруг себя все немецкие государства в грозную империю, развязавшую затем две мировых войны.

Пруссии необходимо было присоединить независимые немецкие государства, многие из которых были ориентированы на Австрию. Чтобы привлечь их на свою сторону, Пруссия использовала с 1818г такой финансовый инструмент как таможенный союз - беспошлинную зону торговли между странами-участниками. После победы над Францией в 1871г и получения от нее контрибуции (5 млрд.фр. равных 1500 т золота или 50 тыс.т серебра) была провозглашена Германская империя. Но сепаратизм у немцев был еще силен. Тогда в 80-ые годы 19в канцлер О.Бисмарк для укрепления единства страны и противодействия социалистическим идеям вводит впервые в мире общенациональную систему страхования всех немцев (пособия от болезней, пенсии по старости, страховую медицину и т.д.) [5]. Позже ее стали внедрять и другие страны. До этого пенсии получали как особые привилегия от государства отдельные чиновники и военные.

Для России 18 век начался с широкомасштабных мероприятий Петра I по строительству новой армии, флота, военной промышленности, столицы, а также продолжительных войн. Но все могло быстро закончиться. Победа над шведами под Полтавой в 1709г вскружила голову царю и он пошел походом на Османскую империю в 1711г. Его армию окружили превосходящие силы турок во главе с Мехмед-паши на реке Прут. Армию ждала неминуемая гибель. Но жена царя Екатерина передала все свои драгоценности и деньги паши ради заключения мира, Так турецкая коррупция спасла Петра 1 и его реформы.(через год султан казнил за это Мехмед-паши).

Реформы и войны требовали огромных финансовых ресурсов. К 1711г госрасходы достигли 3 млн.руб. Вводится много новых сборов - хомутный, сапожный,

шапочный, с бород, с бань, прорубей, переправ и т.д. Но собрать их было трудно. Тогда все прямые налоги царь заменяет в 1724г подушным налогом с населения. Он целиком шел на содержание армии и она же его собирала. По данным Е.В. Анисимова налоги с 1680 по 1724 годы возросли в 5,5 раза, а с учетом инфляции- в 3 раза. Население по данным П.Н.Милюкова сократилось на 15%. Подушный налог был отменен только в конце 19в.

При Елизавете были отменены внутренние таможенные пошлины, что способствовало развитию внутренней торговли. Постоянные войны, особенно при Екатерине II не могли покрыть даже растущие налоги. Поэтому начиная с этой царицы, Россия прибегает к внешним займам, став к началу 20в. вторым в мире государством- должником. Другим источником финансирования войн Екатерины сделала денежную эмиссию в форме выпуска бумажных ассигнаций, что построило денежное обращение страны.

Крестьянская реформа 1861г. стала образцом на редкость грамотного использования финансовых инструментов в России . После поражения в Крымской войне все в стране понимали необходимость отмены крепостного права. Но помещики предлагали освобождение крестьян без земли (по проектам губернских дворянских комитетов). Это поставило бы крестьян еще в большую экономическую зависимость от бывших хозяев и сулило массовые восстания. Со своей стороны крестьяне хотели освобождения с получением всей помещичьей земли .Это грозило полным разорением дворянам и военным переворотом (армия была в их руках).Но нашли финансовый компромисс. Освобождали крестьян с частью помещичьей земли. За это помещикам выдавалась компенсация гособлигациями (под 6% годовых). Они обеспечивала доход каждому из них равный средней величине оброка. Был создан Госбанк для гарантирования финансовых обязательств государства помещикам. Установлены были выкупных платежи крестьянам для компенсации расходов государства

(взимались до 1906г). Всего до 1906г крестьяне заплатили 1571 млн.рублей или в среднем 1,5-2 рубля на 1 крестьянина в год. Главное достижение финансовой политики периода Крестьянской реформы- мирная смена общественного строя и отмена «рабства» в России (освободили 23 млн.помещичьих крестьян или 37% жителей страны). Правильная политика предотвратила вооруженную конфронтацию в стране подобную гражданской войне 1861-1865 г в США.

Реформы конца 19в. министра финансов Витте С.Ю. с современных позиций не однозначны. Введенные им протекционистские таможенные пошлины (подобно практике США, Германии и др.) способствовали индустриальному развитию страны, однако повысили цены на промышленные изделия, что сильно ударило по материальному положению крестьян и рабочих, усилило социальное недовольство, затормозило техническое перевооружение деревни. Введенное Витте золотое обращение было непозволительной роскошью для бедной страны. Для создания бюджетного профицита и золотого запаса пришлось увеличивать налоги и внешние займы. Сейчас этого себе не позволяют даже самые богатые страны мира. Мировая практика показала, что привлечь иностранный частный капитал в страну можно другими менее обременительными способами (налоговыми льготами, выдачей концессий и т.д.)

Неоднозначна также оценка реформ Столыпина П.А. (1907-1911г) Политика переселения крестьян на окраины империи была безусловно правильная. Она увеличивала сельскохозяйственное производство и благосостояние крестьян. Только следовало ее начать раньше и больше выделить бюджетной помощи переселенцам , чтобы этот процесс шел энергичнее и с меньшим числом возвращенцев. С другой стороны разрушение общины , на наш взгляд, было ошибкой. Она столетиями служила системой коллективной взаимопомощи крестьян, заменяя отсутствие государственного социального страхования и обеспечения. Надо было только законодательно исправить

ее недостатки (запрет передела земли, ограничение ее административных функций и т.д.). Раздел общинной земли привел к расслоению крестьян, обогащению одних и обезземеливанию других, чем потом воспользовались большевики.

Патриарх рыночной экономики и частной собственности Адам Смит утверждал еще в середине XVIII в., что для расцвета экономики нужны мир, низкие налоги и терпение правительств. Остальное сделает рынок [7]. Первой подтвердила правоту его слов Англия, где были самые низкие налоги в Европе, что способствовало началу промышленной революции в XVIII- XIX вв.именно в этой стране и превращению Англии в «мастерскую мира» к середине XIX в. Еще более низкие налоги были в США в XIX в., составляя всего 2-3% ВВП. В результате за 100 лет их население выросло в 30 раз (за счет мигрантов) и по ВВП США заняли 1-е место в мире, как и предсказал Адам Смит, когда США были еще колонией Англии. С помощью импорта технологий, специалистов, капиталов промышленную революцию сумели к концу 19в. осуществить большинство европейских стран с разной степенью эффективности. В результате в конце 19в на Европу и США приходилось 96% мировой добычи угля, 99% выплавки чугуна и стали, весь выпуск цемента, 96% продукции фабричной промышленности (т.е. без учета кустарной), в т.ч. 94% одежды и обуви, 99% машин и металлоизделий. [8]. Большая часть остальных стран стали колониями европейских государств.

На другом конце Земного шара в Китае маньчжуры основали династию Цин . Накануне завоевания Китая маньчжур было всего 700 тыс.чел. Они сохранили в основном прежнюю систему госу- правления, но китайцев туда не допускали. В конце 18в. население Китая в 300 млн.чел управляли всего 27 тыс. маньчжурских чиновников (20 тыс.гражданских и 7 тыс.военных). С 1623г по 1660г в восстаниях и борьбе с маньчжурами погибло более 10 млн.чел, миллионы умерли с голоду. Экономика была отброшена на 70-80 лет. Тогда мудрый император

Кан-си (1662-1723) избрал идеологию Конфуция, снизил налоги, взял курс на укрепление сельского хозяйства, распашку целины, ремонт ирригации, разогнал евнухов

Возобновилась внешняя торговля. Прекратил гонения на христиан. Иезуиты были советниками Кан-си, научили отливать пушки, переводили европейские книги. С 1651г по 1686г население выросло с 53 млн. до 102 млн.чел. Потом 13 лет правил тиран, его отравили . Следующий Цянь-Гжэн (1711-1799) во всем подражал Кан-си. 2/3 доходов государству давал подушно-поземельный налог, а 1/3- внутренние таможенные пошлины, доход от соли и другие. Общая сумма сборов (40 млн.лянов) была не обременительна для населения и составляла в среднем не более 0,2 лян/чел или 7г серебра/чел. Поэтому число учтенных жителей быстро выросло с 143 млн.в 1741г до 313 млн. в 1795г.. Но собранные государством деньги тратились не рационально. В 60-70-ые годы 18в. из 40 млн.лянов госдоходов шло на императорский двор- 5 млн, столичную бюрократию- 1 млн., провинциальных чиновников- 5 млн., армию- 20 млн.Поэтому первая половина его правления связана с расцветом Китая, а вторая- с началом кризиса. Походы 1751г, 1757-59г присоединили Тибет, Джунгарию, Кашгарию общей площадью 3 млн.кв.км. На войны ушло 120 млн.лянов. Завоевания дали ощущение всемогущества и толкали к дальнейшей изоляции от мира (варваров). В 1790-99г Китаем фактически правил его телохранитель Хэшэнь с родственниками. Стоимость его имущества равнялась 8 годовым бюджетам страны. Следующий император Цзяцин (1796-1821г) подавил крестьянскую войну «Белый лотос» (1796-1804), что обошлось в 200 млн.лянов. Всех восставших с семьями истребил (в т.ч. сдавшихся). Несмотря на это с 1766г по 1790г население выросло с 208 млн. до 301 млн., а к 1850г- до 430 млн.чел (34,5% населения планеты).В результате пашня на 1 чел сократилась с 3,7 му до 1,8 му (1 му= 0,067га). Сбор налогов упал, доходы государства к 1800г снизились до 30 млн.лянов. Рос бандитизм. Для борьбы с ним создавались

частные армии. К 1810г армия разрослась до 420 тыс.чел, вместе с семьями- 1,5 млн.чел, превратившихся в паразитов. Возможно внутренние проблемы страны маньчжуры смогли бы решить благополучно, но вмешались внешние силы в лице Англии.

В 1795-1838г Ост-Индийская компания ввезла в Китай 27 тыс.т опиума. В 1835г его курили 2 млн.чел. Чтобы спасти население от наркомании, правительство Китая запрещает ввоз опиума и уничтожает привезенные партии в портах .В ответ Англия начинает в 1840-42г первую опиумную войну с Китаем под флагом защиты торговли, затем вторую и третью. Маньчжурская армия , вооруженная в основном копьями, луками, деревянными пушками терпит сокрушительное поражение. На этом фоне начинается крестьянская война тайпинов ((смесь христианства с коммунизмом) в 1850-1868г. , создавших свое государство вокруг Нанкина. Затем восстание мусульман Синьцзяня. Только в результате восстания тайпинов погибло 20 млн.чел. Восстания помогли подавить Англия и Франция, заинтересованные в слабом Китае. Ослаблением Китая воспользовалась Россия, которая по Пекинскому и другим договорам к 1860г приобрела Хабаровский край и Приморье за 10 тыс.винтовок . [16]. В 1896г Япония захватывает о.Тайвань (война 1896г) .

Япония долгое время находилась под властью сегунов (феодалов) с подчиненными им профессиональными военными- самураями в полной изоляции от внешнего мира. Вся страна состояла из 300 княжеств, в каждом из которых сегун собирал для себя налоги и был фактически независим. Император лишен был всякой власти и безвыездно жил во дворце в Киото. Все изменилось с появлением в 1853году американской эскадры адмирала Перри, а потом и европейских эскадр, силой требовавших открытие портов Японии для торговли (вплоть до обстрелов городов и высадки десанта). Самурайские армии, вооруженные мечами, оказались бессильны перед ними. Были заключены унижительные торговые договоры.

В отличие от Китая сегуны стали искать пути объединения страны вокруг императора для противостояния внешней угрозе. Молодой император Мэйдзи использовал эту ситуацию для того, чтобы отобрать власть у сегунов. Это сопровождалось переводом уплаты налогов в единый бюджет и постепенным превращением сегунов в госслужащих. Одновременно началась модернизация армии и экономики. Под лозунгом защиты от внешней угрозы Мэйдзи удалось значительно увеличить налоги с населения. 80% доходов в бюджет давал поземельный налог. Ставка его возросла с 2,5% до 5% стоимости земли. В отличие от Франции и России, где в ходе революций были истреблены прежние элиты, Мэйдзи старался сделать переход мирным. Всем 500 тыс. самураев, которые кроме военной службы не умели и не хотели ничего другого делать, назначили пенсии. Позже большинство из них стали служить в новой армии, полиции, учителями. Быстрая успешная индустриализация была проведена на основе западных технологий, но с минимальным участием иностранных специалистов и капиталов, в отсутствие протекционистских таможенных пошлин (их запрещали навязанные торговые договоры), без голода и массовых волнений. Необходимую валюту в основном получали от экспорта шелка (позже и от экспорта меди). Средства тратились очень экономно, коррупции почти не было (особенно среди самураев). Другой важный фактор-отсутствие сильного расслоения населения по доходам. Земельные наделы помещиков лишь немного превышали наделы крестьян. Успех реформ был во многом обеспечен введением почти сразу же всеобщего 4-летнего образования. На это уходило до 20% бюджета страны. Очень скоро Япония стала страной с всеобщей грамотностью и смогла подготовить качественную рабочую силу. Примечательно, что при этом вузовскому образованию уделялось скромное внимание. В начале 20 века в стране было всего 2 вуза с 10 тыс. студентов [19].

Но по мере военного и экономического укрепления

Японии росли милитаристские настроения у элиты и народа. Успехи в войне с Китаем и Россией вскружили голову стране. Она превратилась в постоянного агрессора, что принесло миллионные жертвы и в конечном итоге к полному краху в 1945г.

С 18 века судьба другой азиатской страны- Индии оказалась тесно связана с Великобританией. Все начиналось безобидно. С начала 17в. в Индии основывает свои фактории английская Ост- индийская компания. Но помимо торговли она путем интриг и подкупа постепенно расширяет контролируемые территории. Она также искусно использовала взаимную вражду мусульман и индусов .В 1757г благодаря подкупу и превосходству в вооружении небольшой отряд компании (3 тыс.чел) разбил при Плесси индийскую армию в 20 раз большую. После этого Англия фактически установила контроль над Индией (официально Индия стала британской колонией только в 19в.). Под властью Англии уровень налогообложения снизился. В 1891г доходы бюджета Индии составляли 885 млн.рупий, из них налоги (поземельный, косвенные)- 574 млн.рупий или 2,6 рупий на 1 жителя или 42 г серебра. При этом надо иметь ввиду , что почти половина расходов бюджета (44%) шло на строительство и содержание дорог, образование, помощь голодающим, почту, орошение, остальное на армию и чиновников. Поэтому несмотря на страшный голод и эпидемий в конце 18в и 19в, унесших десятки миллионов жизней, население Индии за 190 лет английского владычества выросло более чем в 2 раза (с 185 млн.чел в 1760г до 440 млн. чел в 1950г включая Пакистан, Бангладеш, Цейлон).

4. Роль финансов в 20-21 веке

20 век прошел под знаком борьбы двух утопий : коммунистической (крайняя ветвь социал-демократического движения в России) и национал-социалистической (нацизма в Германии). Их появление имело финансовые предпосылки и драматические последствия для всей планеты.

Быстрая победа над Францией в 1870 г подтолкнула Германию к мечтам о новых блицкригах, а Францию — к поиску союзников для реванша над Германией. С помощью больших госзаймов Франция «купила» военный союз с Россией в 1893 г. Летом 1905 г. кайзер Вильгельм попытался оторвать Россию от Франции, заключив с ней секретный Бьеркский договор о дружбе и взаимопомощи. Он был подписан в 1905 г. по инициативе Германии во время встречи кайзера Вильгельма II и царя Николая II в Бьерке, близ Выборга, на борту царской яхты «Полярная звезда». Но тогда в 1905-06г были предоставлены новые французские займы на сумму почти в 1 млрд рублей, что составляло половину годового российского бюджета. Это окончательно привязали Россию к Антанте, сделав ее участие в Первой мировой войны неизбежным с трагическими последствиями для России и мировой цивилизации.

Главный итогом Первой мировой войны стал крах четырех империй. Первой не выдержала тяготы войны Российская империя. Помимо слабой экономики военному поражению России способствовали финансовые ошибки царского правительства. Во-первых, в самом начале войны оно ввело сухой закон (до победы), что лишило бюджет % всех доходов. В результате в 1914-1916г бюджет недополучил ориентировочно более 1 млрд.рублей, на которые можно было закупить за рубежом недостающие армии снаряды и пушки. Во-вторых, в течение всей войны царь не мог решиться потратить на военные нужды огромный золотой запас(1500т или 75 млрд.дол по современным ценам, 2 место в мире) . Даже в условиях острой нехватки оружия русская армия вынуждена была

почти все время наступать по требованию французских и английских кредиторов, чтобы отвлечь на себя германские силы. Свергнутую монархию сменило бессильное Буржуазное правительство, расчистившее дорогу к власти коммунистов - наследников французской революции .

Главным следствием Великой французской революции стало возникновение в Европе различных социалистических течений, самым радикальным из которых было коммунистическое. Его основатель — К. Маркс обосновал в «Манифесте коммунистической партии» и «Капитале», что капиталисты незаконно присваивают себе главный финансовый ресурс —прибавочную стоимость (в основном это прибыль). Поэтому государство с помощью «диктатуры пролетариата» должно отнять у них ее силой, а также созданную за ее счет собственность, чтобы построить коммунизм, где «все получают по потребностям».

Главная цель экономической политики коммунистов в 1917-1919 году была национализация народного хозяйства. Она могла быть достигнута разными способами. Обычно правительство осуществляют ее с помощью разных форм выкупа (например, во Франции и Англии после Второй мировой войны), но коммунисты выбрали безвозмездную конфискацию. В первый же день захвата власти, они объявили о конфискации всех помещичьих земель и усадеб , т.е. превратив их владельцев фактически в бомжей. Затем уволенные госслужащие, лишились средств к существованию. Введенный на частных предприятиях рабочий контроль, парализовал работу прежней администрации. Летом 1918г была отменена частная собственность на любую недвижимость, богатые граждане выселялись из своих жилищ (или уплотнялись). Началась произвольная конфискация средств у богатой части населения с помощью чрезвычайных единовременных налогов с использованием элементов заложничества. Все это спровоцировало разжигание гражданской войны. В январе 1918г правительство аннулировало все внешние и внутренние госзаймы, что дало повод для начала иностранной интервенции. Какой был финансовый

результат такой политики ? Общая стоимость национализированной помещичьей собственности, фабрик, банков - ок.4 млрд. дореволюционных рублей, а прямые и косвенные потери от гражданской войны и интервенции - 50 млрд. дореволюционных рублей (по данным советской делегации на Гаагской конференции в 1922г), т.е. в 12 раз больше потеряли средств, чем если бы это имущество было выкуплено по рыночным ценам. А чем измерить 13 млн. загубленных жизней за время революции и гражданской войны ?

Поразительна была инфантильность населения (в т.ч. господствующих классов), когда небольшое число коммунистов (в 1917 году не более 100-200 тыс.чел) захватывала и терроризировала 165миллионную страну. Малочисленные белые армии формировались лишь за счет тех, кто мечтал отомстить черни за свои беды, либо из тех, кого принудительно мобилизовывали. Здесь само собой напрашиваются параллели с гибелью Западной римской империи от кучки варваров. Напротив, в великой французской революции в отличие от России французы терпели якобинский террор лишь год (1793-1794г), после чего были уничтожены лидеры террора (Робеспьер и другие).

Развал экономики усугубили конфискация продовольствия у крестьян (продразверстка), расказачивание, запрет частной торговли, переход к натуральному распределению и фактическому отказу от денег и финансов. Сбор денежных налогов был прекращен в 1921г. Этот период был назван «военным коммунизмом», но фактически большевики попытались создать общество похожее на то, которое существовало в древних государствах, например, в Спарте более 2 тыс. лет назад. В 1918г на 1-ом Всероссийском съезде Советов народного хозяйства нарком финансов сказал : «В социалистическом обществе финансы существовать не должны и прошу прощение за мое существование» . Началась гиперэмиссия денег. «Когда победит мировая революция, из золота сделаем отхожее место..», говорили другие. Но это время

так и не наступило. В 1921г начался экономический коллапс. Попытка построить коммунистическую утопию без денег и финансов обернулась страшным голодом 1921г и массовыми восстаниями крестьян (Тамбовская губерния, Сибирь и т.д.). Чтобы удержаться у власти коммунисты заменили политику «военного коммунизма» новой экономической политикой- НЭП (1921-1927г). Радикально сократили госрасходы (армию сократили с 5,5 млн.чел до 500 тыс.),ввели вместо продразверстки умеренным продналог с крестьян, поощряли возвращение частного и иностранного бизнеса. Это позволило сбалансировать бюджет, ввести твердую валюту (инфляция прекратилась). К 1927г восстановили народное хозяйство страны. Если бы эта политика продолжалась и дальше, возможно, СССР добился бы таких же экономических успехов как современный Китай, где реформы Дан Сяопина по существу воспроизводили основные элементы НЭПа.

Но курс на мировую революцию требовал создание мощной современной армии, а это, в свою очередь, проведение индустриализации. Чтобы в случаи войны можно было мобилизовать в армию большинство крестьян, надо было как можно быстрее механизировать сельское хозяйство с помощью тракторов и комбайнов. Поэтому с 1927г взят был курс на форсированную индустриализацию страны. Это потребовало огромных материальных и финансовых ресурсов . Их обеспечил неэквивалентный обмен за счет ограбления крестьян (объединение их в колхозы с обязательными поставками государству сельхозпродукции по мизерным ценам), а также через сеть Торгсин, где скупали у граждан драгоценные металлы в обмен на продукты . Дополнительные ресурсы дало широкое использование заключенных, вывоз природных ресурсов (нефть, лес, золото) и части народного богатства (произведений искусства и т.д.). В ходе налоговых реформ перешли к Зканальной системе платежей в бюджет: налогу с оборота (универсальный акциза) , отчислениям от прибыли предприятий, подоходному налогу с населения и колхозов. После Второй мировой войны дополнительные

ресурсы дали репарации Германии в виде оборудования, труда немецких рабочих и ученых и т.д. В результате ВВП страны существенно вырос, но сталинская индустриализация привела к гибели миллионов людей (в результате голодомора 1932-33г, репрессий), резкому снижению жизненного уровня (особенно крестьян). Почти все оружие созданное в 30ые годы было потеряно в 1941г, а выпущенное в годы войны не уберегло СССР от потери 27 млн.чел. Из всех построенных на «человеческих костях» при Сталине крупных заводов, сейчас на полную мощность работает пожалуй только несколько и то при господдержке. После его смерти при Хрущеве Н.С. больше стали выделять бюджетных денег на социальные цели (повысили зарплату, пенсии, пособия, началось массовое строительство жилья), чтобы сделать социализм более привлекательным для других стран. Но все равно жизнь была бедной в СССР. В 1965г безуспешно попытались создать экономические стимулы у предприятий (реформа Косыгина А.Н.). Государственная экономика продолжала оставаться не эффективной, не конкурентоспособной, зарегулированной и сверхмилитаризованной. Весь послевоенный период СССР ради расширения сферы коммунистического правления поддерживал революционеров в разных странах оружием и деньгами, поэтому потоки крови переместились изнутри СССР в другие страны (Китай, Корея, Вьетнам, Ангола, Афганистан, Камбоджа, Никарагуа и другие). Через 70 лет народ и элита устали от коммунистического эксперимента, советская утопия рухнула в 1991г. Примечательно, что СССР разваливался больше года (начиная с объявления суверенитета прибалтийских республик), но никто из 290 млн. жителей страны не встал на его защиту (кроме 6 членов ГКЧП, боявшиеся за свои министерские посты и поднявшие путч в августе 1991г). По подсчетам исследователей в XX в. в кровавом коммунистическом эксперименте погибло в мире от войн, революций, голода, террора 95 млн человек (больше всего в СССР и Китае) [11].

Другая кровавая утопия родилась в Германии. Германия проиграла Первую мировую войну и по Версальскому

договору должна была выплатить Антанте фантастическую контрибуцию - 260 млрд.марок (100 тыс.т золота или 1,8 млн.т серебра- больше чем добыли за все времена). Потом эти требования снизили. Фактически за 1918-31г Германия выплатила 21 млрд.марок репараций в ценах 1923г, что составляло всего 3,4% национального дохода .Но тем не менее это необдуманное решение стран-победительниц привело в Германии к гиперинфляции, падению жизненного уровня, массовому недовольству, на волне которого к власти пришли в 1933г. национал-социалисты [14]. Их лидер Гитлер уверял немцев, что они лучше остальных народов, должны править остальным миром, западные демократии деградируют, мир может спасти от коммунистической угрозы только он и его партия .Униженные финансовыми условиями Версальским договором, немцы поверили Гитлеру и отдали его партии большинство голосов на выборах в парламент (рейхстаг) и тем самым обрекли мир на новую мировую войну и гибель 50 млн.чел.

Гитлер отменил кабальный Версальский договор, поднял занятость населения и рост экономики путем развития вооружений и дорог (автобанов) , в т.ч. в обход госбюджет. Для этого председатель Рейхсбанка Ялмара Шахт создал финансовую пирамиду в виде объединения MEFO для выпуска необеспеченных векселей. Видя надвигающееся банкротство страны , Шахт ушел в 1939г в отставку, а Гитлер вынужден был досрочно начать мировую войну [14]. То, что Германия вступила в войну недостаточно подготовленной к ней, способствовало ее поражению.

Для победы антигитлеровской коалиции во второй мировой войне важную роль сыграл такой финансовый инструмент как ленд-лиз. За счет бюджета в 1940-45г США выделили воюющим странам 50 млрд.дол (0,6 трлн.дол в современных ценах). На эти деньги они заказывали необходимые товары в США на условиях бесплатной аренды с обязательством вернуть после войны не израсходованные ресурсы.. СССР больше всего заказал продовольствия (был голод в стране), транспорта (в 2 раза

больше, чем выпустил сам), авиабензина (2/3 потребленного), взрывчатки (1/2 потребленного тротила, пороха и компонентов к ним) [15]. Ленд-лиз помог США победить Германию «чужими руками» (США потеряли в 1941-45г 350 тыс.чел, а СССР- 27 млн.чел), подобно тому как Англия разбила Наполеона руками России в 1812-15г. Много американцев были против помощи безбожному диктаторскому СССР, но Рузвельт боялся заключения мира Сталина с Гитлером и хотел использовать советских солдат для разгрома Германии и захвата Японии. Может быть, если бы ленд-лиз Запад придумал в 1914г, тогда немцев победили раньше в Первой мировой войне, в России не пришли бы к власти коммунисты и не возникла бы вторая мировая война.

После войны ослабленная Европа могла легко быть захвачена СССР с помощью западных компартий. Тогда для восстановления экономики послевоенной Европы по плану госсекретаря Маршалла Дж. США выделило из бюджета в 1948-51г- 13 млрд.дол. 17 странам Европы. Деньги давали только тем странам, которые выполняли требования МВФ и вывели коммунистов из правительств. Эта помощь помогла экономическому восстановлению Европы, стимулировала рынки сбыта американских товаров и не позволила коммунистам захватить власть в Западной Европе.

После войны по инициативе США за счет бюджетных ресурсов развитых стран был создан Международный валютный фонд для предоставления краткосрочных кредитов странам, испытывающим финансовые затруднения, и Мировой банк развития для выдачи долгосрочных кредитов странам на их экономическое развитие. По иронии судьбы оба центра финансового регулирования мировой экономики способствовали ускоренному развитию конкурентов США и ослаблению роли последних в мире.

До 20 века большинство войн и военных походов инициировались с целью финансового обогащения. Ради этого воевали египтяне, ассирийцы, персы, греки, римляне, греки, готы, варяги, славяне, арабы, турки, монголы, а

позже европейцы захватывали колонии. Но в 20 веке все изменилось. Две мировых войны оказались настолько финансово убыточны, что даже победители проиграли (в конечном счете развалились все колониальные империи и СССР). Огромные финансовые потери несут теперь даже локальные войны. Большие расходы на Вьетнамскую войну стали причиной в США девальвации доллара и отказа от его золотого стандарта. Войны в Ираке и Афганистане с 2001г обошлись США в 4 триллионов долларов, что привело к существенному росту госдолга. Огромная финансовая убыточность современных войн порождает надежду, что рано или поздно правительства откажутся от такого способа продвижения своих интересов.

Наполеон и Гитлер пробовали объединить Европу военным путем. А после Второй мировой войны Франция и ФРГ договорились объединить ее с помощью финансовых инструментов. В 1950г создается для беспощинной торговли Европейское объединение угля и стали, позже трансформировавшееся в ЕС. Больше всех выиграла Германия, т.к. отмена таможенных пошлин внутри Евросоюза стимулировало немецкий экспорт за счет вытеснения менее конкурентоспособных товаров остальных стран. Но включение в ЕС экономически слабых стран (Греции, стран Восточной Европы и т.д.) потребовало предоставление им большой финансовой помощи, что вызывает недовольство налогоплательщиков. Чтобы сохранить социальную поддержку стареющего населения, приходится все больше впускать трудовых мигрантов, а в каждой стране ЕС отношению к этому разное. Поэтому вышла из ЕС Англия, растет популярность партий-евроскептиков.

До середины 20 века большинство стран Европы и США для защиты своих экономик устанавливали высокие ввозные таможенные пошлины на товары и другие внешнеторговые барьеры. Это давало рост отдельных производств и доходов бюджета, но одновременно мешало торговле и здоровой конкуренции, вело к росту потребительских цен, к технологическому застою, ответным мерам

других стран, развязыванию войн торговых, а иногда и настоящих (англоголландских, англо-французских, в США между индустриальным Севером и аграрным Югом). Поэтому в 1947 году было создано Генеральное соглашение о тарифах и торговле (ГАТТ), в 1994 году преобразованное во Всемирную торговую организацию (ВТО), для стимулирования международной торговли и борьбы с протекционизмом во всем мире. Президент Трамп для защиты экономики США возродил высокие протекционистские пошлины. Финал такой политики не трудно предсказать, если вспомнить итоги торговых войн 19 века и первой половины 20 века.

Капитализм неизбежно сопровождается периодическим возникновением экономических и финансовых кризисов, которые тесно переплетаются и порождают друг друга. Причины кризисов бывают самые разные: от появления новых товаров (например, тюльпанов в Голландии в 17в) или дефицита существующих благ (например, энергетический кризис 1973г) до войн, эпидемий (например, коронавируса в 2020г), искусственных биржевых паник и т.д. В 1929 г. глобальное перепроизводство товаров породило самый масштабный мировой экономический кризис, спровоцированный США. Тогда рекомендации Адама Смита сразу же были забыты. «Новый курс» Рузвельта предусматривал масштабное государственное финансовое регулирование: запрет банкам приобретать ценные бумаги, обязательное страхование банковских депозитов, пособия по безработицы и финансирование общественных работ, финансовая поддержка фермеров (госзакупки по пороговым ценам и т.д.), увеличение бюджетных расходов за счет умеренной эмиссии денег, протекционистские пошлины. До сих пор экономисты спорят, насколько эти меры были оправданы. Может быть рынок сам мог преодолеть этот кризис, а государству следовало поддерживать только самых обездоленных. Тем не менее большинство созданных тогда антикризисных инструментов продолжают широко применяться в капиталистической практике. Например,

страхование банковских депозитов, регулирование Центробанком ставки рефинансирования и денежной массы, ограничения на операции банков с ценными бумагами, бюджетное финансирование госзакупок сельхозпродукции по пороговым ценам и общественных работ.

Для предупреждения финансовых кризисов важное значение играет строгое разграничение обычных кредитных операций и инвестиционных на финансовом рынке. После кризиса 1929г принят был в США в 1933г закон Гласа-Стиголла, запрещающий коммерческим банкам работать с ценными бумагами (только инвестиционным банкам разрешал), а закон Макфэddeка 1927г-запрещал открывать отделения за пределами штата. Но их отменили в 1990-ых годах, что сделало банковскую систему менее устойчивой. Одновременно получили широкое распространение спекулятивные производные ценные бумаги (опционы, фьючерсы и т.д.), не имеющие материального обеспечения (в отличии от акций и корпоративных облигаций).В США была изобретена новая форма привлечения денежных средств- секьюритизация активов. Речь идёт о механизме, при котором финансовые активы списываются с баланса предприятия, отделяются от остального имущества и передаются специально созданному финансовому посреднику, а затем рефинансируются на денежном рынке или рынке капитала. Особенно широко этот механизм стал применяться на рынке ипотечных кредитов. Ради поддержания экономического роста, правительство США стимулировала снижение ставок ипотечных кредитов. Начались массовые инвестиции в дешевое жилье населения, в т.ч. не кредитоспособного. Все это привело к глобальному финансовому кризису 2008г.Настала эпоха банков «слишком крупных, чтобы не рухнуть» и их теперь спасает государство за счет бюджетных денег.

После реформ Бисмарка, победы коммунистов в России, мирового кризиса 1929г,расширения практики заигрывания перед избирателей резко возросли в развитых

странах расходы государств на социальные цели (сейчас до 70% всех расходов), что привело к росту налогового бремени на бизнес и богатую часть населения, быстрому увеличению госдолга. Это отчасти объясняет уход производства в страны третьего мира, рост иждивенческих настроений (зачем работать если есть хорошие пособия по безработицы и на бедность), сокращение рождаемости (зачем нужны дети, если есть хорошие пенсии). Эти проблемы, порожденные несовершенным финансовым механизмом, в США и Европе пытаются решить с помощью легальных и нелегальных трудовых мигрантов, что вызывает негативную реакцию коренного населения. Но альтернативных решений так и не найдено.

В Китае 1916г в ходе революции власть маньчжур свержается. Во главе страны встал Чай Канши, с ним борются отряды созданной компартия. В 1933г Япония оккупирует Маньчжурию , а с 1937г начинается завоевание всего Китая (резня в Нанкине и т.д.) под предлогом восстановления власти малолетнего маньчжурского императора. После капитуляции японской армии в Маньчжурии в 1945г, СССР передает их оружие коммунистам, которые к 1949г захватывают весь Китай. Глава коммунистов Мао Дзедун пытается провести сверхиндустриализацию страны (большой скачок) как Сталин в СССР, но она заканчивается крахом и голодом. После смерти Мао в 1976г власть переходит к более прагматичному Дэн Сяопину. Он проводит мирную политику, раздает землю крестьянам, привлекает иностранные капиталы. Начинается бурный экономический рост, который приводит Китай к экономическому лидерству в начале 21в. Несмотря на ограничение рождаемости, введенное после 1976г (не более 1 ребенка иначе высокие штрафы), население Китая с ростом благосостояния выросло к 2016г до 1350 млн.чел. Но доля его в мировом населении упала до 18% . Бурному росту благосостояния Китая постепенно приходит конец. Этому способствует торговая война с США, индустриальная ориентация, порождающая экологические проблемы и высокую

зависимость от поставок сырья и энергоносителей, падение рождаемости (с 2028г население страны начнет сокращаться).

За участие в борьбе с Японией Англия предоставила Индии независимость в 1947г. После кровавого отделения мусульманских территорий (Пакистана и т.д.) от Индии, наступил относительно мирный период ее независимого развития. Темпы роста экономики были выше среднемировых. Но сдерживающими факторами были: ограничения на создание предприятий с участием иностранного капитала, протекционистские таможенные пошлины, высокая степень государственного регулирования экономики, большой процент неграмотных жителей, деление на касты, нерешенность аграрной реформы (4% владеют % земли и столько же у 75% крестьян), крайняя степень расслоения населения по доходам. Экономические проблемы усугубляет высокий прирост населения (до 2% в год), связанный со снижением смертности (за счет улучшения санитарии, здравоохранения). В результате этого население Индии выросло с 358 млн. чел в 1950г до 1365 млн.чел в 2019г. Однако в будущем быстрый рост человеческого капитала даст Индии большие экономические преимущества перед вымирающими странами (Европой, Японией, Россией и т.д.)

Экономическое чудо совершенное за последние 70-40 лет в Японии, Южной Корее, Тайване, Китае специалисты объясняют грамотным использованием финансовых и других экономических инструментов по 3 направлениям: 1) Аграрные реформы (низкие налоги и финансовая поддержка крестьян, свободная продажа земли, приток свободных рук в города, рост доходов и потребительского спроса в селах).2)Госконтроль над банками и биржами (чтобы повернуть капиталы к сфере производства). 3)Привлечение передовых технологий: а) сотрудничество с западными странами, владеющими основными ноу-хау, б) стимулирование ввоза иностранного капитала (налоговые льготы и др.), в) стимулирование экспорта готовой продукции (экспортные премии и льготы и др.) [6].Но

индустриальная ориентация породила новые проблемы- плохая экология, низкая рождаемость, сильная зависимость от мировых рынков сырья и сбыта своей продукции. В результате сейчас в этих странах очень низкие темпы роста ВВП.

Посткоммунистическая Россия стала своеобразным сочетанием советской и рыночной экономики и идеологии, новым подобием НЭПа. Все финансовые инструменты (налоги, внебюджетные фонды и т.д.) заимствованы из западной практике, разрешен частный бизнес, но основы экономики остаются у государства, сильна роль ВПК. Реальной конкуренции и демилитаризации нет. Благодаря деиндустриализации и сокращения промышленности, высвободилось много энергоресурсов и другого сырья, которое теперь экспортируется для закупки качественных потребительских товаров за рубежом. Жизненный уровень граждан за счет этого заметно вырос. Но что будет делать Россия ,когда мир перейдет к зеленой энергетике и откажется от российских энергоресурсов, никто не знает.

5. Экономика и финансы 21 века на перепутье

Прежде всего сделаем некоторые выводы из 6-тысячелетней истории финансов.

1) империализм- самое разрушительное для экономики и финансовой системы явление. Желание построить империю (большую или маленькую) возникает не только у авторитарных государств, но и у демократических (например, древних Афин, Британской империи, Нидерландов, США). В большинстве случаев это закончилось крахом империй и невосполними финансовыми затратами, для остальных- мрачными перспективами на будущее. Относительным лекарством от этого являются развитие взаимовыгодного международного экономического сотрудничества и создание международных систем (союзов) коллективной безопасности. Современные технологии позволяют создать процветающую страну без захвата чужих земель, больших территорий и богатых природных

ресурсов (яркий пример этому Сингапур).

2) любая война (горячая или холодная, агрессивная или справедливая) несет негативные финансовые последствия, перевешивающие кажущиеся выгоды. Рост государственных военных расходов ведет к дефициту бюджета, увеличению налогов или госдолга, что заканчивается часто финансовым кризисом, социальным взрывом или более катастрофическими последствиями. Даже если война закончилась быстрой и легкой победой, она вынуждает тратить потом много денег на удержание захваченных территорий и укрепление армии, для возможного отпора побежденных стран, стремящихся к реваншу. Кроме того победа над одним противником часто создает новое противостояние с другими странами. Выгодных (с финансовой точки зрения) войн не бывает. Мирная внешняя политика- самая разумная с точки зрения стабильности финансовой системы и самого государства. Примером такой политики является тезис короля Людовика 11 «дешевле откупиться, чем воевать». Другой пример- политика Александра Невского на подчинение Золотой орде, позволившая сохранить силы русского народа для мощного возрождения после ее распада. А некоторые процветавшие государства Средней Азии и Ближнего Востока, отчаянно сопротивлявшиеся монгольским захватчикам, исчезли навсегда.

3) Дорогостоящие инвестиционные проекты в мировой истории редко были оправданными и несли повышенные риски для существования государств, их осуществлявших. Например, строительство пирамид в Египте или Великой китайской стены. Создание грандиозных дворцовых комплексов, общественных зданий, культовых построек, мегагородов и других престижных проектов часто не соответствовало финансовым возможностям государств, редко окупалось и обескровливала многие страны.

4) опасна высокая зависимость государства от внешней финансовой помощи и кредитов. Это подчиняет его политику интересам других стран. Так финансовая зависимость России от Англии втянула ее в войны с

Наполеоном, а через столетие- зависимость от Франции втянула в союз с Антантой и помешала построить дружеские отношения с Германией.

5) важно обеспечить высокую собираемость налогов, справедливость налогообложения и эффективность расходования государственных средств. Для этого нужны простые налоги (акцизы, налоги на имущество, на капиталы. на наследство и т.д.) , налоговая служба, подчиняющаяся центральной власти. Для борьбы с коррупцией нужны независимый суд, простые законодательные нормы и прозрачная детальная информация о государственных расходах, доступная всем.

6) пример Древнего Египта и некоторых других государств показывает, как опасен чрезмерно низкий уровень доходов государства, не обеспечивающий минимальный уровень защиты от внешних и внутренних угроз, содержания органов управления.

7) с другой стороны, многовековая история показывает, что высокий уровень налогообложения ведет к социальному взрыву (примеры в Китае, Англии, Франции, Нидерландах и т.д.) или социальному бойкоту государства (в Западной римской империи). Чем ниже уровень аккумулируемых государством финансовых ресурсов (в пределах разумного), тем лучше условия в стране для роста численности населения (например, в Китае при маньчжурах) или экономического роста (например, в США в 19 веке). Тезис Адама Смита о том, что для процветания страны прежде всего нужны мир и низкие налоги, а все остальное сделает естественный ход вещей (рынок), остается справедливым и сейчас.

В нижеследующих таблицах мы сгруппировали 74 страны (по котором имелись необходимые данные) по доли расходов центрального правительства в ВВП в 1998г .Рассчитали по каждой

группе среднеарифметическую величину темпов роста ВВП за 2000-2009г и 2009-2015г.

Темпы роста ВВП стран с долей расходов центрального правительства св.40%ВВП в 1998г. Таблица №2

страна	госрас- ходы	Темпы роста ВВП в год (%)	
		2000-09г	2009-15г
Бельгия	44,4	1,9	1,1
Израиль	45,1	3,5	3,8
Кувейт	44,0	7,2	3,3
Лесото	40,6	3,6	4,5
Нидерланды	46,0	1,7	0,6
Швеция	41,7	2,4	2,2
Франция	44,6	1,5	1,0
Хорватия	40,8	3,7	-0,8
Италия	42,2	0,6	-0,6
В среднем		2,9	1,8

Темпы роста ВВП стран с долей расходов центрального правительства 30-39,9%ВВП в 1998г. .

Таблицу №3

страна	госрас- ходы	Темпы роста ВВП в год (%)	
		2000-09г	2009-15г
Австрия	37,9	1,9	1,1
Болгария	30,5	5,8	1,2
Англия	36,3	2,0	1,9
Венгрия	39,4	2,8	1,5
Германия	31,6	1,0	1,8
Зимбабве	33,6	-7,2	7,2
Ирландия	32,2	3,8	4,2
Испания	34,2	2,9	-0,6
Йемен	31,2	3,9	-3,6
Респ. конго	33,9	4,0	4,6
Латвия	30,6	6,6	2,8
Нов.зеландия	32,5	2,9	2,7

6
6

Норвегия	34,1	2,0	1,6
----------	------	-----	-----

Польша	35,7	4,3	2,9
Португалия	35,6	0,8	-0,9
Уругвай	31,6	3,2	4,2
Финляндия	34,2	2,4	0,2
Чехия	32,0	4,1	1,3
ЭСТОНИЯ	30,1	5,2	3,5
В среднем		2,8	2,0

Темпы роста
ВВП ства 20-
29,9%ВВ]

стран с долей расходов центрального
правитель- Т в 1998г. Таблица №4

страна	госрас- ходы	Темпы роста ВВП в год (%)	
	%ВВП	2000-09г	2009-15г
Австралия	23,3	3,3	2,6
Албания	25,1	5,7	2,0
Беларусь	27,5	8,2	2,3
Ботсвана	28,5	4,7	5,6
Греция	28,4	3,1	-4,5
Египет	23,3	4,9	2,6
Иордания	28,3	7,1	2,7
Кения	25,6	4,3	5,7
Коста Рика	27,2	4,7	3,7
Литва	27,2	6,2	3,6
Ливан	26,0	5,0	2,3
Панама	25,0	6,6	7,8
Румыния	29,1	5,8	1,9
США	20,4	2,1	2,1
Тунис	25,9	4,6	2,1
Турция	26,5	4,9	4,8
Швейцария	27,0	2,2	1,7
ЮАР	28,4	4,0	2,3
В среднем		4,9	2,9

Темпы роста ВВП стран с долей расходов центрального правительства 10-19,9%ВВП в 1998г

Таблица №5

страна	госрас- ходы	Темпы роста ВВП в год (%)	
		2000-09г	2009-15г
Азербайджан	19,8	17,9	2,7
Аргентина	14,1	4,6	2,2
Боливия	18,5	4,0	5,4
Бурунди	17,3	3,3	3,4
Венесуэла	16,0	5,1	1,9
Вьетнам	14,3	6,8	5,9
Гвинея	10	2,7	2,3
Домин.респуб.	11,6	5,2	5,2
Индия	12,8	7,5	7,0
Индонезия	12,2	5,3	5,7
Иран	17,7	5,5	0,2
Колумбия	12,8	4,6	4,6
Юж. корейя	13,7	4,4	3,3
Мадагаскар	10,5	3,6	2,3
Малазия	15,2	5,2	5,5
Мексика	14,3	2,2	3,1
Монголия	19,8	7,5	10,5
Пакистан	18,8	5,1	3,7
Перу	13,8	5,9	5,3
Сингапур	11,8	6,0	5,3
Таиланд	11,7	4,8	3,5
Филлипины	16,3	4,9	6,2
Чили	18,0	4,2	4,3
Шри-ланки	19,7	5,5	6,4
В среднем		5,5	4,4

Темпы роста ВВП стран с долей расходов центрального правительства менее 10%ВВП в 1998г.

Таблица 5

страна	госрас- ходы	Темпы роста ВВП в год (%)	
		2000-09	2009-15
Грузия	8,2	7,4	5,2

Китай	5,9	10,9	8,2
Дем.респ.Конго	9,9	5,1	7,7
Мьянма	4,3	12,6	7,6
В среднем		9	7,2

Ист.Доклад о мировом развитии.2000/2001.Всемирный банк.М.,2001, с.322-323, World Development Indicators.2017. World Bank Group.с.68-72

Из приведенных таблиц видно, что у 9 стран с долей расходов центрального правительства более 40% ВВП в 2000-2009г и 2009- 201г.5 были самые низкие темпы роста ВВП- соответственно 2,9% и 1,8%, у 19 стран с долей от 30 до 39,9% почти такие же темпы роста- 2,8% и 2,0%. Более высокие темпы роста ВВП (4,9% и 2,9%) наблюдались у 18 стран с долей государственных расходов от 20 до 29,9%. Еще более высокие темпы роста ВВП (5,5% и 4,4%) были у 24 стран с долей госрасходов от 10 до 19,9%. А у 4 стран с уровнем расходов центрального правительства менее 10% темпы роста ВВП были самые высокие (в среднем 9,0% и 7,2%). У лидера экономического роста- Китая ежегодный прирост ВВП за соответствующий период достигал 10,9% и 8,2%, а доля расходов центрального правительства самые низкие (после Мьянмы) из 74 стран - 5,9% ВВП. Вывод очевиден- для экономического роста рыночной экономики нужны низкие налоги и госрасходы.

Чрезмерный рост налогов и госрасходов стал главной причиной экономического упадка Запада в 21 веке.

Но истинные масштабы болезни затушеваны манипуляциями с макроэкономическими показателями, прежде всего с ВВП. Пишут о том, что душевой размер ВВП США и большинства стран ЕС один из самых высоких в мире.Публикуют прирост их ВВП, долю в мировом ВВП (сейчас она достигает 43% и снизилась за последние 15 лет всего на 2%). Это создает видимость благополучия. Но в действительности рост ВВП в этих стран - фикция, обусловленная ростом доли дорогостоящих и «навязываемых» клиентам услуг и изменением методики расчета ВВП.

Объем ВВП является показателем, отражающим размеры затрат на производство товаров и услуг без учета их полезности. Показатель ВВП вместе с системой национальных счетов (СНС) были разработаны по заданию правительства США и Англии в 1940-ые годы К.Кларком, Р.Стоуном, чтобы население увидело пользу больших расходов государства и компаний в условиях войны. Ведь тогда благосостояние людей падало и недовольство росло. Уже тогда отсутствие связи его с общественной полезностью благ отмечали ряд экономистов (С.Кузнец и др.). Потом 3 раза меняли методику СНС (1963г, 1993г, 2008г), все более искусственно раздувая ВВП развитых стран (за счет включения разных услуг). Для очень бедных стран рост ВВП важен, т.к. отражает, как правило, доступность жизненно важных благ. Но последующий рост ВВП на рост качества жизни влияет слабо, а иногда его ухудшает. СССР занимал 2-е место в мире по объему ВВП, который состоял в основном из стоимости вооружений и средств производства, производящих их и самих себя. А в магазинах было пусто, жизнь была убогой. По новой системе национальных счетов СНС-2008 в состав ВВП включают теневой бизнес (например, доходы от наркотиков, проституции), «аренду своего жилья домохозяйствами» (люди как бы сами сдают себе жилье), расходы на НИОКР, оборону, госуправление, прирост стоимости разведанных полезных ископаемых (но еще не добытых !), переоценку архитектурных памятников и т.д. ¹ По этой методике ВВП развитых стран, имеющих много накопленной недвижимости, интеллектуальной собственности, большие госрасходы и т.д., всегда будет выше, чем у остальных.

Поэтому более показательным для оценки экономической мощи стран остается как и прежде объем материального производства, прежде всего промышленности. Но стоимостная оценка его продукции не всегда дает

1 Источник информации: System of National Accounts 2008-New York.: UN, 2012- 827p..

достоверную картину по ряду причин. Во-первых, монопольное производство одной или несколькими фирмами какой то продукции ведет к завышению цен на нее ,иногда многократному (например на авиалайнеры, вооружения, лекарства и т.д.) .Во-вторых, в стоимость оборота фирмы включают сервисные услуги (ремонт, обслуживание клиентов), разработки (в т.ч. не имевшие коммерческого успеха),рекламу, «откаты» заказчикам и т.д., что часто многократно превышает стоимость выпускаемой основной продукции. Например, IBM- одна из крупнейших по обороту электронная фирма США, давно уже не выпускает электронную технику, а живет за счет обслуживания существующего парка ее ЭВМ. Для более правильной оценки уровня и динамики промышленного производства надо смотреть натуральные показатели объема производства ключевых видов продукции. В таблице №6 приведена динамика таких показателей за 2000-2015г.

Изменение доли США и Европы в мировом производстве в 2000

2015г. Таблица №6

Показатели	2000г				2015г			
	ми р	СШ А	Евр о па	№3, 4 / №2	ми р	СШ А	Евр о па	№7,8 / 6 (%)
1	2	3	4	5	6	7	8	10
Население (млн.чел)	608 6	282	512	13	730 0	319	523	11,5
ВВП (трил.\$)	46,	9,9	11,	45	75,	15,7	16,	43
доля промышлен-	21, 8	22,6	23, 7	50	27	16,4	20	29
Нефть (млн.т)	361	348	329	19	436	567	155	17
Газ	242	543	283	34	353	767	237	28
Уголь (млн.т)	472	974	653	34	786	813	528	17
Электроэнерг ия трил.квт-ч	15, 4	3,99	3,0 1	45	24, 1	4,3	3,2	31
Сталь (млн.т)	850	102	193	35	159	79	166	15
Цемент (млн.т)	164	77	230	19	418	83	200	7
Бумага,	324	86	91	55	400	75	85	40
Полимеры	150	42	35	51	311	59	59	38

Хлопко-пряжа (млн.т)	18, 6	2,3	1,0	18	24, 2	0,75	0,2	4
Обувь-млрд.пар		0,1	0,9		24,	0,1	0,7	3
Зерно-млн.т	211	344	287	30	261	359	289	25
Мясо-млн.т	231	37	43	35	300	42	45	29
Молоко-млн.т	487	76	156	48	626	91	157	40
Автомобили	58	12,8	18,	54	90,	12,1	18,	33
млн. шт								
Торговые	20	1,8	3,2	25	160	0,2	1,9	1
Общее машиност-	427	124	158	66	670	115	178	44
микросхемы и 1П1 -млрд.\$	16, 6	11,4	1,0	75	259	85	18, 7	40

Примечание: 1) везде Европа без СНГ, 2) мясо, молоко, зерно вместо 2015г- 2012г, 3) производство полупроводников за 2015г взято по 20 крупнейшим фирмам, на долю которых в 2015г приходилось 76% всех продаж в мире (без учета фирм-разработчиков, не имеющих собственного полупроводникового производства). Вместо 2000г взят 1983г, 4) суда вместо 2000г -1990г в млн.брт, вместо 2015г- 2011г, 5) оценка объема тканей сделана по потреблению хлопка.

Источники информации: Мир в цифрах.2016. Карманный справочник. - М.:Олимп-Бизнес, 2016; Россия и страны мира 2014.:Стат.сб.-М.Росста, 2014; Россия и страны мира 2004.:Стат.сб.-М.:Росстат, 2004;

*<http://www.worldsteel.org> -всемирная организация стали;
<http://www.oica.net/> - МОПАП(OICA)-ассоциация
автомобилестроителей*

Из таблицы видно, что за первые 15 лет 21 века произошла существенная деиндустриализация США и Европы. Доля промышленности в ВВП сократилась соответственно в 1,5 раза и на 1/5. В результате этого и одновременно шедшего мощного индустриального подъема стран третьего мира (особенно Китая), доля США и Европы в мировом промышленном производстве упала почти в 2 раза (с 50% до 28,7%). Еще более наглядным является отраслевой анализ.

Прошедшие 15 лет благополучно пережили АПК Европы и США и энергетика США. В США благодаря сланцевой революции существенно выросла добыча нефти и газа, а в Европе она сократилась из-за истощения запасов. Но ресурсы рентабельной сланцевой нефти и газа ограниченные, поэтому общих запасов нефти в США ,по оценке ВР, хватит только на 11 лет, ЕС- 10 лет, а газа соответственно - на 14 и 11 лет ². В перспективе неизбежно падение добычи и в США. Производство электроэнергии почти не растет, но остается на высоком уровне, что в ожидании исчерпания дешевых энергоресурсов и ограничений Киотского протокола, является не достоинством, а минусом экономики. Вынужденное замещение более дорогой ветровой и солнечной энергией дешевых ископаемых видов топлива приведет неизбежно к сокращению производства электроэнергии .

Продуктивность сельского хозяйства уже близка к биологическим пределам, а обещанная генетиками революция так и не наступила. (урожайность ГМО-культур не выше обычных культур, что видно из сравнения динамики урожаев зерновых США и стран ЕС , не использующих ГМО) Поэтому рост продукции АПК в развитых странах будет небольшим в дальнейшем .

Химико-лесной комплекс вырос по стоимости продукции, но заметно уменьшился по удельному весу в мировом производстве .Из- за экологических ограничений в Европе с 2007г до 2014г производство пластмасс сократилось с 65 млн.т до 59 млн.т. С развитие электронных технологий идет сокращение производства бумаги в США и Европе.(мировая доля упала до 40%).

Хуже положение в строительном комплексе и легкой промышленности. Наблюдается падение производства цемента- «хлеба строительства» в развитых странах. По потреблению цемента на душу населения Европа и США уже оказались ниже остального мира (344 кг против 573 кг).Сейчас выпуск цемента в Турции почти сравнялся с

2 Источник информации: сайт www.bp.com.

США, а в Индии больше чем в ЕС. Китай за 3 года (2014-2016г) израсходовал бетона в 1,5 раза больше, чем США за всю историю (7,2 млрд.т против менее 6 млрд.т). В 2016г в мире построено 128 небоскребов (выше 200 м), в т.ч. США- 7, Европа- 1 (Польша), а КНР- 84, Ю.Корея-6, Индонезия- 5, Филиппины- 4, Катар-4. Сейчас в Северной Америке и Европе (без РФ) находится только 20% всех небоскребов мира, а когда-то они были визитной карточкой США ³.

С легкой промышленности когда-то Европа начала промышленную революцию. Сейчас США и ЕС перестали публиковать данные по выпуску тканей и автор сделал оценку косвенно по потреблению хлопка. Оно снизилось за 15 лет в 3,5 раза и теперь доля США и Европы в мировом выпуске текстиля оценивается в 4%(меньше, чем Вьетнам или Бангладеш). Производство обуви сократилось до уровня- 1 пара на 1 чел в год (в среднем в мире- 3,5 пар/чел). Совокупный объем производства обуви меньше, чем в Индонезии. В результате США и Европа превратились с сырьевых придатков бывших колоний и полуколоний, поставляя им хлопок и шкуры для переработки.

Не намного лучше положение в металлургии. По данным Международной ассоциации производителей стали сократилась выплавка стали в США и Европе. Их доля в мировом выпуске упала до 15%.Производство черных металлов на душу населения сейчас в США ниже, чем в 1913г(248 кг против 330кг), а в Англии- ниже, чем в середине 19 в. в эпоху королевы Виктории (180 кг в 2015г против 225 кг в 1880г) ⁴ .Причем многие современные металлургические заводы США и Европы стали примитивнее .Половина стали сейчас выплавляется на мини заводах- «цехах по переработке металлолома», состоящие из электропечи, установки непрерывной разливки стали, прокатного стана.

Гордость Запада- машиностроение тоже начало

3 Источник информации: сайт <http://www.ctbuh.org>

4 Источник информации: сайт <http://www.worldsteel.org>.

движение вниз. По данным Международной ассоциации автопроизводителей выпуск автомобилей за 15 лет в США и Европе сократился на 1,1 млн.ед. , а доля его в мировом производстве упала существеннее (с 50% до 30%) ⁵ . В дальнейшем падение отрасли усилится, т.к. с ростом качества продукции автопрома Китая и других стран Азии и Америки, их более дешевая продукция потеснит США и Европу на внешних рынках.. Китай стал лидером в производстве электромобилей (в 2017г там продано половина всех электромобилей в мире- 0,6 млн.из 1,2 млн.ед), которые похоронят автомобили с двигателями внутреннего сгорания ⁶ . Уже сейчас половина прироста выпуска автомобилей в мире приходится на электрические.

Судостроение в Европе и США почти умерло (за исключением военных судов, специальных судов и судовых механизмов). Зато США и ЕС сохраняют пока лидирующие положение в авиастроении. Но из 1,4 тыс. магистральных авиалайнеров, изготовленных в 2015г, 70% приходилось на Боинг-737 и А-320, созданных соответственно 50 и 30 лет назад ⁷ . И их сборка частично переведена в Китай.

Общее машиностроение США и Европы тоже отстывает . Доля его по стоимости сократилась за 15 лет в 1,5 раза с 66 % до 44%. Европу выручает пока Германия, а в США идет сокращение абсолютных объемов (в неизменных ценах). Всех подминает под себя Китай, общее машиностроение которого по добавленной стоимости достигло к 2015г- почти 90% от производства США и ЕС вместе взятых. В дальнейшем по мере роста качества своей продукции Китай вытеснит на мировых рынках западных конкурентов за счет низких цен. Внутренний же рынок оборудования в США и Европы сжимается из-за отсутствия роста производства. В итоге в следующие 15-20 лет эту отрасль ждет такая же судьба , что и легкую промышленность (за исключением узкого круга наукоемких приборов, станков).

5Источник информации: сайт <http://www.oica.net>.

6Источник информации: сайт <http://renen.ru/electric-cars-2017-statistics/>

7 Источник информации: сайт <https://ru.wikipedia.org>.

Если оценить продукцию общего и электротехнического машиностроения по расходу стали в нетранспортном машиностроении (в общем расходе стали его доля в мире 17,5%, в США- 10%, в ЕС- 14%), тогда зная все потребление стали в 2014г получаем для машиностроения мира- 280 млн.т, Китая- 145 млн.т, США и Европы- 37 млн.т или 13%, т.е. в 3 раза ниже оценки по стоимости их продукции⁸. Но может быть в других регионах выпускают примитивные приспособления, запчасти, дешевые детали и т.д.? Проверим это другим показателем. Полноценная стационарная техника (станки и т.д.) оснащается электромоторами, которым нужна электротехническая сталь. В СССР в среднем на 1 квт мощности электромашин шло до 17 кг такой стали. Ее потребление в мире было в 2006г -11 млн.т, в т.ч. 39%- КНР, 4%- США, 2%-европейский лидер ФРГ, т.е. и по мощности изготовленных электромоторов США и Европа давно отстали от других стран [1]. Стоимостной перевес над расходом материалов объясняется широко распространенной «отверточной сборкой» машин из импортных деталей и узлов. Стоимостной «навар» получается также за счет раскрученных брендов, монопольных цен, таможенных барьеров США и Европы (для этой цели и расширяли ЕС), лизинговых схем, связанных кредитов и др.

В электронике ключевым изделием являются микросхемы, из которых собираются все электронные изделия. Согласно собранным автором данных, за 32 года доля американских и европейских фирм в их производстве сократилась почти в 2 раза (с 75% до 40%). Но это «полуправда», т.к. значительная часть заводов находится в других странах. По подсчетам компании IC Insights площадь всех обработанных полупроводниковых пластин (19,5 млн.шт) по заводам с привязкой к конкретным странам распределялась так в декабре 2019г: США-12,8%, Европа- 5,8%, Китай- 13,9%, Япония- 16%, Тайвань-21,6%,

8 Источник информации: сайт сайт
<http://www.worldsteel.org>

Корея- 20,9%, прочие-9% ⁹. Таким образом доля США и Европы сейчас всего 18,6% в мировом производстве чипов (в 1985г из 1,5 млн.кв.м пластин США потребило 0,6 млн.кв.м или 40%).По функциональным возможностям чипов- доля еще меньше, т.к. только несколько фирм имеют оборудование для 20 нм технологии и менее (в основном корейские и тайваньские), большинство фирм США и Европы формует чипы по старым технологиям с разрешением от 60нм до 700 нм, размещая в 10 и более раз меньше транзисторов на чипе. Но сформированный на пластине чип- это полуфабрикат. Пластину надо разрезать на чипы, припаять выводы корпуса и надежно протестировать, отобрав бракованные. Обычно эту самую трудоемкую работ выполняют на заводах в Азии. Например. 80% процессоров фирмы Интел собираются во Вьетнаме. Поэтому можно утверждать, что законченного полупроводникового производства, как это было раньше, в Европе и США сейчас почти нет. Теперь обратимся к конечным изделиям. Здесь главные производственные процессы связаны с установкой микросхем и других электронных компонентов на печатные платы и монтаж из них готовых изделий. Объем потребления печатных плат косвенно говорит о реальных масштабах всего электронного производства (по затратам на производство, по трудоемкости).В 2014г потребление печатных плат (по стоимости) в мире распределялось так: Китай 47%, Тайвань и Корея- по 13%, Япония- 10%,США- 4,5%, чуть меньше Таиланд- 3,7%, самый крупный ⁹ производитель электроники в Европе ФРГ- 1,8%, почти столько же Вьетнам- 1,5% ¹⁰. Если предположить , что вся Европа выпускает электроники в 3 раза больше , чем ФРГ, тогда доля США и Европы в мировой электронной промышленности - не более 11%. Крупнейший американский производитель электроники- фирма Apple все производство разместило в Китае и на Тайване. Попытки президента Трампа перенести производства на

⁹Источник информации: сайт www.icinsights.com.

¹⁰ Источник информации: сайт <http://www.ecworld.ru/news/chrn.htm>.

территорию США остались на уровне деклараций.

Может быть США и Европа остались лидерами по техническому уровню ? По оценки специалистов из-за усложнения и удорожания производства микросхем, в мире осталось всего 4 фирмы способных выпускать передовые чипы (по 20 нм и менее). Среди них лишь одна американская Интел, остальные- корейская Самсунг, тайваньская TSMC, GlobalFondries, принадлежащая Арабским эмиратам. Сейчас вперед вырвалась TSMC, первой начавшая выпускать в 2020г микросхемы по 5 нм технологии, а с 2021г планирует перейти на 3 нм. А Интел с трудом осваивает микросхемы по 10 нм. С 2010г пальму первенства в мире по быстродействию среди супер-ЭВМ чаще всего занимают китайские компьютеры (с процессорами китайской разработки).

В зеленой энергетике так же коренная смена лидеров. Если в 2000г 80% мировых мощностей солнечных и ветровых электростанций было установлено в США и Европе (4 Гвт из 5Гвт), то в 2017г согласно докладу о мировой энергетике компании Бритиш Петролеум - только 29% (42 Гвт из 144 Гвт). Лидером стал Китай, установивший в 2017г- 68 Гвт или 47% мирового прироста ¹¹

В других областях техники также лидерство постепенно утрачивают США и Европа. Согласно отчету Всемирной ассоциации робототехники за 2018г в 2017г из 387 тыс промышленных роботов проданных в мире на США и Европу пришлось только 100 тыс.(26%, а в 2000г эта доля составляла 50%) . В Италии, Испании, Франции, Японии парк роботов сокращается. Основной прирост приходится на Китай (138 тыс.) и Корею(40 тыс.) ¹² .

По данным рейтинга Fortune Global 500 за 2015г из 500 крупнейших компаний мира наивысшую производительность труда имеют в электронике- корейская фирма Самсунг, в общем машиностроении- японская фирма Фанук, в автомобилестроении- корейская фирма Хундай, в

11 Источник информации: сайт www.bp.com.

12 Источник информации: сайт www.ifr.org.

электроэнергетике- корейская фирма KEPCO, в металлургии- корейская фирма POSCO, в горной промышленности- австралийская BHP Billiton. Американские и европейские фирмы наилучшими были только в нефтегазодобычи, химии, авиастроении и АПК. Естественно, что в новых индустриальных странах оборудование устанавливается самое современное, а в США и Европе много старой техники. В печати сообщали, что на авиазаводах США есть еще станки времен Второй мировой войны.

Не будет неожиданностью предположить, что в следующие 15 лет при сохранении складывающихся тенденций большинство отраслей промышленности США и Европы превратятся по масштабам деятельности и техническому уровню в рядовых участников мировой экономики.

В чем причины индустриального и инновационного упадка западных стран ?

На наш взгляд, первая причина- объективная. Она связана с длительной инновационной паузой. Европейская цивилизация развивалась поступательно с эпохи великих географических открытий и книгопечатания (15век) благодаря постоянным открытиям и инновациям, обеспечивавших экономический рост опережающий другие страны. Сейчас несмотря на огромные затраты на НИОКР (до 2 трил.дол. в год) нет значимых для экономики научно-технических достижений во многих отраслях. Другие страны быстро осваивают созданные технологии и разрыв с США и Европой нивелируется. Подробный анализ затухания НТП дан автором в двух статьях в журнале ЭКО [2,3].

Вторая причина кроется в выбранной финансовой модели развития , которая возоблада в развитых странах мира в 20 веке. Весь 19 век и начало 20 в. США и Европа развивались в основном на принципах свободной рыночной экономики, сформулированных в свое время патриархом рынка Адамом Смитом. Наиболее последовательно этим принципам следовали Англия и США. Другие страны с

разной степенью копировали этот путь. По оценке Питера Марша в 1800г на США и страны Европы приходилось 29% мирового промышленного производства (в т.ч. Англия- 4%, США- менее 1%), в 1900г уже- 87 % .[4] Выплавка черных металлов в 1810г в США, Англии, Франции, Германии составляла 6кг/чел в год, а в 1913г-257 кг/чел ¹³ (для сравнения в следующие 100 лет к 2015г она возросла в этих странах только на 20 кг до 277 кг/чел).[5] Для этого периода было характерно не участие государства в экономической деятельности (исключение строительство дорог и линий связи прежде всего для военных целей) и минимальное участие в социальной сфере (начальное школьное образование, пенсии чиновникам). Рыночный мир омрачали только периодические торговые войны между странами. Госрасходы и налоги колебались в 19в в США от 2 до 4%ВВП, в Англии- от 6 до 8% ВВП [наша оценка по 5,6]. Это давало бизнесу мощные стимулы к росту, а работников принуждало к высокой трудовой активности и не требовательности. В Европе и США был самый высокий прирост населения за всю их историю. Бюджеты были сбалансированы, к госзаймам прибегали только в период войн, инфляция была минимальна. Стихийный рынок регулировался успешно спросом и предложением, свободной конкуренцией. Периодически возникавшие кризисы производства были болезненным, но необходимым средством для достижения оптимальных пропорций производства и избавления от неэффективных предприятий. Негативному влиянию монополий на свободный рынок успешно противодействовало антитрестовской законодательство, принятое в начале 20 века.

Но этот естественный путь экономического развития был нарушен распространением социалистических идей, провозглашавших равенство и социальную справедливость. Это предполагало значительное вмешательство государства в распределение ВВП. Первой на этот путь встала

13 Источник информации: сайт <http://www.worldsteel.org>

Германия, где О. Бисмарк принял в 80-ые годы 19в. законы об установлении небольших пенсий по старости (до 15% от зарплаты) и пособий по болезни. После победы коммунистов в России в 1917г, испуганные европейские правительства начали активно наращивать социальные расходы, а вместе с ними и налоги. Глобальный мировой кризис перепроизводства 1929г привел к социализации и расширению участия государства в экономике и США. Д. Кейнс теоретически обосновал в 1936г необходимость глубоко вмешательства государства в экономику. Но не новый курс Ф. Рузвельта, а начавшаяся Вторая мировая война вывела США из великой депрессии. Как бы то ни было, но в результате случайного захвата власти марксистами в России (не стал бы царь Николай в 1914г защищать далекую Сербию, не было бы и революции 1917г) и мирового кризиса 1929г сменился вектор экономического развития развитых стран. Рыночную модели Адама Смита заменила модель Маркса- Кейнса. 25 лет после второй мировой войны казалось, что эта модель удачна - быстро рос ВВП в связи с необходимостью восстановления Европы, благодаря достижениям НТП, гонки вооружений, освобождения колоний. Но после энергетического кризиса 1973г темпы резко сократились в США и Западной Европе (а в СССР началась эпоха застоя), потом началось фактическая деиндустриализация, перемещение предприятий и капиталов в страны третьего мира, рост бюджетного дефицита и госдолга, подъем безработицы и протестных настроений, ускорение инфляции и притока мигрантов.

О реальном изменении душевой производства в США с 1929г важнейшей промышленной продукции дает таблица №7.

Душевое производство в США. Таблица 7

Продукция на 1 жителя	1929 г	2015 г	Измен ение в %
Сталь-кг/чел	463	248	-46
Цемент- кг/чел	247	260	5

Автомашины-шт/100 чел	4,3	3,8	-12
Хлопчатобумажные ткани-	58	8	-86
Обувь- пар/чел	3	0,3	-90

Источники: <http://www.worldsteel.org> -всемирная организация стали;

<http://www.oica.net/> - МОПАП(ОІСА)-ассоциация автомобилестроителей; Капиталистические страны в 1913г, 1920-33г.

Статист.справочник//М.,1934г.; Мендельсон Л.А.Теория и история экономических кризисов и циклов. М..Мысль.1964-т.2 и т.3. Примечание: сбор зерна за 2012г, х. б.ткани за 2004г.

За эпоху госрегулирования чуть подрост выпуск цемента (в 1929г больше использовали в строительстве кирпич и пиломатериалы, чем сейчас). Остальные показатели все ниже. Жизненный уровень не упал только благодаря импорту за счет эмиссии долларов.

К 2014г госрасходы в странах ЕС превысили 47% ВВП, а налоги достигли почти половины ВВП (45%) ¹⁴ .В США налоги несколько меньше (35% ВВП), но все равно на порядок больше доли налогов в 19 веке. Доходы не покрывают всех расходов государств и они вынуждены постоянно обращаться к заимствованиям (беря займы у всего мира и у своих будущих поколений) . В результате госдолг в целом по странам ЕС вырос до 79% ВВП к 2020г , а в США- превысил ВВП .За время президентства Б. Обамы госдолг США вырос в 2 раза до 20 трлн.дол, при Трампе- до 26 трлн. дол. Вместе с рекордсменом по госдолгу- Японией (242%ВВП или 9,9 трлн.дол) на них приходится 75% долгов всех государств мира ¹⁵ .

Главная причина высоких госрасходов- социальные

14 Источник информации: Россия и страны мира 2014.:Стат.сб.- М.Росста.,2014 и Россия и страны мира 2004.:Стат.сб.-М.:Росстат,2004.

15 Источник информации: сайт <https://ru.wikipedia.org..>

затраты (в ЕС- 2/3 всех расходов, в США- 70%)¹⁶. А какова их эффективность ? 2/3 средств идет на выплату пенсий и пособий. Взяв на себя функцию помощи старикам, больным и малоимущим государство нарушило многовековую систему семейно-родственной взаимопомощи. Раньше каждый ребенок был страховым полисом на случай старости и инвалидности. Поэтому рожали много детей и старались их воспитать в трудолюбии и уважении к родителям. При наличии гарантированной пенсии- дети стали обузой. Поэтому в странах с развитой пенсионной системой не смотря на систему детских пособий, хорошие материальные и бытовые условия везде коэффициент фертильности меньше необходимого для простого воспроизводства. Самый высокий коэффициент в США(за счет цветного населения т.к.дети мигрантов получают автоматически гражданство) - 2,0 , а надо 2,15. В Германии, которую Бисмарк осчастливил пенсиями с 1889г, коэффициент этот всего 1,4. Зато в странах третьего мира с патриархальной системой заботы о стариках коэффициент фертильности превышает 3 и более.(в России, Европе, США он достигал в 19в- 5-6 детей на 1 женщину). Существующие пособия и другие формы социальной помощи малоимущим и безработным развивают у населения иждивенческие настроения. В печати описаны многочисленные случаи, когда здоровые люди живут всю жизнь не работая на эти пособия, продовольственные талоны и т.д.Конечно государство должно заботиться о бедных и безработных. Но в эпоху Адама Смита эту проблему решали путем организации дешевых бесплатных столовых и ночлежек для бездомных.

На втором месте расходы на медицину- 7,2% ВВП в ЕС и 8% в США¹⁷ . Высокие расходы на здравоохранение часто

16 Источник информации: Россия и страны мира 2014.:Стат.сб.- М.Росста.,2014 и Россия и страны мира 2004.:Стат.сб.-М.:Росстат,2004.

17 Источник информации: Россия и страны мира 2014.:Стат.сб.- М.Росста.,2014 и Россия и страны мира 2004.:Стат.сб.-М.:Росстат,2004.

обусловлены «аппетитами» медицинских учреждений и не здоровым образом жизни граждан индустриальных стран. По оценки независимых экспертов до % всех медицинских процедур в США назначается излишних. Стимулирование государством более здорового образа жизни в т.ч. через увеличение акцизов на табак, алкоголь, сахарные и высоко калорийные изделия и т.д. принесло бы больше пользы, чем рост медицинских расходов. США тратят больше всех стран мира на здравоохранение, финансируют большую часть медицинских НИОКР, их больницы лучше всех оснащены медицинской техникой, а средняя продолжительность жизни у них меньше, чем в Чили, Кубе, Коста-Рике, Кипре, Мальте, Греции, Португалии.

На третьем месте расходы на образование- 4,9% в ЕС, в США- 5,5%.¹⁸ В большинстве своем они бесполезны. В 2013 году Джейсон Абел и Ричард Дитц из федерального резервного банка в Нью Йорке провели исследование, согласно которому всего 62,1% выпускников колледжей работают там, где нужен диплом; и всего 27,3% работают "по специальности" [7]. Кроме того огромное перепроизводство специалистов с высшим образованием затрудняет трудоустройство молодых людей в дальнейшем. Диплом создает «предвзятость» к работе более низкой квалификации, к рабочим специальностям. В скором времени почти вся молодежь в США и Европе будет с высшим образованием, для которой идти работать

18 Источник информации: Россия и страны мира 2014.:Стат.сб.- М.:Росста.,2014 и Россия и страны мира 2004.:Стат.сб.-М.:Росстат,2004.

простым рабочим будет личной трагедией. И тогда придется комплектовать на все 100% рабочие профессии мигрантами. В моей статье в журнал ЭКО подробно рассмотрено отсутствие связи между ростом уровнем образования и темпами технического прогресса на современном этапе развития [8]. Еще Адам Смит писал о том, что государственное образование не эффективно и его надо ограничить только начальной школой. Остальное образование должны оплачивать население или работодатель исходя из своих потребностей и целей.

Таким образом высокие социальные расходы ведут с одной стороны, к росту налогов. действующих угнетающе на бизнес , производство и капиталы уходят в те страны, где налоги и стоимость рабсилы ниже, с другой стороны, высокие социальные расходы порождают иждивенческих настроений в обществе, ведущих к депопуляции, снижению мотивации к непрестижному труду, вынуждают привлекать все больше рабочих-мигрантов. Но повернуть вспять этот порочный распределительный механизм без социальных потрясений не возможно. Развитые страны сами себя посадили в социальную мышеловку, из которой никто не видит выхода.

Многие ученые объясняют уход промышленности в развивающиеся страны упрощенно- дешевизной рабочей силы там. Но тогда почему в 19в. английские капиталисты не переводили свои фабрики в Индию, Египет другие колонии, где за горстку риса будут работать от зари до зари, где законодательство сделали бы такое какое им нужно (без профсоюзов, партий)? Там же было сырье (хлопок) и потребители. Почему не переводили заводы в крепостную Россию с бесплатными рабами? В США стоимость рабочей силы была напротив самая высокая в мире в 19в.(от рабов отказались в 1862г), внешние рынки сбыта продукции -удаленные (через океаны), а рынки европейских колоний для них были закрыты (это была одна из причин участия США в развале колониальной системы после 1945г). Но это не помешало индустрии США к концу 19в. обогнать все другие страны. Высокую оплату труда

можно компенсировать высокопроизводительной техникой или понизить ее с помощью безработицы, привлечения мигрантов, а вот высокие налоги можно избежать только уходом из страны в оффшоры или «в тень». Но металлургический завод «в тень» не спрячешь как бизнес малый или в сфере услуг. Поэтому пока были комфортные для бизнеса условия, индустрия развивалась внутри страны, а когда налоги стали расти, стали думать о ее бегстве. Но не только высокие налоги хоронят рыночную экономику.

Прямое вмешательство государства в экономику через госзаказы, госинвестиции, субсидии отдельным компаниям, предоставление бюджетных кредитов на льготных условиях всегда ведет к нарушению свободной конкуренции между участниками производства, способствует расцвету коррупции, созданию тепличных условий для отдельных фирм и отраслей и оборачивается общим снижением эффективности производства, его конкурентоспособности. Бесконечные споры между неокейнсианцами, неолибералами, монетаристами и социалистами касаются частных вопросов участия государства в распределении, не трогая основные госрасходы.

Почти полувековой кризис экономики США и Европы совпал с «парадом» Нобелевских премий по экономике. С 1969г их получили 74 ученых, в т.ч. 71 - из США, Европы, Израиля и по одному из Индии, СССР, острова Сент-Люси в Карибском море ¹⁹. Большинство лауреатов, получили премии за математические методы совершенствования западной экономики. Но ее кризис все сильнее с ростом числа лауреатов. Хотя бы ради приличия этот отряд «мечтателей» разбавили бы людьми реально участвовавшими в создании «экономического чуда» в Южной Корее, Тайване, Сингапуре, Китае.

Нахлебавшись с реформами Мао Дзэдуна, Китай перешел от марксистской модели развития к рыночной. Раздали землю крестьянам, создали прибрежные свободные зоны,

куда устремился иностранный капитал, привлеченный низкими налогами и дешевой рабочей силой. В результате «незримая рука рынка» как и предсказывал Адам Смит 250 лет назад сделала Китай главной индустриальной державой мира. Но активная инвестиционная деятельность государства (через госбанки и др.) и жесткое ограничение рождаемости до недавнего времени (не более 1 ребенка в семье) в будущем аукнется китайской экономике. Часть развивающихся стран пытаются копировать индустриальный опыт развития Китая, Сингапура, Тайваня, Южной Кореи.

Другие ищут свой путь. Например, небогатая Коста-Рика не имеет крупных заводов, зарабатывает в основном бананами, туризмом. Завод по производству микропроцессоров фирмы Интел был закрыт в 2014г. По данным Всемирного Банка в 2019г душевой ВВП по ППС был чуть выше среднемирового (20тыс. дол против 18 тыс. дол). Но благодаря хорошей экологии и здоровому образу жизни средняя продолжительность жизни (79 лет) в ней выше, чем в США (душевой ВВП- 65 тыс. дол), на которые приходится 1/3 мировых расходов на медицину и *Л медицинских НИОКР. Обеспеченность жителей Коста-Рики интернетом -88%. Уровень налогов низкий- менее 8% ВВП (800 дол/чел в год), внешний гос- долг всего-15% ВВП. Расход электроэнергии в 2 раза ниже среднемирового (1,7 тыс.квт-ч/год на 1 жителя). Армию распустили еще в 40-ые годы, потому что свои военные оказались опаснее чужих. На 100 тыс. жителей всего 7 самоубийств, в США- 12, России- 20, в среднем в мире-12. Страна имеет высокую рождаемость (прирост 1,3% в год) и дважды в 21 веке по данным международных опросов занимала первое место в мире по уровню счастья (в 2009г и 2012г) ²⁰. Может быть к такому «неиндустриальному раю» придут и другие страны. Бывшая мастерская мира -Англия, например, уже рассталась со значительной частью индустрии. Осталось 6 действующих домен, 6 верфей (в 1960г было 280),

последняя угольная шахта закрыта в 2015г.

А пока лидеры и ученые США, Европы продолжают безуспешно реформировать экономику. Пытались снизить участие государства Р.Рейган в США, М.Тэтчер в Англии, но споткнулись на «священной корове»- неприкасаемых социальных расходах. Президент США Д. Трамп пытался спасти экономику США с помощью протекционизма импорта, ограничения миграции, снижения налогов с бизнеса, торговой войны с другими странами (Китаем и т.д.). Все это в разные годы пытались безуспешно сделать и до него. Снижение налогов без снижения социальных расходов только ускорит банкротство государства с непредсказуемыми последствиями для США и мирового сообщества, а сокращение социальных расходов вызовет массовые протесты. Протекционизм приведет к росту цен в США, что вызовет недовольство потребителя, и породит ответные меры других стран, прежде всего Китая, а ему США должны 1,3 трил.дол. Выдворение мигрантов приведет к удорожанию американской продукции (своим надо будет платить больше) и осложнит и так не простые отношения с Мексикой и остальной Латинской Америкой. Так что «куда не кинь, везде клин».

Первые 15 лет 21 века свидетельствуют о закате индустриальной модели развития США и Европы. И причины этого носят фундаментальный характер, не поддающийся локальному реформированию. Поэтому остается наблюдать как два мировых индустриальных лидера по обе стороны Атлантики на наших глазах превращаются в рядовые экономики, перегруженные налогами, госрасходами, госдолгами, мигрантами и одинокими стариками. Мечта Карла Маркса о гибели европейского и американского капитализма спустя полтора столетия возможно сбывается в такой своеобразной форме.

Мировая история показывает, что вклад в общественный прогресс не зависит от размеров страны и объема ее финансовых ресурсов. Ключевые достижения часто добивались не огромные империи, а малые страны. Впервые земледелие, животноводство, письменность

появились в племенах и городах-государствах Месопотамии, выплавка железа- в Урарте, ключевые технологии античности и демократические институты создали в Афинах с населением 240 тыс.чел и других греческих городах-государствах, в Новое время в маленькой Португалии создали первые океанские суда (каравеллы) и открыли пути в Африку, Бразилию, Индию, Китай, потом эстафету лидера мировой торговли и мореплавания взяли небольшие Нидерланды. Эпоху научной революции и просвещения породило открытие Гутенбергом книгопечатания в 1450г в миниатюрном Майнцском немецком княжестве. Сейчас мировой лидер микроэлектроники- остров Тайвань (22% мировых мощностей). В Дании самый эффективный в мире АПК (1 фермер там кормит 150 чел) и ТЭК (77% электроэнергии дают ветровые, солнечные и биоэлектростанции, а общее потребление электроэнергии за последние 15 лет сократили в 1,5 раз с 46 до 30 млрд.квт- ч).Благодаря частной ракетостроительной фирме Питера Блека Новая Зеландия стала космической державой. Самая высокая продолжительность жизни в Андорре (84 года). Самый большой душевой ВВП по ППС в 2019г в Люксембурге (121 тыс. дол) и Сингапуре (101 тыс.дол)_. Последний находится на небольшом острове (700 кв.км), где нет даже пресной воды.

После распада колониальных систем и СССР образовалось множество государств. Но не смотря на это структура финансовых систем всех стран мира сейчас очень схожая. Федеративное и унитарное устройство не имеет принципиального значения для степени свободы территориальных образований. Ее определяют сложившаяся историческая практика и конкретные законы данной страны. Почти все страны наравне с государственными и местными бюджетами имеют государственные внебюджетные фонды. Налоговые системы всех стран мира почти полностью унифицированы и включают в себя: 1) налоги на товары и услуги (акцизы, налог с продаж, налог на добавленную стоимость, впервые

введенный во Франции в 1958г), 2) налог на доходы физических лиц (чаще всего прогрессивный), 3) налог на прибыль юридических лиц, 4) налоги на имущество физических и юридических лиц, 5) таможенные пошлины[^]) взносы на социальное страхование. Различия заключаются только в названиях, ставках, льготах и наличии второстепенных мелких специфических налогов и сборов в отдельных странах (транспортный, на наследства и т.д.). В сырьевых странах важную роль играют также налоги на добычу полезных ископаемых (например, в РФ). Во всех странах классический набор направлений расходования государственных средств- на госуправление, оборону, полицию, экономику, науку, образование, здравоохранения, социальное обеспечение и страхование, помощь разным звеньям бюджетной системы. Формы финансирования везде похожие- субсидии, субвенции, дотации, госсуды, социальные трансферты, гранты, прямые инвестиции. Различия лишь в объемах и условиях предоставления средств и контроля за их использованием.

Главными финансовыми проблемами современности многие считают разрыв между странами по объему финансовых ресурсов и ВВП , а внутри стран различия между доходами богатых и бедных. Так душевой ВВП в мире в 2018г по данным МВФ различался в 177 раз (от 130 тыс.дол в Катаре до 733 дол в Бурунди). Такой разницы в уровне развития не было в прошлой истории. Но трагизм ситуации, по нашему мнению, сильно преувеличен. Во-первых, сам показатель ВВП не совершенен. В него включают множество услуг и товаров, которые никак не влияют на качество жизни. Например, в СССР был большой ВВП (2-е место в мире), но он состоял в основном из «горы оружия» и средств производства, выпускающих это оружие и самих себя. А жизнь людей была убогой .Во-вторых, везде действует закон «убывающей полезности» потребительских благ. Чем больше душевой ВВП, тем большая его часть расходуется не эффективно. В развитых странах до 1/3 продуктов выбрасывается на помойку, а еще треть идет на повышенный вес, который потом безуспешно пытаются

скинуть, одежды покупается в десятки раз больше, чем можно физически износить, размер жилищ приближается к дворцам прошлых эпох, большинство медицинских услуг тратится на исправление последствий нездорового образа жизни и т.д. Государства тоже увлекаются дорогостоящими престижными проектами- небоскребами, скоростными железными дорогами (большинство из них сейчас убыточны), освоением космоса(ради престижа и военных) и т.д. Напротив, страны с ограниченными финансовыми ресурсами тратят их более рационально. При грамотном управлении в этих странах качество жизни может выше, чем в богатых странах. Например, по международному индексу счастья, составляемый с 2006г британским Новым экономическим фондом на основе опросов населения, уровня продолжительности жизни и экологии, в 2016г первое место в мире занимала Коста-Рика. В первую десятку самых счастливых стран также вошли Мексика, Вануату, Колумбия, Вьетнам, Панама, Никарагуа, Бангладеш, Таиланд, Эквадор. Бедность- понятие относительное. Бедняки сейчас имеют блага, которых не было сто лет назад у самых богатых (интернет, смартфон, антибиотики и т.д.). С ростом благосостояния повышается прожиточный минимум и вместе с ним число бедных. Поэтому бедность как линия горизонта будет вечной. И борьбу с ней вечно будут разыгрывать разные политические силы в своих интересах. Реально бороться государству и международному сообществу надо не с бедностью, а с нищетой, когда люди голодают, не имеют крыши над головой и доступа к основным медицинским услуга или не могут научиться грамоте. Чтобы вырваться из бедности, человек должен сам приложить для этого усилия или приспособить свои потребности под скромный достаток. Бедность является также мощным стимулом к творческой активности. Множество достижений в сфере науки, техники, искусства, бизнеса совершили именно бедные люди, стремящиеся вверх по «социальной лестнице».

Но есть более серьезные, чем бедность, без

своевременного решения которых могут наступить не обратимые катастрофические последствия. Для их преодоления нужна новая финансовая политика, коренным образом отличающаяся от политики 20 века.

Кризис экологический порожден индустриальным развитием 19-20 века. Рост концентрации углекислого газа в атмосфере грозит катастрофическими изменениями климата в 21 веке, масса пластика в мировом океане скоро превысит вес живой рыбы. Надо спасибо сказать бедным странам за то, что они пока не пошли по индустриальному пути развития Запада и Китая. Если бы у них был бы такой же уровень материального производства, мировая экологическая катастрофа давно бы уже наступила. Принимаемые в мире меры по развитию зеленой экономики пока не достаточны. Прирост выработки солнечных и ветровых электростанций в последние годы держится примерно на одном и том же уровне-250-300 млрд.квт-ч в год, что не покрывает даже общего прироста производства электроэнергии (доля их в мировой выработке электроэнергии лишь 10%). Доля электромобилей в автопарке мира всего 1%. Чтобы вовремя успеть перестроить энергетику и транспорт, нужно серьезное увеличение акцизов на горючее и другое ископаемое топливо, на автомашины . Надо ввести налоги на пластик и всю тару для развития повторного ее использования.

Экологические проблемы все чаще заставляют задавать вопрос: Всегда ли экономический рост является благом? Природные ресурсы планеты ограничены. Поэтому все больше экономистов склоняется к мнению о необходимости создания финансовой модели процветания без экономического и демографического роста

Демографический кризис связан с депопуляцией населения развитых стран и опасным ростом населения в развивающихся странах (преимущественно в Африке, исламских странах, Индии). Падение рождаемости вызвано прежде всего развитием пенсионных систем (раньше дети были страховкой на старость) и вовлечением женщин в

общественное производство. С 2015г в странах ЕС число умерших превышает число родившихся. Большие пособия на детей проблемы пока не решают, т.к. размазываются по всем семьям. Целесообразно было бы основную часть их сосредоточить на многодетных семьях (начиная с третьего ребенка), а матери ориентированные на карьеру и саморазвитие, никогда больше двух детей заводить не будут. Необходимо изменение пенсионного механизма (размер пенсий и срок выхода на пенсию женщин мог бы быть привязаны к числу рожденных и воспитанных детей). Полезно возродить налог на холостяков, одиноких и малосемейных граждан, введенный в СССР в годы войны. Кто не хочет заводить детей и жить только в свое удовольствие должны финансово помогать тем, кто будет растить детей, которые будут содержать все общество в будущем.

С другой стороны опасен взрывной рост населения в Африке и некоторых странах Азии. При сохранении современного прироста населения в этих странах (в среднем 2,5% в год) через 400 лет на одного жителя Земли будет приходиться всего 1 кв.м суши . Прогнозы по затуханию рождаемости в странах третьего мира пока не сбываются. Сократить рождаемость в развивающихся странах могло бы помочь создание рабочих мест для женщин и развитие практики бесплатных столовых для бедных и стариков, чтобы они не беспокоились за свое будущее . 3 миска каши в день обойдутся в 0,3 дол, а в год - 120 дол на 1 чел. Чтобы накормить кашей всех жителей развивающихся стран (5 млрд.чел) надо потратить всего 1% ВВП развитых стран (600 млрд.дол). В Китае оказались эффективными штрафы за второго и последующих детей. В Индии применяют выплату премий за добровольную стерилизацию.

Миграционный кризис тесно связан с демографическим. 200 млн. людей из бедных стран работают в США, Европе, России и некоторых других странах .Без них экономика этих стран уже не может обойтись, т.к. свои граждане не хотят работать на мало

оплачиваемых и не престижных рабочих местах. Благодаря мигрантам поддерживается конкурентоспособность продукции и высокий уровень благосостояния населения. Но миграционный процесс угрожает этническими конфликтами и может привести в будущем к повторению истории падения Западной Римской империи, которая разрешила переселиться готам на свою территорию в 4 веке. Одним из решений этой проблемы было бы создание компактных строго охраняемых резерваций для мигрантов с внешним управлением из развитых стран (на своей или арендованной у других стран территории). С выделением бюджетных денег на создание рабочих мест и расселения мигрантов и беженцев в резервации. Эти деньги будут возвращены в процессе их трудовой деятельности. Резервации должны быть самокупаемыми. Для выполнения работ и услуг внутри принимающей страны мигранты будут привлекаться работодателями на краткосрочной основе с обязательным возвращением в резервацию (вахтовый метод). Это минимизирует контакты мигрантов с местным населением и одновременно окажет гуманитарную поддержку мигрантов на взаимовыгодной основе, даст новые рабочие руки странам со стареющим населением.

Кризис социального государства. До 20 века социальную помощь нетрудоспособным и другим нуждающимся традиционно оказывали семья, сельская община и религиозные организации. Под влиянием социалистических идей эту функцию в развитых странах взяло теперь на себя государство. Но оно все хуже справляется с ней. Растет число популистских решений правительств и парламентов. Чтобы получить больше голосов избирателей и популярность населения они безответственно принимают законы и другие правовые акты для увеличения социальных выплат, расширения социальных льгот, снижения налогов. В результате растет бюджетный дефицит, госдолг, денежная эмиссия. Популистские финансовые обещания часто ложатся на плечи узкой части граждан и бизнеса. Из-за роста

финансового обременения бизнес уходит в другие страны или в тень. Это снижает доходную базу государства и усиливает его финансовые проблемы в будущем. Остановить этот процесс можно только, если в принципе отказаться от концепции социального государства, рожденного в 20 веке. Надо начать постепенное возвращение к традиционному государству- по образному выражению американского президента Томаса Джефферсона «ночному сторожу» (только охрана жителей от внешних и внутренних угроз). В социальной сфере, по мнению автора, государство должно гарантировать каждому нуждающемуся минимум натуральных благ (простую дешевую еду по талонам или в столовой, койку в ночлежке, услуги ЖКХ по минимальной норме , полис ОМС, школьное образование). Остальное люди должны заработать сами . Только так можно побороть иждивенчество, популизм и сохранить трудовую мотивацию граждан.

Долговой кризис. Идет постоянное увеличение мировой задолжности государств, корпораций, граждан: в 2000г- 87 трлн. дол (277% ВВП), а в 2019г- 253 трлн. дол (322% ВВП), в т.ч. Еврозона- 98 трлн.дол, США- 63 трлн.дол., Китай- 33 трлн.дол. В результате пандемии 2020г задолжность еще более возрастет. Это означает, что развитые страны сейчас живут в долг у остального мира и у своих будущих поколений. Принимаемые меры по сокращению государственных расходов не достаточны. Чтобы предотвратить надвигающиеся дефолты и девальвации валют с падением жизненного уровня, нужны более решительные меры по сокращению госрасходов в развитых странах. Но это упирается в концепцию социального государства, т.к. в развитых странах до 70% государственных финансовых ресурсов и более тратится на социальные цели (в США- 63%, в Англии и Франции- 71%, в ФРГ и Японии- 72%, Швеции- 73%).

Кризис монополистического капитализма. О нем давно писали К.Маркс, В.И.Ленин и другие социалисты. Кто-то думает, что научно-технические и законодательные

достижения сняли эту проблему. В действительности ее только отсрочили. Экономика развитых стран фактически находится в руках нескольких сот крупнейших транснациональных корпораций и банков, которые давно срослись с государственным аппаратом и поделили сферы своего влияния внутри стран и на международных рынках. Они влияют на законотворческую деятельности даже в самых демократических государствах, порождают коррупцию, тормозят многие прогрессивные процессы (например, развитие зеленой экономики, меры правительств по сокращению потребления энергозатратных товаров, по унификации товаров и услуг и т.д.) Они вытесняют малый бизнес и ставят его в подчиненное положение. О вреде монополий писал еще Адам Смит, но тогда их было немного (Ост-Индийская компания и т.д.). Согласно списку Fortune Global 500 в 2019 году 500 крупнейших компаний мира имели выручку 33 трлн.дол, прибыль 2,1 трлн.дол, 69 млн.работников, т.е. фактически контролировали мировую экономику.

Монополии активно используют офшоры для ухода от налогообложения. Почти половина мирового ликвидного капитала спрятана в офшорах, то есть не подлежит налогообложению и не может быть преобразована в социальные блага. Это позор существующего мирового порядка. По данным одного исследования только в 70 офшоров, расположенных в разных частях мира, в 2010 г. хранилось активов на сумму 21 трлн долларов. Все офшоры давно известны (Каймановы острова, Кипр и т.д.), но нет ни каких мер по наведению в них порядка (как для борьбы с террористами в Ираке, Сирии, Ливии , Афганистане). Это косвенно указывает на коррупционное сращивание крупнейших монополий и банков с чиновниками различных государств. Современные оффшоры отчасти напоминают ситуацию с Римской империей, которую во многом погубило не желание богатой части граждан финансировать государство для отпора от нашествия варваров. Для выявления уклонения от уплаты налогов монополий и других категорий плательщиков надо широко

использовать современные цифровые технологии.

Кроме того борьба с монополиями в современных условиях помимо антимонопольного законодательства и цифрового контроля должна включать в себя поддержку малого бизнеса (налоговые льготы и т.д.) , а также покупку активов разоряющихся корпораций государством вместо финансовой поддержки их во время экономических и финансовых кризисов.

Кризис научно-технической революции. На первый взгляд не понятно о каком кризисе идет речь? Наоборот, все пишут о бурном развитии науки и техники. Но в этом как раз заключается главная проблема. Ученые подошли к таким глубинам мироздания, что последствия новых открытий становятся не предсказуемыми и могут иметь катастрофические последствия для человечества. Современное общество подобно автомобилю, несущемуся по неизвестному маршруту без дорожных знаков, на педаль газа которого все время жмут. Больше всего опасений вызывают исследований в области генетики и искусственного интеллекта. Впрочем и другие научные направления несут огромные опасности. Так, создание лунных баз подтолкнет гонку вооружений в космосе, новые синтезы в химии помогут создать сверхдешевые наркотики и отравляющие вещества, упрощение разделения изотопов поможет созданию « домашней атомной бомбы» и т.д. Бурное развитие науки в 20-21 веках мало принесло реальной пользы . Продолжительность жизни выросла на 20-25 лет, но теперь до 50 млн.детей убивают ежегодно абортами, а больных и одиноких стариков стало намного больше. Цифровая техника в основном используется для развлечения и контроля за людьми. Качество образования и исследований (если судить по значимым достижениям науки и искусства) не выросло за 40-летнюю эпоху Интернета. Зато появляется реальная угроза массовой ликвидации рабочих мест в результате внедрения роботов и интеллектуальных программ. В 20 веке трактор и комбайн уничтожили крестьянство и вынудили миллиарды людей переселиться в города, где большинство из них целиком

зависят от воли работодателя и государства. Сейчас мир стоит на пороге новой технологической драмы, когда людям останется только место прислуги богатой элиты. Идет умственная деградация, особенно молодежи, что мне как преподавателю вуза особенно заметно. Если труд сделал из обезьяны человека, то компьютер постепенно делает из человека подобие обезьяны. Не надо забывать про главные научные достижения 20 века - термоядерную бомбу и межконтинентальную ракету, которые могут превратить за полчаса сейчас все города в ради- активное кладбище (на 1 жителя мира уже накоплено 5 т ядерной взрывчатки в пересчете на тротил). Поэтому надо не форсировать, а наоборот ограничивать опасные и мало результативные направления НИОКР путем сокращения их государственного финансирования и отмены инновационных льгот корпорациям. Сейчас в мире тратится на НИОКР в год более 2 трлн.дол. На эти деньги можно было бы за 5 лет заменить все тепловые и атомные электростанции солнечными (мощностью 20 тыс.Гвт по цене 500 дол/квт). Есть мнение, что все необходимое обществу для нормальной жизни уже учеными в основном создано. Нужны только некоторые локальные прикладные исследования в области экологии, медицины, энергетики, сельского хозяйства и т.д.

Другие исследователи отмечают постепенное затухание современной научно-технической революции. За последние полвека не было революционных достижений в области физики, химии, энергетики, авиации, космонавтики, машиностроении, строительстве, сельского хозяйства и т.д. Прогресс в основном сосредоточился в области цифровой электроники благодаря удвоению числа транзисторов в микросхемах каждые два года (закон Мура). Но этот процесс не может быть вечным. В 2020г освоен выпуск микросхем с шириной линий (минимальный элемент транзисторов) в 5 нм (10 атомов кремния), а в 2021г планируют 3 нм, в 2023г- 2 нм. Уменьшить размеры до 1 атома кремния не получится, т.к. надежность микросхем тогда будет очень низкой. В любом случае процесс

уменьшения размеров транзисторов в этом десятилетии закончится. В медицине расшифровка геномов человека и микробов практически ничего не дало для лечения основных болезней и продления жизни. Большинство новых медицинских технологий очень дороги и касаются узкого круга болезней. Зато появляются новые вызовы (снижение эффективности существующих антибиотиков, вирусные эпидемии, быстрый рост заболеваемости раком, диабетом, деменцией и т.д.), на которые науке пока нечем ответить, несмотря на огромные затраты на НИОКР. Может быть профилактика и развитие здорового образа жизни дало больший бы эффект. И напрашивается вопрос: Стоит ли продолжать вкладывать огромные средства в НИОКР, полезность которых для общества не высокая, а риски появления новых опасностей все время возрастают ?

Кризис мегаполисов. Большинство его не замечают, наоборот радуются росту числа мегаполисов, их достатку, комфорту , красоте. Почти половина жителей планеты сейчас живет в 5 тыс. городах с населением более 100 тыс.чел. Но в них плохая экология, высокая стоимость жизни (особенно жилья), вечные транспортные проблемы, высокая преступность и огромная уязвимость от техногенных аварий, эпидемий, военных и террористических угроз. Например, стоимость всей недвижимости в РФ оценивается в 15 трлн. дол или 100 тыс.дол/чел, из них 4,5 трлн.дол приходится на Москву или 370 тыс.дол на одного ее жителя. Никакой объективной необходимости такой урбанизации сейчас нет, кроме высоких заработков. Но цифровые технологии позволяют сохранить высокие зарплаты при переходе на удаленную работу за пределами города. Пандемия 2020г этот процесс ускорила. Нужны финансовые меры стимулирования для расселения крупных городов для оздоровления среды обитания и сокращения стоимости жизни. Для этого государство могло бы ввести более дифференцированные ставки имущественных и подоходных налогов, тарифов услуг ЖКХ, ипотечных кредитов, ввести новые налоги с предпринимателей и горожан для оплаты строительства и

содержания городской инфраструктуры и т.д.

И так мы видим, как в прошедшие 6 тысячелетий финансы играли важную роль в судьбах цивилизации, так и в 21 веке от них зависит решение ключевых проблем человечества и создание безопасного, счастливого, гармоничного с природой общества.

6. Пути развития экономики и финансов России в 21 веке

Подробнее остановимся на возможных путях развития экономики и финансов России в 21 столетии.

Правительство РФ в последние годы предприняло много усилий по ускорению экономического развития страны. На это нацелены нацпроекты, создание Российского фонда прямых инвестиций, фондов развития промышленности, расширение практики государственно-частного партнерства, создание территорий опережающего социально-экономического развития (ТОР) и т.д. Однако все эти меры не смогли обеспечить ускорения роста ВВП в 2015-2019гг. В среднем рост составил по официальным данным всего 0,4 % в год [4]. Но может быть мы «рвемся не в ту дверь»?

Мировой экономический кризис, порожденный пандемией коронавируса, обнажил ряд острых проблем, требующих серьезной корректировки финансовой политики.

Во-первых, пандемия показала чрезвычайную хрупкость современной мировой экономической системы, основанной на глобальной мировой торговле и концентрации основной части населения в больших городах. Ставка на международную экономическую кооперацию оказалась очень уязвимой. Коронавирус стал спусковым крючком, обнажившим слабые стороны сложившейся в развитых странах мира экономической модели. Еще больших масштабов паралич экономической жизни могут в будущем вызвать новые эпидемии, климатические изменения, масштабные техногенные катастрофы (например, аварии на АЭС и т.д.) или природные бедствия, торговые, холодные и

горячие войны между крупными державами, применение оружия массового поражения террористами или отдельными государствами. Поэтому мировому сообществу и России как части этого сообщества надо теперь выбирать между дальнейшим ростом экономики ради роста благосостояния и мнимого могущества государств, которое может быть легко разрушено, или перестройки экономики для повышения ее стабильности, экономичности, устойчивости к новым угрозам.

Во-вторых, пандемия вновь показала чрезвычайную зависимость экономики России от нефтегазового сектора. По данным Росстата доля добывающих отраслей (в основном нефтегазовой) в стоимости продукции промышленности РФ с 2010 г по 2018г, выросла с 34% до 39%, а обрабатывающих отраслей промышленности наоборот снизилась с 53% до 51%. (4) В доходах федерального бюджета доля поступлений от нефтегазового сектора в 2019г была около 40%. Обвал мировых цен на нефть, газ, уголь рано или поздно должен был произойти из-за превышения предложения над спросом (из-за роста добычи сланцевой нефти и газа в США), развития зеленой энергетики и электротранспорта, общественного транспорта, каршеринга, новых форм работы, учебы, досуга (удаленно из дома и т.д.), прогресса в области энергосберегающих технологий (светодиодные лампы, умные дома, пассивные дома, почти не требующие отопления и т.д.), замедление темпов экономического развития мировой экономики, прежде всего в Китае. Коронавирус лишь ускорил эти события. Восстановление нефтегазового рынка после окончания эпидемии, конечно, произойдет, но оно будет не полным и временным, до наступления новых форс-мажорных обстоятельств.

Развивать и дальше экономику с опорой на нефтегазовые доходы и существующие формы организации экономики означает подвергать все общество не оправданному риску.

Традиционная ориентация бюджетного стимулирования на создание высокотехнологичных предприятий и отраслей в современных условиях не является оправданной по 3

причинам:

1) из-за западных санкций Россия на долго отрезана от передовых технологий, прежде всего в области микроэлектроники. Без них не может обойтись никакая современная техника. Даже уже приобретенные на Западе оборудование и технологии могут быть легко с помощью новых санкций превращены в бесполезный металлолом. Связанные с этим постоянные угрозы разнообразны : от банальных недопоставок комплектующих (например, для авиалайнера Супер-джет 100), оборудования, запчастей и материалов (для производства микросхем на АО «Ангстрем» , АО «Микрон» и т.д.), принуждения иностранных партнеров к разрыву контрактов (например, в конце прокладки газопровода «Северный поток-2») до встроенных в программы и микросхемы коды, приводящие их в негодность по сигналу изготовителя (например, так поступила австрийская фирма LMF с компрессорами, поставленными ПАО Газпрому).

2) современная новая техника и технологии, как правило, дорогостоящие с длительными сроками разработки и освоения и высокими рисками коммерческого провала. Например, фирма Эрбас 7 лет создавала крупнейший в мире авиалайнер А-380, потратив 12 млрд.евро. Но после выпуска 240 самолетов объявила о прекращении производства его из-за низкого спроса. Бывший лидер мобильных телефонов фирма Нокia вынуждена была уйти с этого рынка (сейчас скромно живет в основном на продажах лицензий).В России еще больше примеров дорогостоящих коммерчески не окупающихся инновационных проектов (авиалайнер Суперджет 100, ракета Ангара, Е-мобиль, смартфон YotaPhone , процессоры Байкал, навигационная система ГЛОНАСС и др.) . «Инновационные мечты» отнимают много денег и времени, обещая успех в отдаленном будущем. А экономические угрозы «стучатся в дверь» сейчас.

3) мировой научно-технический прогресс вступил в фазу замедления, несмотря на постоянные разговоры в СМИ о революционных достижениях в области искусственного

интеллекта, робототехники³ генетики и т.д. Самый продаваемый в мире авиалайнер Боинг 737, создан 53 года назад, один из самых продаваемых вертолетов Ми-8, появился 58 лет назад, ракеты Р-7 и Протон, разработанные более полувека назад, успешно конкурируют с современными космическими системами. Даже в самой бурно развивавшейся отрасли- электронике новаций все меньше, поэтому падают продажи в мире компьютеров, планшетов, смартфонов. Сильно замедлились темпы роста продолжительности жизни в развитых странах, а в США, где сосредоточена половина медицинских НИОКР и 1/3 расходов на медицину в мире, три год еще до пандемии падала средняя продолжительность жизни . Ученые не смогли создать вакцину от гриппа «испанка», СПИДа, коронавируса 2002 года. Уже 5 лет ученые не могут вывести на рынок новые антибиотики, а микробы привыкают к старым лекарствам. Поэтому быстро растет в мире смертность от банальных инфекций. И это все при колоссальных расходах в мире на НИОКР, превысивших 2 трлн. дол в год. С начала 21 века на науку в мире потрачено больше денег, чем за всю предыдущую историю человечества. Появление за последние 40 лет интернета, искусственного интеллекта, более миллиарда компьютеров, супер-ЭВМ со скоростью вычислений до 122 квадриллиона операций в сек (в 1 млрд.раз больше, чем супер-ЭВМ, построенные до 1980г), не ускорили развитие науки и техники. Застой в НТП привел к тому, что самые технологичные страны, много средств тратящие на НИОКР (США, страны ЕС, Япония, Южная Корея, Тайвань), имеют сейчас очень низкие темпы экономического роста, а самые высокие темпы роста ВВП у стран не обладающих передовыми технологиями (Китай, Вьетнам, Индия и т.д.)

Конечно, сказанное не означает, что надо отказаться от бюджетного финансирования науки, инновационных проектов и косвенного государственного стимулирования внедрения достижений науки. Необходимо лишь перейти от широкомасштабного бюджетного финансирования к точечному финансированию проектов, имеющих важное

прикладное значение в обозримом будущем (например, в области медицины, вирусологии, энергосбережения, экологии и т.д.), а сэкономленные деньги направить на более полезные цели или на снижение налогов с бизнеса.

Одно из самых распространенных среди экономистов заблуждений заключается в том, что для успешного экономического развития нужны большие инвестиции. Если их не делает бизнес, тогда эту ношу должно взять на себя государство и осуществить «новую индустриализацию», рассуждают многие из них. При этом часто вспоминают сталинский опыт, забывая о методах и жертвах (голодомор 1932-33г, ГУЛАГ) и о том, что почти все сталинские заводы сейчас превратились в металлолом за не нужностью.

Как это не покажется удивительным, но уровень современных инвестиций в РФ выше, чем были в эпоху СССР. Согласно данным Росстата объем инвестиций в основные фонды в последнее десятилетие превышал 20% ВВП (в 2019г- 20,6%ВВП) [4]. Это выше современного уровня инвестиций Англии, США, ФРГ. РСФСР потратила в 1991г на капитальные вложения только 16,8% ВВП [5]. Тогда почему мы не получили того роста индустрии, как это было в СССР ? Среди причин можно назвать преобладание вложений в инфраструктуру, а не в производство, наличие западных санкций и коррупции. Но главная причина- отсутствие спроса на новые производства. В рыночной экономике главный потребитель- население, а его доходы многие годы не растут и потребности в традиционных товарах в основном удовлетворены (по два автомобиля или холодильника мало кому нужно). На внешних рынках тоже затоваривание, огромные не использованные в мире мощности в электронике, судостроении, станкостроении и т.д. В России средняя загрузка автозаводов- менее половины мощности. За 10 лет ввели 30 млн.квт энергоблоков стоимостью 1,5 трлн. рублей, а спрос на электроэнергию не вырос. В Приморье построен гигантская верфь «Звезда», а заказов для нее мало (в основном самого инвестора- ПАО

Роснефть). Построен 5 новый Тихвинский вагоностроительный завод за 1 млрд.дол , а грузовых вагонов избыток на дорогах. В этих условиях масштабное строительство новых заводов- бесполезная трата денег.

Частный бизнес лучше , чем государство умеет считать деньги и определять области коммерчески оправданных инвестиций, хотя и у него есть не мало просчетов, особенно когда он ожидают государственные преференции. Противостояние сторонников и противников использования государственных инвестиций для ускорения экономического роста имеет многовековую историю. Но в современных странах Восточной Азии (Японии, Южной Кореи, Китае, Тайване, Сингапуре) именно низкие налоги в сочетании с другими мерами правительства привели к «экономическому чуду».

Применительно к России это означает максимальное освобождение от налогов и других сборов, прежде всего малого бизнеса. Фискальное значение их не велико. В 2015г налоги, собираемым по специальным системам налогообложения (основные налоги с малого бизнеса) принесли бюджетной системе 346 млрд.рублей, что составило лишь 1,3% всех ее доходов (9). Пандемия больше всего ударила по малому бизнесу. Многие предприятия разорятся. В этих условиях необходимо объявить налоговые каникулы для малого и индивидуального бизнеса на несколько лет .Выпадающие доходы местным бюджетам мог бы легко возместить центр межбюджетными трансфертами (через трансферты регионам). Еще большее значение, чем налоги для развития малых предприятий в России имеет снижение их отчислений на социальное страхование, администрирования этого бизнеса разными структурами (от пожарников до архитекторов). Необходимо обязательные взносы на социальное страхование сохранить только для наемного персонала малого бизнеса и индивидуальных предприятий, а сами предприниматели должны вносить за себя их добровольно. В случаи отказа от таких взносов, они будут рассчитывать только на социальную пенсию на общих основаниях. Эксперимент с

налогообложением самозанятых (по ставке 4% или 6% от дохода) контрпродуктивен и его надо отменить, особенно в условиях экономического кризиса , связанного с пандемией и падением цен на нефть. Надо не мешать людям выживать в это не простое время. Сокращение размера законных и незаконных платежей с малого бизнеса намного эффективней, чем прямая бюджетная помощь им.

В 2018г был принят нацпроект «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы» до 2024 г в размере 481,5 млрд. рублей, из которых 416,2 даст федеральный бюджет, еще 11,4 региональные. В проекте предусмотрено выделение льготных кредитов, грантов, субсидий, госзаказов малым предприятиям. Цели, который заложены в нацпроект, переключались из многочисленных госпрограмм предыдущих лет. Практика показывает, что все формы выделения бюджетных средств малому и среднему предпринимательству (МСП) являются взяткоемкими и малоэффективными. Аудиторы Счетной палаты РФ указывали :«У нас нет понимания, сколько и по каким направлениям расходуется средств на поддержку МСП. Как ни удивительно, но ни одна государственная структура не может сегодня четко сказать: сколько всего мер финансовой поддержки и на какую сумму оказывается в РФ. Поддержки идут по линии Минэкономразвития России, Минсельхоза России, Минпромторга России, Фонда развития промышленности и так далее». Поэтому несмотря на много принятых раньше программ поддержки малого бизнеса, его доля в общем числе занятых в народном хозяйстве России до сих пор не превышает 10% (в США- 54%, в ЕС-72%, в Японии- 78%). В нацпроекте поставлена цель увеличить число занятых в малом и среднем бизнесе до 25 млн.чел, но по данным Росстата их количество уменьшается.

Зато за рубежом малый бизнес оказывается главным генератором успешных инноваций, порождая затем таких гигантов мирового бизнеса как Apple, Google, Facebook, Microsoft, Amazon, Али- баба и другие При этом государство

не потратило на их появление и развитие ни цента денег. Даже в высокомонополизированной нефтегазовой отрасли самые революционные разработки по сланцевой добыче сделала фирма Devon Energy Corporation .Она была создана в 1971г Джон Николсом со штатом в 5 чел .Малоизвестный, но любопытный факт- эмигранты из РФ с начала 1990-ые годов создали за Западе малые предприятия, которые теперь имеют капитализированную стоимость превышающую капитализированную стоимость всех компаний России (только фирма Alphabet имеет сейчас капитализацию 1,7 трлн. дол, а 100 крупнейших российских компаний- 0,8 трлн. дол).

На все современные нацпроекты из бюджета выделены большие средства (на 2018-2024г -25,7 трлн.рублей), но они не предполагают перестройку экономику исходя из новых угроз и открывающихся технических возможностей. Как и прежде основная часть выделяемых бюджетных ресурсов пойдет на развитие крупных городов, усугубляя разрыв в уровне жизни между крупными и мелкими населенными пунктами. Как и прежде миллионы людей будут мигрировать в Москву и другие мегаполисы, превращая огромные пространства в безлюдную страну. А жители мегаполисов будут страдать от перенаселенности, пробок, плохой экологии, дороговизны жилья и вечной угрозы техногенных катастроф, эпидемий, терактов, быть постоянным объектом применения оружия массового поражения и т.д.

Современные цифровые технологии открывают принципиально новые перспективы для развития удаленных форм работы и учебы, позволяя получать знания и зарплату как в мегаполисе и жить вне его без его проблем. Проживание вне мегаполиса существенно экономит средства на жилье и транспорте (в малых поселениях все в шаговой доступности). Разгрузка крупных городов даст возможность бюджету сэкономить деньги на развитии городской транспортной инфраструктуры.

По данным газеты РБК, еще до нынешней пандемии в Европе уже 40% населения работало удаленно, но в России

их намного меньше. Эпидемия коронавируса сыграла роль мультипликатора процесса перехода на удаленные формы работы и учебы. (можно сказать «не было бы счастья, да несчастье помогло»). Важно этот процесс продолжить и сделать не обратимым. Для этого нужны изменения в правовой системе и финансовые меры симулирования.

Следует законодательно обязать фирмы и организации за свой счет оплачивать проезд работников на работу и потраченное ими время в пути (по фиксированным нормативам, например на уровне почасового МРОТ). Ведь затраты на проезд работника к месту работы и обратно- это такие же производственные расходы как затраты на завоз на предприятие материалов, сырья, топлива, оборудования. Чтобы уменьшить эти издержки работодатель будет стремиться нанимать работников, проживающих рядом с местом работы (но таких в крупных городах будет немного), либо переводить работников на работу на дому, либо переносить свой бизнес в мелкие поселения.

Возможно целесообразно также ввести дополнительный сбор с работодателей на развитие и поддержку транспортной инфраструктуры в крупных городах (строительство метро, автомагистралей, развязок и т.д.) за каждый день присутствия работников на рабочих местах в офисах по тем профессиям, которые законодательно будут определены как пригодные для дистанционной работы. К таким профессиям могут быть отнесены, например, программисты, проектировщики, дизайнеры, бухгалтера и большинство других экономистов, юристы, часть специалистов органов государственного управления и другие служащие. Это сэкономит бюджетные деньги (например, более 1/5 московского бюджета идет на транспортное строительство). Для максимального расширения дистанционных форм работы необходимо менять законодательство и существующие технологии работы специалистов: развивать практику «электронной подписи», технологию «электронного окна» при оказании госуслуг, ведения служебных видеосовещаний и видеоконференций и даже судебных заседаний.

В качестве критики удаленных форм работы и передачи служебной информации через интернет называют ослабление контроля за работниками, снижение их исполнительности, возможность утечки служебной информации к конкурентам и мошенникам. Но контролировать надо не самих работников, а качество и сроки выполнения ими работы, и здесь нет разницы: принес работник своему начальнику лично сделанный бумажный документ (или лично ответил на вопрос) или прислал за тысячу километров в те же сроки его электронную версию (или ответил по скайпу, по мобильнику). Технология блокчейна позволяет создавать высокий уровень криптозащиты электронных сообщений.

Пандемия коронавируса показала возможность всеобщего перевода на дистанционное обучение вузов и средних специальных учебных заведений, а также учеников средних и старших классов, не имеющих школ в «шаговой доступности» (обучение в форме экстерната через интернет). В нормальных условиях главные преимущества дистанционного образования: 1) существенная экономия средств государства и населения на обучение, 2) высокое качество лекций (т.к. можно использовать лекции только самых талантливых преподавателей, в т.ч. в записи, для всей страны). Это же касается индивидуальных консультаций (платных). Экзамены и зачеты, конечно, должны проводиться в специально оборудованных компьютерных классах с независимыми наблюдателями и видеонаблюдением.

К развитию удаленных форм работы и учебы ближе всего стоит национальный проект «Цифровая экономика», на реализацию которого до 2024г выделено 1635 млрд.рублей. Но приоритетны в нем другие направления: криптозащита, импортозамещение, электронный контроль и т.д. В интересах развития удаленной работы в проект «Цифровая экономика» полезно было бы добавить новые направления (распространение интернета в удаленные малонаселенные пункты, развитие телемедицины, банкинга, интернет-торговли, снабжения жителей с

1
1
помощью дронов и т.д.) 0

Основной и косвенный эффект от крупномасштабного развития дистанционных форм работы и обучения мы видим в следующем:

Во -первых, это уменьшит нагрузку на существующую транспортную сеть, прежде всего в крупных городах и мегаполисах и сделает не нужным большие бюджетные инвестиции в ее расширение и модернизацию. Пытаясь улучшить ситуацию, Россия сейчас вкладывает в развитие транспортной инфраструктуры более 2% ВВП. Причем на 70% это деньги государства. Но ситуация с каждым годом только ухудшается. [4].

Во-вторых, существенно сократятся транспортные затраты времени и денег населения, работающего дистанционно . Это повысит комфортность жизни, высвободит время для отдыха, самообразования, дополнительной работы. Улучшится экология в крупных городах, санитарная обстановка, снизится уровень преступности, травматизма (от ДТП и др.).

В-третьих, возрастет экспортный потенциал нефтепродуктов за счет сэкономленного горючего внутри страны, что даст дополнительные валютные поступления в бюджет. В будущем сокращение потребления горючего внутри страны, облегчит сохранить энергетическое самообеспечение страны после исчерпания запасов доступной нефти (по данным ВР за 2018г запасов нефти в России хватит на 25 лет) [11].

В-четвертых, у части работников появится перспектива переселения в загородные сельские районы, где жизнь более здоровая и дешевая, а доходы сохранятся прежними. Это ослабит перенаселенность крупных городов, снизит стоимость жилья в них. Одновременно это будет способствовать возрождению сел и малых городов в России, улучшению их инфраструктуры, развитию АПК и других отраслей, связанных с возобновляемыми природными ресурсами.

Последний аргумент наиболее значимый для будущего страны. Речь идет о возможности коренной перестройки

экономики в ответ на современные и будущие риски , обеспечения безопасности, экономической стабильности и социального благополучия страны. Эпидемия коронавируса затронула прежде всего мегаполисы. В Испании 1/3 заболевших приходилась на Мадрид, в США- 1/ 5 больных и умерших в Нью-Йорке, в России- 1/4 в Москве , в Китае- 90% заболевших, приходилась на 14-миллионный Ухань. Предыдущие пандемии тоже развивались в основном в крупных городах. Наука демонстрирует свое бессилие перед вирусными эпидемиями (гриппа и т.д.) и самым надежным способом защиты от будущих эпидемий и других угроз остается рассредоточение населения на постоянной основе. Мегаполисы порождают множество и других проблем. в т.ч. экологических, экономических (из-за дороговизны жизни в них), транспортных, политических (все революции и массовые беспорядки начинались в крупных городах).

Сам собой процесс переселения из крупных городов в села и мелкие города никогда не начнется (если только панически перед угрозой ядерной войны или чего-то подобного). Нужна специальная программа, финансируемая из федерального бюджета. По своей идеи она в чем-то близка Столыпинской реформе, которая была нацелена сто лет назад на переезд жителей перенаселенных центральных районов в слабозаселенные окраины империи. Новая программа (назовем ее условно «Столыпинская программа-2») должна возродить экономическую жизнь огромных территорий, заброшенных в результате советской коллективизации и индустриализации. Современная индустрия и урбанизация основаны на форсированном использовании исчерпаемых природных ресурсов, разрушении природы, создании высокочрезвычайных и крайне уязвимых мегаполисов, поэтому у них нет будущего. Та страна , которая раньше других поймет это и начнет перестраивать экономику, опираясь на преимущества цифровых технологий, окажется лучше подготовлена к новым рискам. Новая программа может стать основой создания такой альтернативной цифровой

распределенной экономики² В отличие от прежних переселенческих проектов («дальневосточный гектар» и т.д.), программ развития АПК и села , стержнем ее должно стать сохранение прежней работы и уровня оплаты труда переселенцев, работающих удаленно и не связанных с сельским хозяйством. В дальнейшем часть переселенцев, конечно, будут осваивать и другие профессии, поднимая потенциал АПК и других отраслей, ориентированных на сельские природные ресурсы. Переезд хорошо оплачиваемых горожан, будет косвенно способствовать повышению доходов местных жителей, которые будут развивать свой малый бизнес и предлагать услуги новоселам. Осуществляемая сейчас государством поддержка агрохолдингов, не решает проблемы возрождения заброшенных сельских территорий, наоборот усугубляет ее (сокращая потребность в сельских работниках с помощью высокопроизводительной техники).

Чтобы многие захотели переехать из мегаполиса в новое место, там должен быть интернет, дороги, супермаркеты, качественная поликлиника со стационарным отделением и школа (для тех, кто не захочет учиться дистанционно). В деревнях все это объективно обеспечить не возможно, но осуществимо в населенных пунктах с 5-10 тыс.жителей. В малых городах и крупных селах это все, как правило, уже есть, за исключением современного медицинского оборудования. С помощью федеральной программы поликлиники должны быть дооснащены до среднего уровня крупного города и функционально расширены и дополнены качественной телемедициной. В первую очередь бюджетные средства должны быть направлены в населенные пункты с шаговой доступностью (обычно это не более 10 тыс.жителей, проживающих в радиусе до 1,5 км). Стимулирование развития городов и поселков с более, чем 10тыс. жителей, не целесообразно, т.к. затруднит их сельскохозяйственную ориентацию и потребует развивать там внутригородской транспорт. Все мелкие населенные пункты также должны получить доступ к интернету (сейчас только 75% населения имеет его). В перспективе

программа могла бы возродить также идею создания агрогородов на новой цифровой основе, которую пытались воплотить в жизнь раньше в Белоруссии и некоторых регионах России. Согласно последней переписи населения в России насчитывается 4,5 тыс. поселений с числом жителей от 2 до 10 тыс.чел. в которых проживает ок.19 млн.чел [4].

Для переселения должны быть веские экономические причины, которые должно создать государство. Во-первых, стимулом к переезду из крупных городов могли бы стать льготы по оплате услуг ЖКХ в мелких населенных пунктах (желательно полное освобождение от оплаты за воду, электричество, отопление в пределах подушевого норматива с возможной раскладкой суммы льгот на остальную часть тарифов ЖКХ с целью стимулирования ресурсосбережения всеми жителями). Одновременно за переехавшими должна сохраняться по их желанию прописка в прежнем месте жительства и в случаи консервации квартиры на длительный срок по соглашению с городской администрацией, они должны освобождаться от платы за капитальный ремонт, содержание дома в течение всего срока отсутствия. Во-вторых, целесообразно установление высокого необлагаемого минимума по НДФЛ, земельному налогу и налогу на имущество физических лиц для жителей, прописанных в селах и малых городах. В-третьих, для жилищного строительства за счет местного бюджета (с последующей компенсации из регионального и федерального бюджета) должен быть установлен льготный режим выделения земли, подключения коммуникаций (воды, газа, электричества). Тогда жилье там будем намного дешевле, чем в крупных городах. Например, в Москве 1 кв.м жилья стоит в среднем 200 тыс.рублей (без отделки), а в индивидуальном каменном доме в Подмоскowie в 5 раз дешевле, в щитовом утепленном деревянном- в 10 раз. Поэтому в Скандинавии сейчас преобладают щитовые деревянные дома. Также полезно предоставление льготной ипотеке (например, в пределах до 1-2 млн.рублей) с возмещением из бюджета части

процентов банкам. Субсидировать более крупную ипотеку не целесообразно, т.к. строительство личных «дворцов» не должно быть целью государственной программы. В-четвертых, малый бизнес в населенных пунктах до 10 тыс.чел должен быть полностью освобожден от налогообложения доходов (включая фермеров), что будет способствовать развитию этих поселений. Такие «налоговые гавани» для малого бизнеса могут стать точками будущего экономического роста и для страны в целом. При этом бюджетные потери будут незначительными, т.к. основная часть существующего малого бизнеса сосредоточена в крупных городах. .

Другим важным шагом для перестройки экономики должно стать межтерриториальное перераспределение бюджетных ресурсов от крупных городов в пользу сел и мелких городов. Например в 2016г расходы бюджета Москвы с населением 12 млн.чел составили 1,74 трлн.рублей , а бюджетов всех муниципальных районов, городских и сельских поселений с общим числом жителей ок.60 млн.чел почти столько же - 1,81 трлн.рублей. [4]. Такая бюджетная политика не только увеличивает разрыв в качестве жизни мегаполисов и остальной страной, но и создает стремление все большего числа людей, особенно молодых и талантливых, оказаться жителями крупных городов, обрекая на дальнейшую маргинализацию свою малую родину. Финал для всех может быть печален.

Но только «финансовыми пряниками» переселенческую программу не осуществить. Потребуется также непопулярный «финансовый кнут» во имя будущей безопасности и благополучия всей страны. Во-первых, в крупных городах (например, от 100 тыс.жителей и более) необходимо применение налога на недвижимость по ставкам принятым в мировой практике- 1-1,5% от рыночной стоимости жилья (с сохранением современного необлагаемого уровня). Во-вторых, надо увеличить в крупных городах тарифы на услуги ЖКХ и транспорт (включить в них все расходы на строительство и обслуживание городской инфраструктуры, в т.ч. прокладки

метро, развязок, тротуаров, 5 прокладке и ремонту тепло-трасс, благоустройству улиц и т.д.), В третьих, надо провести принудительную монетизацию льгот гражданам на транспорт и услуги ЖКХ в крупных городах путем выплаты денежной компенсации (в т.ч. тем, кто уедет из крупного города). В-четвертых, часть бюджетных инвестиций в крупных городах должно быть перераспределено (по федеральному нормативу в % от общей суммы инвестиций или в расчете на 1 жителя) в пользу благоустройства мест, куда переселяются их горожане. Вместо того, чтобы перекладывать каждый год тротуарную плитку в Москве, лучше помочь российской глубинке. Как это не цинично звучит, но чем хуже будут решаться проблемы мегаполисов (транспортные пробки, экология и т.д.), тем больше жителей захочет их покинуть и тем комфортнее будут жить оставшиеся там.

Наконец, давно на законодательно уровне надо было упразднить названия - город, село и деревня, т.к. в психологии большинства людей село и деревня ассоциируют с чем-то убогим, отсталым. Например, во Франции давно все населенные пункты называются коммунами. В России все населенные пункты могли бы называться посадами.

Если такая программа пройдет успешно и миллионы людей вернуться в места, где столетиями жили их предки, тогда будущий экономический рост страны будет прежде всего связан с развитием агропромышленного и лесного комплексов. К этому естественным образом подводит и огромная территория страны. Экспортный потенциал такой постиндустриальная экономика может превысить возможности нефтегазовой отрасли. В таблице №8 приведены данные о душевом экспорте сельхозпродукции стран со схожими с Россией климатическими условиями [10]. Если бы душевой экспортный потенциал АПК России был бы таким же как, например, у Литвы, тогда бы экспорт АПК превысил бы нынешний нефтяной экспорт РФ.

Экспорт сельхозпродукции на 1 жителя в 2016г (дол.).

Таблица №8

страна	Жител ей	Пашн я	Экспорт сх. продукции			Пашн я
	млн. чел	млн .га	млр д.до	дол /чел	дол/ га	га /чел
Россия	146	123	17,9	122	146	0,84
Нидерлан	17	1,1	77,4	423	7036	0,06
Дания	5,8	2,34	18,4	300	7863	0,4
Литва	2,9	2,16	5,2	125	2407	0,74
Канада	36,7	43,9	40	10	911	1,2

Еще большие перспективы у лесного комплекса в условиях перехода мира к зеленой энергетике. Если перейти от хищнической вырубki лесов к лесопосадкам (как принято по всей Европе), тогда биотопливо (древесные гранулы) и другие лесоматериалы могут дать России больше, чем современные нефтегазовые доходы. Например, Финляндия экспортирует сейчас лесоматериалов на 2,5 тыс.дол на 1 жителя в год (весь душевой экспорт РФ в 2019г составил 2,9 тыс.дол.)

Но для этого надо вновь заселить «брошенную Россию». Развитию такой экономики не смогут мешать западные санкции, эпидемии, капризы международной торговли. Напротив она будет устойчивее современной к будущим экономическим, политическим, военным, эпидемиологическим, природным и иным рискам. Ведь каждое малое поселение может при необходимости достаточно долго осуществлять продовольственное и энергетическое самообеспечение. «Спусковым крючком» для формирования такой децентрализованной интернет-экономики могли бы стать развитие удаленной работы и малого бизнеса, а также перераспределение существующих бюджетных доходов (прежде всего федеральных) от больших городов в пользу малых городов и сел. Целенаправленное использование финансовых инструментов позволило бы создать общество сочетающее в себе современный достаток и стабильность, безопасность существования, присущие доиндустриальным эпохам. Такая модель экономики могла бы стать примером и для

	1
	1
других стран в будущем.	7

Библиографический список

К глава 1-4

1. Адамс Чарлиз. Влияние налогов на становление цивилизации.- Москва: Социум, 2018.
2. Ланин Б.Е. (ред.) Все начиналось с десятины: этот многоликий налоговый мир.— Москва: Прогресс,1992.
3. История Китая с древнейших времен до начала XXI века : в 10 томах / гл. ред. С. Л. Тихвинский — М. Наука-2014-2018 .
4. Феликс Мартин.Мопеу.Неофициальная биография денег.— Москва: Синдбад,2017.
5. Шляхторов А. Мифы об Иге. Как Русь расцвела при Золотой Орде. — Москва: Эксмо, 2018.
6. Стадвелл Дж. Азиатская модель управления: удаchi и провалы самого динамичного региона в мире. — Москва: Альпина Паблишер ,2017.
7. Уэйд Н.Неудобное наследство:Гены,расы и история человечества.- Москва: Альпина нон-фикшн,2020.
8. Энциклопедический словарь Брокгауз-Ефрон.-Спб.: акционерное издательское общество Ф. А. Брокгауз — И. А. Ефрон ,1890-1907- электронная версия- статья Индия
9. Ковалев С.И..История Рима.- Л.: Ленинградский госуниверси- тет,1986.
10. Димов В. Мемориал 1812 года. Война 1812 года глазами Наполеона. — Москва: Классика, 2012.
11. Куртуа С., Верт Н.,Панне Ж.-Л. Черная книга коммунизма. Преступления, террор, репрессии.95 млн. жертв. — Москва: Три века, 1997.
12. Смит Адам. Исследование о природе и причинах богатства народов. —Москва: Эксмо, 2016.
13. Туз Адам. Всемирный потоп. Великая война и переустройство мирового порядка.1916-1931г. — Москва: Изд-во Института Гайдара, 2017.
14. Туз Адам. Цена разрушения. Создание и гибель нацистской экономики.—Москва: Изд-во Института Гайдара, 2018.

15. Рыжков Н.И. Великая Отечественная: ленд-лиз. — Москва: Изд-во Экономическая газета», 2012.

16. Волюнец А. Деревянные пушки Китая. Россия и Китай— между союзом и конфликтом. — Москва: Эксмо, 2017.

17. Кеннеди П. Взлеты и падения великих держав: экономические изменения и военные конфликты в формировании мировых центров власти с 1500 по 2000 г. - Екатеринбург: Гонзо, 2018.

18. Шарма Ручир. Взлеты и падения государств. Силы перемен в посткризисном мире. — Москва: Corpus, 2018.

19. Мещеряков А.Н. Император Мэйдзи и его Япония.- М.: Рипол Классик, 2006

20. Юваль Ной Харари Ярлещ. Краткая история человечества.- М.: Синдбад, 2017.

21. Гидденс Э. Неспokoйный и могущественный континент. Что ждет Европу в будущем? - М. Дело, 2015.

22. Тим Джексон. Процветание без роста. Экономика для планеты с ограниченными ресурсами.- М.: АСТ-ПРЕСС КНИГА, 2013.

23. Ричард Хейнберг. Конец роста.- М.: Книжный Клуб Книго- век, 2013.

24. Народонаселение стран мира. Справочник. под ред. Б.Ц. Урланиса.- М.: Статистика, 1978.

25. сайт <https://ru.wikipedia.org>.

26. Журнал Профиль за 2016- цикл статей «Цена войн».

Литература к главе 5

1. Особенности развития мирового рынка электротехнических статей // Электротехнический рынок. 2007. №7-8(13-14)

2. Чернов А.Ю. Что происходит с современным НТП// ЭКО.- Новосибирск.- 2006. -№4- С.38-52

3. Чернов А.Ю. XX1 век: конец или продолжение НТР? // ЭКО.- 2010.-№6- С.36-52

4. Питер Марш. Новая промышленная революция.- М.: Изд-во Ин- титута Гайдара, 2015-420с.

5. Мендельсон Л.А. Теория и история экономических кризисов и циклов. Т.2,3- М.:Мысль,1964.
6. Кольбе Г.Ф. Руководство по сравнительной статистике. т.1,2- Спб.: Издательство Н.Тиблена,1862.
7. Jaison R. Abel and Richard Deitz. Do Big Cities Help College Graduates Find Better Jobs?// *Liberty Street Economics* .MAY 20, 2013-<http://libertystreeteconomics.newyorkfed.org/2013/05>
8. Чернов А.Ю. Высшее образование и инновации за 900 лет. // ЭАО.-Новосибирск - 2016-№11.-С.180-185.
9. Ресурсная модель модернизации экономики: возможности и ограничения. Под ред.Кондратева В.Б.-М.: ИМЭМО РАН,2016.
10. Мировая экономика. Глобальные тенденции за 100 лет. Под ред. Королева И.С.- М.: Юристъ, 2003.
11. В.Б.Кондратьев. Отрасли и сектора глобальной экономики:особенности и тенденции развития.- М.: Международные отношения,2015.
12. сайт <https://ru.wikipedia.org>.

Литература к главе 6.

1. сайт Министерства финансов РФ- www.minfin.ru
2. Россия в цифрах.2019. -М.:Росстат,2019
3. сайт <https://ru.wikipedia.org>.
4. сайт Росстат - www.rgs.ru
5. Уткин Б.Е.Динамика инвестиций в основной капитал ведущих стран.- Экономические науки. Экономическая теория.2016.-1(134)- с.14-19
6. Российский статистический ежегодник. 1994.Статсборник.- М.: Госкомстат России,1994.
7. Доклад о мировом развитии.2000/2001. Всемирный банк.М.,2001, с.322-323, World Development Indicators.2017. World Bank Group.с.68-72p
8. Соловьева О.Россия оказалась в мировых лидерах по неравенству- Независимая газета-10.12.2019

9. Федеральная налоговая служба - Официальный сайт - Электронный ресурс: <https://www.nalog.ru>.
10. Россия и страны мира.2018. Статистический сборник-М.:Росстат,2018.
11. www.bp.com - BP Statistical Review of World Energy- доклад об энергетике мира 2019.

А.Ю. Чернов

**РОЛЬ ФИНАНСОВ В РАЗВИТИИ
МИРОВОЙ ЦИВИЛИЗАЦИИ**

Издательство «Перо»

109052, Москва, Нижегородская ул., д. 29-33, стр. 27, ком.
105

Тел.: (495) 973-72-28, 665-34-36

www.pero-print.ru e-mail: info@pero-print.ru

Подписано в печать 14.01.2021. Формат 60х90/16.

Бумага офсетная. Усл. печ. л.6,5. Тираж 500 экз. Заказ
018.

Отпечатано в ООО «Издательство «Перо»